



类型不同 规则迥异 理财赎回的那些事儿

“我买了好几款理财产品，想赎回时却发现有的能直接赎，有的得等到期，还有的只能选开放日操作，这赎回规则咋差别这么大？”近日，一名投资者在社交媒体上的感慨引发了广泛共鸣。记者调查发现，理财产品赎回规则的差异，主要源于产品类型的不同。投资者在购买前，需仔细了解相关条款，以避免急需用钱时陷入被动。

活期理财：

灵活便捷 须注意赎回上限

在众多理财产品中，活期理财以其高度的流动性成为投资者的“零钱罐”。这类产品的赎回规则以“灵活、快”为核心，能一定程度上满足投资者随时用钱的需求。张女士是活期理财的忠实用户，她告诉记者，“我平时会把一些闲钱放在活期理财里，需要用钱时随时能赎，非常方便。”

然而，活期理财的灵活性并非毫无限制。记者了解到，部分活期理财产品设有“单日单户赎回上限”。例如，某款产品规定每天最多赎回1万元，若投资者需要赎回更多资金，则需分多日操作。这一规定旨在平衡产品的流动性和稳定性，防止因大规模赎回导致产品运营困难。

“我在购买前仔细查看了产品详情页，发现这款活期理财有单日赎回上限。”李先生是一名谨慎的投资者，他表示，“虽然有点麻烦，但考虑到它的灵活性和收益，我还是选择了它。”对于投资者而言，了解活期理财的赎回上限至关重要。在购买前，应仔细查看产品说明书或详情页，明确赎回限额，以便在需

要资金时能够合理规划。

封闭式理财：

中途难退的“定时存款”

与活期理财形成鲜明对比的是封闭式理财产品。这类产品通常设有固定的投资期限，如3个月、6个月或1年，其最核心的赎回规则是“到期才能赎，中途一般不能提前赎”。

王女士曾购买过一款6个月期限的封闭式理财产品。她表示，“当时觉得收益不错就买了，没想到中途家里有点急事需要用钱，却怎么也赎不回来。”王女士的经历并非个例，许多投资者在购买封闭式理财产品时，往往忽视了其赎回规则的严格性。

记者了解到，封闭式理财产品的这种设计旨在保证产品的稳定性和收益性。由于产品资金在投资期限内被锁定，投资者无法随意赎回，从而确保产品能够按照既定的投资策略进行运作。

不过，大部分封闭式理财产品到期后会自动赎回，资金将直接打入投资者购买理财时所用的银行卡中，无须手动操作。这一设计在一定程度上缓解了投资者的后顾之忧。“虽然中途不能赎回有点不方便，但到期自动到

账还是挺省心的。”赵先生是一名经验丰富的投资者，他表示，“在购买封闭式理财产品前，我会仔细评估自己的资金需求，确保在投资期限内不会用到这笔钱。”

定期开放式理财：

周期开放 预约赎回

除了活期和封闭式理财产品外，市场上还有一类定期开放式理财产品。这类产品的赎回规则介于活期和封闭式之间，核心在于“按固定周期开放赎回”。

为了方便投资者，许多定期开放式理财产品还支持“预约赎回”功能。投资者可以在离开开放期还有一段时间时提前预约，到了开放期当天，系统会自动提交赎回申请。这一功能避免投资者因忘记开放日而错过赎回机会的情况。

然而，定期开放式理财产品的灵活性也并非毫无代价。由于产品资金在非开放期内被锁定，投资者在需要资金时可能无法及时赎回。因此，在购买前，投资者应仔细评估自己的资金需求，确保在非开放期内不会用到这笔钱。



小贴士 | 选理财要因人而异

面对琳琅满目的理财产品及其各异的赎回规则，投资者该如何选择？

业内人士建议，投资者在购买前应重点关注产品说明书中的赎回条款。首先，要看清赎回开放方式，确定产品是随时开放还是定期开放，以便在需要用钱时能够随时赎回或按时操作。其次，要关注到账时间，选择到账速度快的理财产品，以便在急需资金时能够迅速回笼。最后，还要留意费用问题，了解产品是否有赎回费、持有多久才能免费赎回等信息，避免因着急赎回而多花冤枉钱。

不同类型理财产品的赎回规则存在显著差异。投资者在购买前应充分了解相关条款，根据自己的资金使用计划和风险承受能力选择合适的理财产品。这样，在需要赎回资金时，才能做到心中有数、应对自如。

《理财周刊》合作机构

要贷款

就找晋江农商银行

跨境快贷

· 外贸贷 ·
小微外贸企业专属
无抵押 | 高额度 | 低利率

工行晋江池店支行： 存款保险宣传“全覆盖”

本报讯 近日，工商银行晋江池店支行以“存款保险，保护您珍贵的存款”为主题，组建宣传小队逐一走进晋江市池店镇下辖的25个社区（行政村），将存款保险知识送到居民“家门口”，用“零距离”服务为群众存款安全筑牢防护网。

