

泉州市首届“迎春杯”足球联赛小组赛落幕 晋江队险胜洛江队晋级四强

本报讯(记者 林小杰 秦越)近日,2026年·裕园金花茶泉州市首届“迎春杯”足球联赛迎来小组赛关键一战,晋江队与洛江队展开“生死对决”。作为泉州目前男子足球最高水平赛事,本场比赛直接决定晋江队的晋级命运。最终,晋江队凭借精准进攻与顽强防守,以2:1险胜洛江队,成功闯入四强。

据悉,泉州市首届“迎春杯”足球联赛由泉州市体育局、晋江市人民政府主办,汇集全市各县(市、区)12支队伍近400名运动员同台竞技,采用“小组赛+排位赛”赛制,赛事贯穿新春与元宵佳节,为市民呈现了精彩的足球盛宴。截至前4轮比赛,晋江队虽前三轮豪取连胜,但第四轮不敌安溪队后优势大幅缩水,以9分位居小组第二;鲤城队、洛江队分别以7分、6分紧随其后,小组晋级形势愈发严峻。对于晋江队而言,本场与洛江队的对决唯有取胜才能锁定四强席位。

比赛当晚,晋江市足球训练中心的绿茵场上气氛紧张热烈。积分处于劣势的洛江队深知背水一战的意义,一开场便主动发起猛攻,凭借积极的跑位和犀利的突破,多次向晋江队球门施压。反观晋江队,尽管控球率不及洛江队,但始终保持沉稳节奏,在前16分钟内先后获得1次定位球和3次角球机会。通过连续的进攻尝试,晋江队不断向洛江队门将施加压力,逐步掌握比赛主动权。

第25分钟,晋江队的持续进攻终于奏效。他们在禁区外抓住对手防守漏洞,11号球员吴晓昇抓住机会,一脚精准抽射打出一记漂亮的“贴地斩”,皮球以极快速度紧贴地面冲向球门死角,洛江队门将扑救不及,皮球成功破网。1:0,晋江队凭借这粒关键进球,在上半场取得领先优势。

易边再战,晋江队乘胜追击,很快便获得一次定位球机会。不同于常规的直接攻门,晋江队展现出精妙的战术配合,通过默契的战术传球撕开对手防线,43号球员李子祥顺势完成射门,洛江队门将反应不及,皮球再度入网。下半场仅过去2分钟,晋江队便将比分扩大至2:0,巩固了领先优势。

随着比赛接近尾声,洛江队并未放弃,发起了更为凶猛的反扑,试图扭转战局。第87分钟,洛江队凭借一次流畅的边路传中配合,成功突破晋江队防线完成破门,将比分改写为2:1,现场气氛瞬间被推向高潮。尽管洛江队拼尽全力延续进攻势头,但晋江队凭借稳固的防守和默契的配合,成功守住领先优势,将2:1的比分保持至终场。

据悉,本届“迎春杯”联赛将持续至3月14日,晋级四强的队伍将继续展开激烈角逐,为争夺最终荣誉全力以赴,为市民呈现更多精彩绝伦的足球对决。



关键进球破僵局 吴晓昇:把对足球的热爱传递给学生们

专访

本报记者 林小杰 秦越

在泉州市首届“迎春杯”足球联赛小组赛关键战中,晋江队11号球员吴晓昇一脚“贴地斩”打破僵局,为球队2:1险胜洛江队、顺利晋级四强立下头功。赛后,记者专访了这位来自晋江安海的小伙子。

谈及第25分钟的关键进球,吴晓昇显得十分谦逊,直言有运气加持:“在禁区外的混战中,刚好有个空档能让我起脚,当时也没多想。前25分钟双方一直打不开局面,我想着能先打进一球,给球队定定心,对团队的帮助会更大。”回忆起当时的场景,他坦言没有复杂的战术考量,更多的是临场反应和对胜利的渴望。

