

敢为金融主力军 且看晋江满目新 农行晋江市支行执金融之笔绘“晋彩华章”

本报记者 陈荣汉 陈巧玲 通讯员 苏炳秋

一方热土蝶变跃升，一种经验历久弥坚。凭借敢拼敢闯、实干笃行的闽商风骨，在“晋江经验”引领下，晋江乘势而上、日新月异，实现了从传统农业县域到全国百强标杆的跨越，铸就县域现代化建设的鲜活样板。

实业强则县域强，金融兴则百业兴。实体经济是晋江发展的根本命脉，金融“活水”是产业迭代的关键支撑。长期以来，农行晋江市支行牢记国有大行初心使命，扎根晋江、服务本土，创新发展“晋江经验”，把精准金融供给融入产业升级、文旅提质、城市共建、乡村振兴各领域，以初心践使命，以实干促发展，与地方发展同频共振、同向而行。回望奋进征程，该行始终以金融担当护航实体经济，用精准服务破解发展难题，在深耕实业、厚植文脉、惠民利民的实践中，书写国有金融机构赋能侨乡高质量发展的实干答卷。

锚定实业航向 激活产业升级“新动能”

山之坚韧、海之辽阔，铸就了闽商务实笃行、敢闯敢试、坚韧不拔的精神品格，这一精神特质也深深融入“晋江经验”的发展脉络。民营企业作为晋江市实体经济的主力军，占全市市场主体的97%以上，是推动产业升级、促进经济增长的中坚力量。破解民营企业融资难题、助力传统制造业向“智造”转型，是农行晋江市支行肩负的重要时代使命。

走进福建得兴拉链科技股份有限公司、福建盼盼食品有限公司等行业龙头企业生产车间，自动化生产线高速运转，智能设备精准作业，“晋江智造”的硬核实力尽显。这两家企业的持续领跑，离不开农行晋江市支行长达30余年的精准赋能与长情陪伴。在企业转型升级的关键节点，农行晋江市支行精准对接企业发展需求，提供充足授信支持，助力企业攻克技术难关、拓展市场空间，为企业高质量发展注入持续动力。

该行坚持“一链一策”精准赋能，将金融“活水”全面注入产业链上下游，为盼盼食品供应链企业提供上亿元授信支持，打通产业链融资堵点，构建起“龙头引领、上下联动、良性循环”的产业生态圈。秉持创新驱动发展理念，该行持续优化金融产品与服务模式，2025年10月，充分发挥“金融+科创”协同优势，成功发行农行系统内首单“民营科创熊猫债”，为恒安国际集团开辟了低成本、高效率的跨市场融资新渠道，有效破解了企业融资痛点。针对晋江经济开发区企业发展需求，该行推出最高额度3000万元的“经开贷”系列产品，开辟审贷“绿色通道”，进一步简化审批流程、提升服务效能，为园区企业发展提供高效金融支撑。截至2025年末，该行近五年累计投放制造业贷款超46亿元，支持524家鞋服、纺织、食品等传统制造企业实现转型升级，以真金白银筑牢晋江市实体经济发展根基。



厚植文化根脉 激活闽南文脉“新活力”

晋江市不仅拥有强劲的产业实力，更有着深厚的闽南文化底蕴，梧林传统村落、五店市等文化载体，承载着闽南侨乡记忆，是闽南文化的重要传承基地，更是晋江人心中的乡愁寄托。守护文化根脉、推动文旅融合发展，是农行晋江市支行践行“晋江经验”、赋能城市高质量发展的重要举措。

多年前，梧林传统村落因年久失修面临破败困境，文化保护与开发工作迫在眉睫。2016年，农行晋江市支行主动作为，组建专项工作小组深入

古村落实地调研，紧扣“留文、留魂、留旧”的核心理念，为梧林传统村落保护开发项目提供10亿元县域旅游开发建设贷款，该额度创下当时农行福建省分行单笔县域旅游项目授信之最，为古村落修缮、基础设施建设、业态培育提供了坚实的资金保障。

如今，修缮后的梧林传统村落，红砖古厝与南洋番仔楼交相辉映，传统文化与现代业态深度融合，游人络绎不绝，众多青年返乡创业，古村焕发全新生机。农行晋江市支行顺势而为，精准对接村内商户、返乡创业者需求，

