



官方微信公号

兴业银行晋江支行：端午融宣教 金融进社区



为持续推进“普及金融知识万里行”活动走深走实，切实提升居民金融风险防范能力，筑牢基层金融安全防线，近日，兴业银行晋江支行携手梅青社区，依托“闽俗街·端午盛”亲子民俗市集暨端午趣玩汇，开展沉浸式金融公益宣教活动。本次活动创新融合传统端午民俗文化及金融权益科普，面向社区亲子送上便民金融服务，以场景化、接地气的宣传模式，让普惠金融走进群众、融入生活。

创新普惠宣讲场景
本次活动立足党建引领核心，深度融合传统节日文化与社区治理工作，打造“党建+节日+金融”三位一体的普惠服务新模式。梅青社区拥有浓厚的传统文化氛围与成熟的移风易俗文化阵地，深耕基层精神文明建设。

兴业银行晋江支行精准依托社区优质文化阵地，打破传统金融宣讲单一、固化的宣传模式，将普惠金融服务、金融消费者权益保护、金融风险防控等核心内容，巧妙融入端午民俗体验活动中。把传统节日文化建设与基层普惠金融服务深度绑定，贴合社区移风易俗治理方向，实现传统文化传承与金融知识普及双向赋能，让金融宣教更有文化温度、更贴合基层民生。

聚焦亲子精准宣教
区别于常规大众化金融宣传，本次活动聚焦家庭与青少年重点群体，开展靶向化、源头式金融科普工作。青少年是金融素养培育的关键群体，家庭是防范金融风险、守护财产安全的最小单元，抓好家庭金融教育，是提升全民金融素养的核心关键。

活动现场，工作人员结合当下高发的电信网络诈骗、校园不良金融陷阱、个人征信维护、非法集资识别等民生热点问题，摒弃枯燥的理论宣讲，以通俗易懂的语言、真实鲜活的案例，拆解各类新型金融骗局。同时通过趣味问答、亲子互动体验等轻量化形式，调动家长与孩子的参与积极性，让青少年在玩乐中树立金融风险意识、学习基础金融知识，也让家长熟练掌握家庭金融防骗技巧，从源头全方位提升家庭成员金融安全素养。

推动金融服务下沉
为打通普惠金融服务“最后一公里”，本次活动构建了多方联动的社区服务体系。兴业银行晋江支行充分发挥主体作用，联合梅青社区妇联、社工服务中心协同发力，有效整合社区公共服务资源，拓展普惠金融基层下沉新场景。

相较于传统单点式、被动的金融宣传，本次活动深度嵌入社区日常文化活动，贴合居民生活场景，主动贴近群众、服务群众，有效拉近了金融机构与社区居民的距离，破解了基层金融科普渗透率低、接受度弱、覆盖面窄等问题，让专业的金融知识变得通俗易懂、深入人心。

持续深耕民生服务
一直以来，兴业银行晋江支行始终坚守金融初心，积极履行金融机构社会责任，持续深耕社区普惠金融服务领域。本次活动以传统节日为纽带，以党建引领为抓手，实现了文化传承、社区治理、金融惠民的有机统一。

下一步，兴业银行晋江支行将持续依托各类传统节日、社区阵地，常态化开展多元化、场景化的金融科普活动，持续创新宣教形式、丰富宣教内容，拓宽服务边界，切实筑牢基层金融安全屏障，以优质的金融服务守护群众财产安全，助力地方民生高质量发展。

台胞安居添新支点 厦门银行泉州分行 台胞服务驿站落地晋江



本报讯 立足闽台融合发展大势，聚焦台胞在晋安居置业需求，6月15日，厦门银行泉州分行台胞服务驿站揭牌仪式于晋江支行举办，活动同步开展与晋江房协合作签约、闽台安居贷专项推介，并结合2026年“普及金融知识万里行”开展金融消费者权益保护宣传活动。政企银多方携手，织密台胞便民金融服务网络。

晋江常年有大批台胞在此就业安家，购房融资、生活金融服务需求持续攀升。此次落地的台胞服务驿站，是厦门银行深耕本地对台金融服务的重要布局。

揭牌仪式上，政企台代表共同为驿站揭牌；厦门银行晋江支行与晋江市房协现场签署合作协议，共建台胞安居一站式服务通道。依托房协房产资源与银行信贷优势，双方将实现房源对接、购房咨询、按揭审批等全流程联动，从源头简化台胞置业流程。