为能让存款保险知识真正走进居民生活，宣传过程中，该行的工作人员结合居民日常理财场景，用“拉家常”的通俗语言，讲解存款保险的保障范围、赔付限额、保障对象等核心知识，重点澄清“存款保险有门槛”“小银行存款不安全”等认知的误区。同时，该行通过发放图文丰富的宣传折页、设置现场答疑等形式，针对居民关心的“存款到期后转存是否仍受保障”“多家银行存款如何计算保障额度”等问题一一进行耐心解答，确保居民听得懂、能记住、用得上。

此次宣传活动实现了池店镇行政村全覆盖，将专业的金融知识转化为居民易懂的家常话，不仅让存款保险知识进一步触达社区居民，更有效提升居民对存款保险制度的认知度和信任度。不少居民表示，“以前只知道存钱，不清楚还有存款保险，现在听工作人员讲完，心里更踏实了”。

未来，工商银行晋江池店支行将持续创新宣传形式、延伸服务触角，把存款保险等金融知识宣传融入日常服务，切实为居民的存款安全保驾护航，用实际行动践行工行的责任与担当。

工行晋江内坑支行： 送金融知识进车间

本报讯 日前，工行晋江内坑支行组织员工走进辖区某制造企业生产车间，将消费者权益保护知识送到工人“家门口”，以“零距离、接地气”的方式开展金融知识宣教活动。

在企业生产间隙，该行工作人员利用班组轮休时间，穿插进入车间操作区，在不影响正常生产前提下，为企业员工讲解“防范电信网络诈骗”“识别非法集资”“安全使用银行卡”“理性维权渠道”等热点话题，并用“陌生链接不点、陌生二维码不扫、陌生账户不转”等朗朗上口的口语，帮助企业员工快速掌握反诈要点，并深入拆解单返利、杀猪盘、充客户退款、虚假高收益理财等常见骗局的作案手法和应对策略。

该行还聚焦新市民、进城务工群体的实际需求，普及正规贷款渠道识别、个人征信维护常识，引导企业员工树立量入为出、理性借贷的消费观念。同时，针对企业多名员工现场咨询的关于信用卡申请条件、电子支付安全设置、银行卡限额等问题，该行工作人员一一耐心解答，并协助部分企业员工现场解决问题。

该企业负责人表示，“这种走进展车间的宣传方式很贴心，既不耽误生产，又让大家学到了实用的金融知识，希望今后能常态化开展。”下一步，工行晋江内坑支行将持续推进“金融知识进企业”常态化机制建设，深化“进园区、进车间、进班组”服务模式，根据不同行业、不同群体特点定制宣教内容，不断创新宣传形式，拓展服务场景，提升金融知识普及的覆盖面和精准度。

工行晋江永和支行： 反诈宣传进古厝

本报讯 为切实增强农村居民反诈防骗意识，守护群众“钱袋子”安全，近日，工行晋江永和支行联合该行相关部门，携手古厝村村委会开展“反诈宣传进乡村”金融安全护民生主题活动，以“精准宣讲+实操指导+互动答疑”的形式，为村民送上通俗易懂的反诈“必修课”。

活动现场，该行工作人员结合近年来针对老年人的高发骗局，以通俗易懂的方言和生动的故事，向老人们拆解了诈骗分子的作案手法、套路陷阱及识别技巧。现场工作人员着重提醒老人们，面对陌生来电、免费礼品、“高收益”投资等诱惑时，要保持清醒头脑，做到“不贪小利、不轻信、不透露、不转账”，遇到可疑情况第一时间联系家人或拨打反诈专线求助。

针对老年人金融知识相对薄弱的特点，该行工作人员通过发放图文并茂的反诈宣传折页、现场讲解等方式，向老人们普及了“三不一多”反诈原则，详细介绍了银行卡安全使用、个人信息保护等金融常识，并耐心解答老人们提出的关于养老金存取、转账汇款等方面的问题。同时，现场指导老人们如何通过手机银行开启交易提醒等功能，用专业的金融服务为老年人的资金安全筑起“防护墙”。

下一步，工行晋江永和支行将持续联合相关部门，常态化开展“反诈进乡村、进社区、进家庭”系列活动，通过多样化的宣传形式，让反诈知识走到更多老年群体身边，用金融温度守护老年群体的幸福晚年。



晋江市“整村推进” 金融素养提升工程正式启动



晋江农商银行创新推出 “集体建设用地工业厂房按揭贷款”产品

本报讯 日前，晋江农商银行在全省率先推出“集体建设用地工业厂房按揭贷款”产品，并于“整村推进”金融素养提升工程启动仪式上正式发布。

在集体经营性建设用地入市改革深入推进的背景下，许多企业因厂房用地性质为“集体建设用地”而面临融资难、贷款受限的发展瓶颈。晋江农商银行紧扣政策与市场需求，创新推出“集体厂房按揭贷”，并与福建省晋南建设集团有限公司签署战略合作协议。该产品额度高、期限长、利率低，系福建省内首个专门针对集体经营性建设用地土上分割销售的标准厂房设计的按揭贷款，重点支持小微企业购置此类工业厂房，有效打通集体建设用地入市的金融堵点，破解企业购厂融资难题。

