



丁伟：包装厂老板的AI“变形记”

本报记者 曾小凤 陈巧玲

接手濒临倒闭的家族印刷厂，他凭借着一股韧劲，不仅让工厂起死回生，还敏锐地抓住互联网风口；他将企业业绩做到“阿里巴巴全国包装类目TOP2”，服务满意度高达99.99%；他在六年内投入近2000万元，研发出一套可实现“1秒报价、3秒生成工单”的AI系统，悄然改变一个传统行业的运作逻辑……他，便是泉州因你包装科技发展有限公司总经理丁伟。

2025CXPE厦门印刷包装产业博览会上，他凭借着创新研发的包装数智云系统吸引了四五百名客户咨询，与十几家企业现场签约；展会结束，他马不停蹄地接待来自香港、台湾等地的客户。这位曾经的“阿里巴巴全国包装类目TOP2”卖家，如今是“AI赋能数字化包装系统研发者”。忙碌，是他的日常状态。

“被迫”创业的工厂老板

2006年，丁伟从父亲手上接过了几乎倒闭的印刷厂。三台老设备、一叠欠条，便是全部家当。

凭借着一股韧劲，丁伟不仅让工厂起死回生，还敏锐地抓住互联网风口，早早布局电商业务。2019年，他的企业在阿里巴巴平台上的业绩已稳居全国第二，积累了近2万个稳定客户，服务满意度高达99.99%。

然而，规模扩大的背后，是行业根深蒂固的痛点：报价。

“我们一天要报两三百个订单，四个人专门报价，月薪支出三万六，一年四十多万元。”丁伟拿出一本手写报价单，密密麻麻的数字和工序，是他过去的日常。“一个盒子从拼板、印刷、表面工艺到重量体积，全部要靠人工核算。报价快则十几分钟，复杂的礼盒可能要几小时甚至几天。”

2018年“双11”，因排版失误，一批5万个盒子的订单全部作废，一个季度的利润赔了进去。那天，他蹲在仓库里，看着堆积如山的废品，心里只有一个念头：人脑靠不住，必须用电脑解决问题。

报价依赖人工的痛点难以解决，再加上一场突如其来的“平台危机”，彻底改变了丁伟的创业轨迹。

电商平台流量越来越贵，丁伟萌生了一个大胆的想法：打造一套属于自己的系统，把客户从平台转移到自主可控的载体上。为了实现这个目标，丁伟先是拿着准备给阿里巴巴的150万元预算，跑遍泉州、厦门、深圳等地寻找软件商合作。可现实给了他沉重一击——软件商们懂技术却不懂包装行业，既不清楚排版、印刷、工艺核算的专业逻辑，也无法理解报价环节中的行业特性，始终无法打造出符合需求的系统。

“既然没人能帮我做，那我就自己学、自己做！”2019年，丁伟成立泉州因你包装科技发展有限公司，正式开启科技创业之路。他以自己经营多年的包装印刷公司为基础，组建起了IT团队。为了当好“产品经理”，他从零开始学习思维导图，把包装行业从报价、生产到交付的每一个环节拆解成节点，熬夜编写计算逻辑。那段时间，他白天管理工厂生产、验证业务思路，晚上八点多准时坐在电脑前研究IT知识，常常忙到凌晨三四点。“我写了三四万个节点函数公式，光思维导图就画了好几大本，现在翻出来看，还能想起当时反复修改的场景。”丁伟笑着说，滴滴改出出租车行业、美团改变餐饮行业，他坚信互联网一定能改变传统包装行业。



从0到1再到N

2024年底，他在晋江印刷协会活动上首次发布产品，台下七八百人，只有一人看懂。丁伟虽然受挫，但从未怀疑这一云系统对印包行业的价值，坚持寻找“出圈”的机会。

转机出现在2025年，丁伟找到了志同道合的人。

而不久前，2025CXPE厦门印刷包装产业博览会的火爆，更让他充满信心。9月底在厦门举办的展会上，丁伟把展位设在峰会正前方。他连续三天现场演讲，吸引了四五百名客户咨询，十几家企业当场签约。甚至有行业内的上市企业提出合作定制的需求。马来西亚、越南等国家的客户提出代理需求，ERP软件商抛来合作橄榄枝。

“我们不再只是卖软件，我们在建生态。”丁伟说。

为了让系统更贴合市场需求，丁伟不断迭代升级系统，推出轻量版、标准版、企业版、供应链版。价格从15800元到十几万元不等，满足不同客户需求。

如今，这套系统早已不止于“高效报价”。它还能实现AI成本优化，手机端实时查看生产全流程；支持18国语言切换，小程序名片可全球分享，马来西亚、泰国、美国的客户都能直接下单；物流模块接入三通一达、百世快运等大型物流公司，客户能像在淘宝上一样查看物流位置、派送员信息。未来还将加入金融服务，由金融机构为工厂、服务商、买家授信，解决行业“三角债”难题，甚至能通过AI供需匹配，实现“福建接单，雄安生产”的异地交付，帮助行业去产能化。