本次活动结合2026年“普及金融知识万里行”主题，借助多项互动游戏，同步开展金融消保知识普及。活动现场，银行工作人员开展金融消保宣传，围绕防范电信诈骗、理性借贷、打击“黑灰产”等内容进行科普讲解，让台胞在享受便捷金融服务的同时，更懂维权、更安心消费。

作为本次活动重磅惠民举措，专属金融产品“闽台安居贷”正式面向在晋置业台胞发布。据该行工作人员介绍，该产品可支持常住中国台湾省的台胞提交财团法人金融联合征信中心出具的信用报告及中国台湾省有效收入等证明材料进行申请，从而有效扩大台胞客户覆盖范围，助力台胞在闽安居置业。推介现场，多名中介机构代表、台胞围绕贷款条件、办理流程细致咨询。

仪式过后，主办方依托端午节点开展民俗互动活动。艾草挂件DIY、平安符手作、约粽子等传统趣味项目有序开展，搭配闽台特色茶歇，台胞与本地从业者围坐交流，在传统文化互动中拉近邻里情谊。在晋台胞代表李庭羽受访时表示，专属驿站和安居贷落地，切实解决了购房后顾之忧，让异地生活更有归属感。

厦门银行泉州分行副行长李剑表示，设立台胞服务驿站，是厦门银行服务的再升级和再完善，意在破解台胞异地购房手续烦琐、融资渠道有限等现实难题。台胞服务驿站启用后，该行将继续做实普惠金融，结合晋江的产业特点和台胞台企的实际需求，持续优化金融产品，以常态化金融宣讲、政策对接、民俗联谊为抓手，持续迭代对台特色金融产品，以金融“活水”赋能两岸民生相融，助力晋江打造台胞宜居宜业新高地。

以案说险 排查异常交易 守护资金平安

日常金融生活中，不少市民常会遭遇银行卡莫名扣款的情况，因不了解交易缘由，极易滋生账户被盗刷的恐慌，甚至误判为银行系统存在安全漏洞。近日，兴业银行晋江支行高效处置一起客户突发资金扣款争议事件，一线柜员凭借专业素养、贴心服务与主动担当，快速查清交易真相，协助客户全额追回扣款，成功化解金融纠纷，同时以真实案例为广大群众普及金融消费风险知识，筑牢百姓资金安全防线。

事发当日下午，正值网点业务办理高峰期，兴业银行晋江支行大厅客流集中，业务繁忙。市民杨某情绪激动地冲进营业大厅，径直来到柜面窗口反映紧急情况。他表示，自己的银行卡在短短几分钟内接连产生多笔未知扣款，账户资金莫名减少。突如其来的异常交易让杨某心生恐慌，怀疑账户遭遇盗刷。

面对客户的焦虑情绪，兴业银行晋江支行当班柜员保持冷静专业的服务态度，优先安抚客户情绪，主动为客户递上温水，用温和诚恳的语气耐心劝慰，明确告知网点会即刻核查全部交易明细，全力查清扣款原因，请客户耐心等待，无需过度慌张。

待客户情绪逐步平复后，柜员迅速启动核查工作，通过银行核心业务系统调取杨某名下账户实时交易流水，逐笔核对交易时间、资金金额与款项流向，全面排查账户盗刷、系统故障、异常扣费等安全隐患。经过筛查核验，柜员快速锁定扣款源头，证实多笔扣款并非网络盗刷或银行系统漏洞导致，而是某保险公司的批量保费代扣业务，每一笔交易记录清晰，流向可追溯，客户账户整体安全，不存在资金被盗风险。

真相查明后，客户依旧满心困惑，明确表示自己从未主动投保该保险公司的产品，也从未开通相关代扣协议。凭借丰富的一线服务经验，柜员判断该情况大概率是客户日常浏览网络弹窗、短视频广告时，不慎误点授权，在不知情的情况下开通了免密自动扣服务，属于典型的不知情诱导式金融消费纠纷。