推出“惠农e贷”、聚合收款码等便捷金融产品，助力商户规范经营、创业者稳步发展。针对五店市文旅项目建设需求，该行提供近2.5亿元信贷资金支持，推动这一闽南文化“活化石”与现代商业有机融合，使梧林传统村落与五店市成为晋江市文旅产业的“双子星”，成功晋升国家4A级旅游景区，成为展示闽南文化、彰显晋江魅力的重要窗口。



聚力以体兴城 共绘民生幸福“新图景”

体育兴则城市兴，体育强则城市强。晋江市秉持“爱拼敢赢”的基因，以体育为媒，激活城市活力、凝聚发展合力。而农行晋江市支行始终紧跟城市发展步伐，将金融服务融入体育事业发展与民生改善全过程，践行以人民为中心的发展思想。

晋江足球公园作为对标国际标准的专业体育场馆，其建设过程中曾面临工期紧、资金缺口大等难题。2018年，农行晋江市支行主动担当，迅速组建专项服务专班，精准对接项目需求，投放1.1亿元项目贷款，全力保障项目建设顺利推进，助力足球公园在14个月内完成从荒滩洼地到城市地标的华丽转身，成为市民健身休闲、观赏赛事的核心场所，切实提升了群众的幸福感与获得感。

该行以体育为纽带，深度赋能乡村振兴，作为“村跑”晋江站公益供应商，在保障赛事顺利开展的同时，组织青年突击队化身“乡村金融顾问”，深入乡村一线，普及金融知识、推介金融产品，将金融服务送到群众家门口，为乡村振兴注入金融动力。2025年8月，该行赞助第二届海峡两岸同名村“村BA”篮球邀请赛，搭建起闽台同胞交流互动的桥梁，进一步凝聚了两岸同胞的向心力，助力两岸融合发展。

从城市体育场馆建设到乡村体育赛事开展，从文旅融合发展到民生福祉提升，农行晋江市支行始终坚持以人民为中心的发展思想，用金融温度传递责任担当，不断提升城市品质与群众幸福指数。

风从海上来，潮涌向未来。站在“十五五”新征程的历史起点上，农行晋江市支行将继续坚守国有大行使命，传承弘扬“爱拼才会赢”的闽商精神，创新发展“晋江经验”，持续创新金融服务、优化金融供给，以更充足的金融“活水”、更务实的工作举措、更有力的责任担当，创新发展“晋江经验”，为晋江打造中国式现代化县域示范、实现高质量发展贡献坚实的农行力量。

迎接黄金发展期 平安人寿重磅推出保险康养顾问培养计划

4月9日，中国平安宣布以2026“服务年”为契机，全面深化战略转型。在此背景下，平安人寿以前瞻性视野洞察市场变革，重磅推出“保险康养顾问培养计划”，旨在迎接行业发展的黄金时期。

01 时代机遇催生战略转型

中国进入中度老龄化社会，催生对健康、医疗、养老的综合需求，市场呼唤能够一站式满足保险保障和医养服务的“顾问”型人才。

03 人才金字塔驱动价值升维

平安人寿构建层次分明的人才金字塔体系，形成高才、优才、专才三大协同发展梯队。分层服务不同客群，驱动队伍整体价值升维。

05 四大维度构建赋能体系

平安人寿构建“职业发展、技能提升、客户服务、产品覆盖”四大维度赋能体系，具化为“十好”优势，为顾问成长提供全方位支持。

02 从保险销售到“保险康养顾问”

平安人寿敏锐捕捉市场机遇，推动营销队伍实现角色跃迁，从单一的保险销售向复合型的“保险康养顾问”转型，培育金融顾问、家庭医生、养老管家的价值传递者。

04 高才计划打造精英标杆

“高才计划”面向高学历、高收入精英，提供专项培养与高额资源支持，打造高素质、高产能标杆。

06 平台护航职业未来

在这里，资源为人才所用、体系为人才赋能、平台为人才护航。“好发展，在平安”不仅是口号，更是对人才发展的庄重承诺。

中国平安人寿保险

保险康养顾问培养计划

好发展 在平安

持续精进
以专业成就价值

引领团队

追求卓越

中国平安 PINGAN
专业·价值

专业 让生活更简单

中国平安人寿保险

保险康养顾问培养计划

好发展 在平安

专业领先

以品行值得托付

温暖体贴

真诚可靠

中国平安 PINGAN
专业·价值

专业 让生活更简单

备注:本文旨在招募保险康养顾问,保险康养顾问指保险代理人,展业范围是销售保险。