本场比赛对晋江队至关重要,唯有取胜才能晋级四强,再加上球队上一轮遭遇惨败,队员们的心态面临不小考验。当被问及如何调整心态时,吴晓昇表示,全队早已统一思想:“大家都知道这是‘生死战’,必须赢。上一场的失利已经过去了,安溪队实力确实比我们强,我们能做的就是抛开过往,全力以赴赴这场球赛,争取晋级名额。”

对于接下来的半决赛,吴晓昇没有豪言壮语,只有务实的期待:“希望球队能放低姿态,一场一场拼下来,尽全力争取每一场胜利就好。”

作为足球爱好者,足球早已融入吴晓昇的生活,而他还有一个特殊的身份——小学体育老师。“我现在在福州工作,从小就喜欢踢球,现在的工作也是与自己热爱的足球有关,希望能把这份对足球的热爱传递给孩子们。”



浔兴青训营春季周末班开营 “在训练中遇见更好的自己”

完整的热身流程,通过慢跑、关节环绕、动态拉伸等动作激活肌肉、活动关节,降低训练伤病风险,为后续训练做好准备。热身结束后,教练组通过罚球线定点投篮,了解每名学员的投篮基本功,随后,根据学员的实力精准分组,开展投篮命中率PK赛。赛场上,学员们斗志昂扬,每一次出手都全力以赴,队友间的呐喊助威声此起彼伏,现场氛围热火朝天,不仅充分调动了大家的训练积极性,更在潜移默化中培养了团队协作力。

PK赛结束后,教练结合学员的投篮表现,针对性地详细解析投篮姿势的关键要点与注意事项,从站姿、手型到发力链条逐一示范讲解;双脚与肩同宽、膝盖微屈蓄势,持球时掌心空出、球举至眉骨上方,发力时从脚到手指依次传导,出手后保持跟随动作。教练们耐心细致,对动作不标准的学员进行一对一纠正;学员们认真聆听、反复模仿,全身心投入训练,不放过任何一个提升的机会。

学员许晋阳是今年新加入青训营的成员,他说:“我从小就特别喜欢篮球,之前在其他训练营训练,但进步空间很有限。”他对青训营的硬件设施赞不绝口:“场地很大,设施设备都很专业,训练起来特别有氛围。”除了硬件,轻松融洽的训练环境也让他快速融入集体,“教练很专业有耐心,同学们也都很好相处,大家一起训练、一起进步,特别开心。”

本报讯(记者 李诗怡 秦越)3月7日,福建SBS浔兴青训营春季周末班正式开营,一群热爱篮球的少年齐聚训练场,在专业教练的带领下,开启了新学期的篮球之旅。

作为扎根晋江、深耕青少年篮球培训多年的专业平台,此次春季周末班延续“技术+体能+战术+心理”四维训练模式,兼顾学习与训练,为青少年篮球爱好者搭建了锤炼本领、追逐梦想的优质舞台。

首节课上,教练组将科学训练放在首位,先带领学员开展了一套

前不久的训练,不仅提高了投篮命中率,夯实了投篮基础,更能收获健康的体魄和坚韧不拔的精神,在篮球运动中遇见更好的自己。

以赛促练砺锋芒 国羽二队晋江集训蓄力新征程

本报记者 李诗怡 秦越

明日,2026年中国(瑞昌)国际羽毛球大师赛将在江西瑞昌拉开帷幕。刚刚过去的周末,正在晋江集训的国家羽毛球二队部分队员前往瑞昌参赛,其余队员坚守训练场,继续投入热火朝天的训练。结合此前队内对抗赛的实战情况,大家正针对性查漏补缺,强化提升。对这群国羽新锐而言,在晋江集训期间,“以赛促练”的模式不仅让他们在实战中检验集训成果、打磨技战术,也为备战各项赛事积累了宝贵的实战经验。

赛事精彩上演 强强对决点燃现场

日前,“迎春杯”2026年国家羽毛球二队对抗赛在晋江市工人文化宫精彩上演。国家羽毛球二队主力选手悉数登场,以精湛球技为现场观众呈现了一场巅峰对决,赛场内外洋溢着热烈的体育氛围。