本次扣款纠纷主体为第三方保险机构。为切实维护客户合法权益，柜员全程跟进协助客户维权，现场指导客户查询并拨打保险公司官方人工客服热线，全程陪同沟通交涉，适时引导客户清晰、有力地表述诉求，明确告知对方该笔投保及扣款非本人自愿操作，要求撤销违规保单、全额退还扣款资金。

在工作人员的全程协助下，保险公司最终核实该笔交易存在诱导授权、非自愿消费的问题，当场确认撤销保单，按照原路径全额退回所有扣款。短短十余分钟，杨某的手机陆续收到资金到账短信，将全部损失资金追回。悬着的心彻底落地后，杨某对晋江支行柜员专业高效、认真负责、暖心贴心的服务给予高度认可。

此次事件是兴业银行晋江支行守护群众金融权益的生动缩影，也为广大金融消费者敲响风险警钟。该行特此提醒广大市民：日常上网、消费过程中，务必提高金融风险警惕性，切勿随意点击陌生链接、勾选不明授权协议，谨慎开通免密支付、自动续费、批量扣款等功能，定期核查银行卡交易明细，从源头规避莫名扣款风险。若遭遇不明资金扣费、账户异常交易等问题，无须慌乱，可第一时间前往银行网点或通过官方渠道咨询核查。

收益冷热不均
在各大银行线下网点，前来咨询理财的市民不少，高收益产品是大家讨论最多的话题。陈先生算得上资深理财客户，他打开手机银行理财页面向记者展示，同是半年期产品，一款稳健固收年化2.28%，另一款净值型产品展示年化接近7%，两者收益差距一目了然。“做生意手头有闲置流动资金，总想着多赚一点，每次点开理财专区，第一眼就会关注收益最高的产品，很少仔细看风险说明。”陈先生坦言，身边不少商户朋友都和他一样，挑选理财先看收益率数字，其他条款常常一带而过。

理财经理介绍，日常接待客户过程中，超过八成市民进店第一句话就询问有无高收益理财产品。不少中老年储户、工薪家庭看到高年化数据便心动，对于产品底层投资品类、净值波动风险、封闭期限等关键信息关注度很低。从行业整体数据来看，这种收益分化并非局部现象。普益标准2026年5月监测数据显示，当月全市场人民币理财产品平均兑付年化收益率为2.39%，低风险固收类产品收益持续走低。但同期到期封闭式公募净值理财中，头部产品兑付年化高达7.46%，一高一低形成鲜明反差。

收益分化有因
为何同一市场内理财产品收益差距如此之大？光大银行在近期发布的科普文章中表示，资管新规落地后理财全面净值化，收益与风险直接绑定，底层资产配置差异是拉开收益差距的根本原因。目前，理财分为R1至R5五个风险等级，主打同业存款、高等级债券的R1、R2低风险产品波动极小，收益自然贴近市场均值；而能跑出超高年化的产品，往往大幅增配股票、可转债等弹性更高的权益类资产，对应R3及以上中高风险等级，净值跟随资本市场起伏，短期出现账面浮亏是常态。除了资产配置带来的天然收益分层，行业内短期做高收益的营销手段，集中投入少量高收益资产，以此拉高短期年化数据吸引客户认购。等到大量分散配置更多稳健资产，收益会持续回落，不少投资者买入后才发现实际收益远不如宣传初期亮眼。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

立足自身需求
不同群体资金规划、风险承受能力各不相同，业内人士结合晋江本地市民特点，给出差异化配置思路，引导大家跳出“只看收益”的投资误区。针对晋江大量中小企业主、个体工商户，资金存在随时周转需求，建议优先选择短期限、开放式R2级固收理财产品。这类产品流动性充足，急需资金时可快速赎回，收益又高于活期存款，不必为追逐高收益长期锁定资金，避免经营周转出现资金缺口。

手里握有教育、置业储备金的工薪家庭，闲置资金可长期放置，在能够接受小幅净值波动的前提下，适度配置中长期封闭式“固收+”理财。建议采取分批买入、错配到期的方式，分散投资多款期限不同的产品，既能借助长期资产增厚收益，也能保证关键用钱节点有足额资金可用。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

对于以养老储蓄为主的中老年储户，本金安全是首要目标。这类人群应当避开高风险、高权益占比的中高风险产品，优先挑选长期业绩平稳、底层以债券存款为主的R1、R2存理理财。对比产品时重点查看历史最大回撤、底层资产评级，不要被短期冲高的年化数据迷惑。

《理财周刊》合作机构

Advertisement for Jinjiang Rural Commercial Bank (要贷款 就找晋江农商银行) and China Construction Bank (跨境快贷).