“未来，我要做的不仅是工具，而是行业的AI大脑。”丁伟的眼中满是憧憬。他说，中国包装行业市场规模近2万亿元，全球更是高达七八万亿元，数字化的空间太大了。

记者手记

在不确定中坚守 让梦想照进现实

采访丁伟，像在一听一部商版的《阿甘正传》。他不是天才，没有高学历，却凭着一种近乎偏执的信念，走了一条没人看好的路。

他爱学习。从阿里巴巴的电商逻辑，到清华北大的商业课程，再到IT思维导图，他一步步把自己从工厂老板逼成产品经理。他说：“我不懂代码，但我懂行业。我要把行业逻辑写出来，让程序员去实现。”

他爱思考。早在2019年，他就画出了“印包行业千亿生态系统”的蓝图。那时没人理解，甚至团队也陆续离开。但他坚信：“互联网能改造出租车、外卖，就一定能改造包装。”

他够坚持。六年时间，近2000万元投入，多次想放弃，却总在关键时刻选择“再试一次”。他说：“我不是在赌，我是在坚持一个确定的未来。”

他有定力。当行业里大多数人还在用纸质报价单、excel表格时，他已经在用AI重构整个生产链条。他说：“我不是在为今天做，我是在为下一代做。”

丁伟的故事，不仅仅是一个企业家的转型，更是一个传统行业在数字化浪潮中的缩影。他让我们看到，真正的创新，不是技术的堆砌，而是对行业的深刻理解、对未来的坚定信念，以及在那条看似孤独的路上，持续前行的勇气。正如他常说的：“梦想还是要有的，万一实现了呢？”

如今，越来越多的企业因为他的系统告别“劳碌命”；数智云系统从泉州走向全国、迈向全球。我们也期待与更多读者分享，他那份在不确定中坚守的勇气。

用AI改变“劳碌命”

“我们这个行业，是‘劳碌命’。”丁伟说。深耕行业近20年，丁伟对传统模式的痛点有着切身体会。

他见过年产值十几亿元的包装企业，老板至今仍亲自报价；他也见过客户二代接班人，花了十年才从父亲手中接过工厂。包装行业报价依赖人工经验，老板们几十年的经验都“装在脑子里”，想传给下一代，往往需要十年八年；业务员培训也没有标准化载体，全靠“师傅带徒弟”，人员流动频繁，企业就得重新投入成本培养新人。

正是这些痛点，让丁伟在研发包装数字云系统时始终聚焦“效率”与“降本”。这一投入，就是六年，耗资近2000万元——这些钱，都是他做包装生意一笔一笔攒下的利润。研发过程中，难题接踵而至：AI排版算法总达不到“零误差”标准，他就带着技术人员泡在车间，把过去十年踩过的坑、犯过的错一一整理成数

据，逐条写成代码；报价系统响应速度慢，他就熬夜研究计算逻辑，将三四万个节点函数公式逐一优化、反复测试。

他一边结合印包工厂生产实际，一边学习清华、北大教授的商业逻辑课，甚至画出了一张“印包行业千亿生态系统”架构图。

经过四年研发、两年内测，2023年底，系统终于在他的工厂内部投入使用：客户通过微信小程序就能查看产品、输入数量，1秒就能获取阶梯报价；付款后3秒内生成完整生产流程工单，排版、印刷、工艺重量等环节全可视化，即使是行业小白经过两三天培训也能上手报价。更关键的是，所有操作都能在手机上完成，彻底摆脱了对电脑和专业人员的依赖。

“过去4个人做的活，现在1个人维护后台就够了，效率至少提升50~100倍。”丁伟说。



中国品牌之都 领军品牌榜

发布平台: 15880722026

简约男装		盼盼食品集团 PANPAN FOODS GROUP	信泰·网布科技领航者	取胜源于可靠 WIN WITH RELIABILITY
	凤竹纺织 FYNEX TEXTILES		企业最新资讯权威发布平台 15880722026	
茂泰鞋底 MAOTAI SOLES		星达鞋材 TPU热熔胶、高低温膜 服务热线: 0595-85127511		源泰皮业 服务热线: 0595-85685062
倍龙机械 JILONG	本佳针车 WWW.BEYOUNGSJEW.COM	东骏鞋材 DONGJUN SHOES MATERIAL 电话: 0595-27193333 85090555	专业演绎精彩 ALLIKA 韩国品质 晋江制造 热熔丝、TPU丝、TPEE丝、尼龙单丝 地址: 晋江国际鞋纺城B区一号街11-12 电话: 0595-85872288	