对这场比赛给予了肯定。他坦言:“我已经很久没有参加过这样有氛围的比赛了,马上就要参加瑞昌大师赛,这次对抗赛也算给自己做了一次状态摸底。虽然输了比赛,但前段时间训练的内容在场上得到了体现,也让我总结出很多问题,后续会在训练中重点针对性解决。”

迷氛围也特别好,观众的热情给了我们很大的鼓励。”参加混双比赛的李泓毅/黄可欣组合在赢下比赛后,也为现场观众点赞,他们表示:“非常感谢有这次参赛机会。我们在比赛中发接发环节发挥不错,发球质量高就能在第三拍掌握进攻主动权。现场观众也给了我们加油、加油。”



刘洋名字在比赛中。

男子单打比赛成为当晚的焦点,赛程高潮迭起,扣人心弦。红队选手、新科世青赛男单冠军刘洋名字,与蓝队选手、去年全国单项冠军男单冠军孙超展开强强对话,每一次精准扣杀、巧妙吊球都引来现场观众的阵阵欢呼。刘洋名字赛后接受采访时表示,本场比赛自己发挥稳定,赛前准备充分,不仅有效控制了失误,更充分发挥了自身以攻为主的技术特点,进攻成功率和得分率均保持在较高水平。

本次对抗赛采用三局两胜、单局15分的赛制,增强了比赛悬念与观赏性。对此,两位男单选手有着不同的感受。刘洋名字直言,15分制对自己并无影响,“我在青年阶段就体验过15分制,不少联赛也打过这个赛制,所以对我来说这个赛制反而更有优势,更容易发挥出自身实力。”孙超则表示,这是自己第一次接触15分制,目前仍在适应阶段:“还没有找到比赛的节奏和感觉,后续会重点适应新赛制,弥补自身不足。”

集训保障优质 国羽健儿收获颇丰

自2025年11月起,国家羽毛球二队便进驻晋江,在晋江市少体校开展系统性封闭式集训,全力夯实人才储备,打磨技战术水平。即便在春节期间,队员们也依旧坚守训练场,以刻苦训练诠释新时代体育健儿的责任与担当。

得非常扎实,全程保质保量完成训练任务,也始终保持良好心理状态,避免了运动损伤。”

国羽健儿能够专心训练、专注提升的背后,离不开晋江优质的集训保障与细致服务。孙超表示,晋江对羽毛球项目十分重视,食宿、训练等各方面保障都很到位,“吃饭、住宿等细节都安排得很周到,为我们安心训练提供了很大便利。”

黄可欣坦言:“我们一直在晋江集训,这里的环境舒适安静,基地设施完善,工作人员服务周到,各方面保障都很贴心。”李泓毅补充道:“我每年都会来晋江集训,这里的住宿和训练条件都能让我安心休息、专注训练,非常感谢这里的全方位保障。”

据悉,集训期间,晋江市少体校全程提供全方位保障服务,从训练场地、食宿安排到交通保障、后勤支持,每一个细节都考虑周全,为国家羽毛球二队集训工作的顺利开展提供了坚实有力的支撑,也用实际行动彰显了晋江对体育事业的重视与支持。

柒牌: 签署责任状 打赢五大战役

本报讯(记者 施琳珊 张晋福)近日,柒牌供应链全体家人齐聚一堂,召开“锚定101,链动新征程”2026年开工启动会。

“这不仅是一场收心归位的动员会,更是一次擂响战鼓、誓师出征的出征会!”柒牌供应链副总裁施丽贞表示,供应链是产品从面料到成品、从车间到市场的关键纽带,是公司生产经营的核心支撑。新的一年,柒牌锚定供应链核心目标,以“必赢”的决心,打好品质基础战、降本增效战、准时交货履约战、人才赋能灵活战、合规溯源安全战五大战役,为公司2026年发展筑牢根基。