此次产品的推出，是晋江农商银行围绕省联社助力农村要素市场化配置改革部署，践行“党建+金融助理+多社融合”服务模式的重要举措。未来，晋江农商银行将继续坚守支农支小定位，持续创新农村金融产品，将更多信贷资源精准投向乡村振兴与实体经济关键领域，为传承弘扬“晋江经验”、扎实推进共同富裕试验区建设。活动中，晋江农商银行安海支行与仁寿村

签订“党建+金融”整村授信协议，晋江农商银行安平支行与福建省晋南建设集团有限公司签订战略合作协议。

签约仪式结束后，与会单位还开展了“弘扬革命精神 赋能乡村振兴”主题党日活动，各单位党员代表共同参观仁寿村革命史迹陈列室。同时，以“全民防非 行业守护”为主题，开展防范非法金融宣传活动。

晋江农商银行表示，该行将以此次工程为契机，持续坚守“金融为民”初心，把更多的金融资源和优质服务，投向乡村振兴最需要的地方，为奋力打造中国式现代化县域示范贡献农商力量。

金融安全宣教进校园 工行晋江分行四维联动护青春

为切实增强青少年金融安全意识，筑牢校园反诈防线，近日，由晋江市公安局诈骗犯罪侦查大队、国家金融监督管理总局晋江监管局联合主办，晋江安海职业中专学校、中国工商银行晋江分行共同承办的“金融安全守护 青春联合护航”消费者权益保护主题宣传活动走进校园，面向200余名学生开展沉浸式、专业化金融安全教育。活动通过“反诈科普+用卡防护”双线并进，为学生送上全方位的金融安全服务。

以案释法 筑牢思想防线

晋江市反诈中心民警针对

青少年群体诈骗案件高发态势，结合真实案例，以“以案释法”方式深入剖析兼职工刷单、校园贷、冒充“公检法”“老师同学”等常见骗局的作案手法，揭露诈骗分子利用“高额返利”“恐吓威胁”“情感诱导”等方式实施的隐蔽伎俩，帮助学生直观识别风险、认清诈骗本质。

民警同步传授“不轻信、不透

露、不点击、不转账”的反诈四

原则，强调遇到可疑情况应及

时向家人、老师或警方核实，并

注意留存相关证据。

增强反诈意识是关键。正规金融机构在贷款发放过程中，有着明确的规范和流程，不会以任何理由

要求消费者向个人账户转账。消费者要牢记这一

点，对于声称需要预先支付费用、存入资金才能获得贷款，或者以各种理由要求转账的行为，一定要保持高度警惕。

发现问题及时报警是保障。一旦意识到自己可能

遭遇诈骗，消费者应立即停止转账、支付等操作，防止

损失进一步扩大。同时，要马上报警，详细说明情况，并注意留存相关证据。

积极推荐学生下载“国家反诈中心”App，筑牢线上防诈第一道屏障。

全程防护

筑牢用卡安全防线

立足学生群体线上消费

频繁、用卡场景多样的特点，

工行晋江分行工作人员依托

“金融安全实践课堂”标准化

教学模块，围绕“信息不泄露、

卡片不滥用、交易不盲目”三

大底线，开展用卡安全实务解

析；重点讲解严禁出租出借出

售银行卡，加强密码与信息安

全防护，如避免简单密码、分

开存放证件卡片、销毁旧卡磁

条芯片；警惕线上线下交易风

险，如ATM异常装置、不明链

接二维码、保护验证码，并明

确卡片遗失或信息泄露后的

应急处置流程。

该行工作人员强调，用卡

安全无捷径，唯有将防护意识

融入日常，才能真正守好“钱

袋子”。

活动最后，工行晋江分行工

作人员引导学生树立理性消

费观，珍惜财物、远离违规借

贷，并鼓励大家将所学反诈与

用卡知识传递给家人，通过“小

手拉大手”带动家庭共同提升

金融风险防范能力，扩大安全

教育的辐射范围。

四维协同

金融赋能护青春

本次活动创新构建“公安+监管+银行+学校”四维联动机制，通过真实案例警示、权威实案解析与标准化教学，打

造了生动实用的“金融安全实践课堂”，有力增强了青少年群体的风险识别能力、法治观念

与账户安全管理意识。宣讲以“反诈先行、用卡护航”为主线，层层递进，既发挥公安反诈专

业优势与监管引领作用，也彰显工行晋江分行的金融服务实践与学校的育人阵地功能，为青

少年构建起“识骗、防骗、安全用卡”的全链条防护体系。

工行晋江分行相关负责人表示，该行将持续践行“保障金融权益 助力美好生活”的年度

消保主题，积极履行社会责任，深化校园金融知识普及，依托四维联动机制不断丰富“金融安

全实践课堂”内涵，形成可复制、可推广的校园金融安全教育模式。未来，该行将继续携

手各方，共同守护青少年财产安全，助力青春成长之路行稳致远。