晋江农商银行 开展端午节主题活动

本报讯 近日，晋江农商银行组织开展“奋晋正安康”端午节主题系列活动，通过中医理疗、趣味竞技、民俗手作等多形式，让广大职工在忙碌的工作之余沉浸式感受传统节日内涵，在欢声笑语中凝聚团队合力。

健康护航，把“安康”落到实处。活动特邀中医康复师现场坐诊，针对职工普遍存在的肩颈劳损等问题，提供推拿、针灸、刮痧及耳穴贴压等专业服务。一套套娴熟的手法有效缓解了职工久坐办公的疲惫，让端午佳节的“安康”祝福从一句问候变成了一份实实在在的健康守护。

趣味互动，点燃节日氛围。现场设置的“抢粽福气”“一击即粽”“好运投福”等民俗小游戏妙趣横生。职工们或屏息凝神“沙探宝”，或鼓掌助威见证“球滚杯倒”，或挽袖执箭一掷定乾坤，加油声、喝彩声此起彼伏，热闹非凡。

巧手包粽，共话浓情邻里意。在手工体验区，糯米、粽叶与闽南特色的海鲜肉粽、清香碱粽、甜蜜豆沙粽等食材整齐陈列。大家围桌而坐，卷叶、填米、裹馅、缠线、巧手翻飞间，一个个棱角分明的粽子成形。活动还特别安排职工将亲手包制的粽子带回家中，与家人共享这份独特的节日心意。

粽飘香安康，同心共奋进。下阶段，晋江农商银行将持续深化“奋晋·相伴”品牌内涵，以更有温度、更有品质的职工活动传递关怀、凝聚合力，在服务地方经济发展的征程中，同舟共济、奋楫前行。

晋江近10万老年人 免费享受高额意外保障



本报讯 眼下，2026年度晋江为民办实事民生保障举措正逐步落地。晋江持续深化“银龄安康”惠民工程，由政府全额出资为高龄、特殊困难老年群体统一购买意外伤害保险，全市共计9.98万名老年人纳入免费兜底保障范围，四项保险责任叠加，单人最高赔付可达5.56万元，持续织密筑牢老年群体安全防护网。

本次惠民保险实行无清单、不记名全域兜底参保机制，实现符合条件人群应保尽保、不漏一人。保障对象涵盖晋江户籍70周岁及以上老年人，以及民政局登记在册的60周岁及以上特殊困难老年人，保障周期为2025年10月1日至2026年9月30日。

据介绍，该保险精准对标老年人日常高发意外风险，设置四项核心保障责任，保障维度完善、贴合民生需求。其中，意外伤害身故最高赔付2万元人，意外伤害残废最高赔付1.5万元人，意外伤害专项赔付2600元人；意外住院可享受每日100元津贴，单人年度最高补贴180天，累计津贴上限1.8万元。四项保障合计单人最高赔付5.56万元，全面覆盖老年人意外受伤、住院治疗、伤残、身故等风险场景。项目同时明确规范化理赔标准，保障范围限定为外来、突发、非本意、非疾病造成的意外伤害。参保人员出险后，在二级及以上正规医疗机构就医，凭完整、正规诊疗材料即可申请理赔。

“银龄安康”工程已在晋江连续实施七年，始终采取政府引导、市场运作、公益普惠的模式。依托长期实践积累，项目持续优化服务机制，精简办事流程，针对高龄、行动不便老年群体，推出线上核赔、上门代办、快速理赔等便民举措，切实解决老年群体理赔不便的实际问题。

为保障惠民政策落地见效，本年度承保单位中国人寿晋江市支公司开通专属理赔绿色通道，设立专项服务岗位，落实材料齐全优先赔付、入户上门服务暖心举措。市民可随时拨打24小时全国统一热线95519报案，凭身份户籍证明、银行卡、病历及出院材料等即可办理理赔手续，服务高效便捷。

本版由本报记者陈荣汉、郭秋莹采写