红包送到每名员工手里——有人接过红包笑开了花,有人开心地和工作伙伴分享喜悦,现场欢声笑语不断。

“新春开工以来,柒牌生产一线平稳有序,员工返岗率97%,各品类产能充足,目前安克等核心品类订单已排至今年9月。”柒牌夹克生产负责人江新太说。

会上,各大管理部门进行责任状签署仪式,将会议推向第一个高潮。随后,全体立状人高举右手庄严宣誓:“行必胜,战必果!柒牌开工大吉!”施丽贞向柒牌供应链高管团队授予战旗。战旗飘扬,号角吹响——这一刻,标志着2026年的战斗正式打响。

为高效匹配订单需求,柒牌持续推进车间优化升级,深化柔性生产模式,提升快速响应与交付能力。江新太告诉记者,2026年,柒牌供应链将重点推进七大数字化项目,包括供应链经营驾驶舱、产能智慧平台、AI智能应用、试穿机器人、仓储跟随机器人等,以智能化赋能生产全流程,全面提升运营效率与品质管控水平。

“我们还将不断完善员工生活配套,员工食堂、健身房已全新升级,切实提升员工归属感与幸福感。”江新太说。

当天,柒牌为一线员工发放开工红包。西服生产管理部部长先开启红包发放仪式。员工们整齐列队,接过红包后齐声高喊:“行必胜,战必果!柒牌开工大吉!”口号响彻车间,士气高涨,场面热烈。紧接着,夹克生产管理部的红包发放活动在热火朝天的氛围中展开。组长们亲手将



投资超亿元 福建首家京东电器城市旗舰店落户晋江

本报讯(记者 蔡明宣)近日,福建首家京东电器城市旗舰店正式签约落地晋江阳光片区。该项目计划总投资超1亿元,将打造超万平方米的科技消费新场景,预计年销售额可达2亿元,为晋江商贸发展注入全新动能。

据悉,该旗舰店是京东集团布局2026年福建省市场的标杆性项目,将以“科技体验”为核心,打破传统电器零售边界,打造全新消费体验。该店将深度融合3C数码、潮流家电与家具家居品类,聚焦头部品牌首发新品,投入新锐设计与数字设备打造八大沉浸式体验场景,让消费者零距离感受未来生活方式。

前不久,京东五星电器集团福建分公司总经理霍大兵一行来晋江考察,与晋江市商务局、青阳街道相关领导围绕项目开业筹备及促消费活动展开深入交流。这是京东晋江项目运营团队成立后的首次正式到访,标志着该项目正式进入“开业倒计时”阶段。

同时,依托京东强大的供应链体系,门店将实现线上线下超过20万种京东自营商品全覆盖,囊括数百个知名品牌,严格落实“线上线下一盘货、同款同价同服务”,为消费者带来便捷、优质的购物体验。

韩国 Coupang 招商会在晋江举行

本报讯(记者 蔡明宣)近日,“韩潮正当时,跨境掘金新旅程”韩国跨境电商平台 Coupang 招商会在晋江滨江商务区成功举办。这是晋江跨境电商公共服务中心与品类经理现场开讲,为晋江企业解绑韩国跨境电商新机遇。

冷启动攻略,推出90天零门槛入驻的官方挂靠模式,解决韩国电商本土主体难题,助力晋江卖家零成本试水,先测品测市场再逐步放大。

Coupang 商务拓展高级经理 Damon 指出,韩国电商规模全球第四,Coupang 平台中国卖家占比不足10%,当地消费力强,生活用品、汽配等品类存在供需缺口,是跨境掘金蓝海。

参会企业纷纷表示,此次招商会精准贴合企业出海需求,Coupang 的低门槛入驻政策和清晰运营攻略,为企业布局韩国市场指明了方向,也让大家对开拓韩国蓝海市场更有信心,后续将抓紧对接入驻,抢抓市场红利。

据悉,Coupang 物流与售后优势突出,180个本地仓实现当日/隔日达,回款高效,资金周转快于欧美市场。平台还推出3月入仓重磅补贴,免配运费、仓内仓储,广告最高补贴1000元,助力卖家快速起量。

Coupang 商务拓展高级经理 Keen 与晋江企业分享新商90天