



百万医疗险升级潮来袭 会是你的新选择吗？

近日，一场百万医疗险的升级迭代潮正悄然袭来。人保健康、平安健康险、众安保险等多家知名保险公司旗下的百万医疗险产品纷纷焕新上线，在保险业内引发关注，也让晋江市民对医疗保障有了更多期待。在众多升级产品面前，如何挑选适合自己的百万医疗险也成为大家关心的话题。

频频升级 亮点不少

在此次百万医疗险升级中，保障范围的扩大和服务内容的丰富成为两大显著特点。多家保险公司将更多公立医院国际部、特需部及部分私立医院纳入保障范围，同时扩充了院外购药的报销责任。

以药品费用保障为例，人保健康升级的两款“好医保·长期医疗”产品，相比老板特定药品清单涵盖的199种国内上市特药及3种CAR-T抗癌药，升级后新增1500余种先进药械保障，包含944种进口药、353种原研药、68种器械。平安健康险联合蚂蚁保升级推出的“好医保·少儿长期医疗(2025版)”，突破常规医疗险仅覆盖肿瘤特药的局限，将保障范围扩展至住院使用的所有院外进口药、原研药等，其中1500余种院外先进药械100%赔付。

在医院广覆盖方面，“好医保”系列百万医疗险针对不同人群的特定疾病，首次将全国470家三甲医院纳入保障范围，包含全国知名三甲医院的特需部、国际部及部分私立医疗机构，还扩展了10家质子重离子先进诊疗中心。

慢病人群的长期用药保障在此次升级中得到了重点关注。7月2日，众安保险针对慢病人群长期用药保障，发布“众民保百万医疗险2025版”。众安保险健康险产品负责人介绍，在为投保客户提供理赔服务过程中，发现慢性病患者最核心痛点不是住院，而是长期用药的经济压力与用药自由度。因此，众民保2025在药品责任上，对必选责任和可选责任两方面进行升级，同时新增可选药品责任，主要针对需要长期服药的慢病患者，通过可选加油包形式为慢病人群提供长期用药保障，常见病原研药也涵盖在内，投保前已有的慢病用药亦可赔付。

认可度高 期待创新

百万医疗险的升级迭代得到了消费者的广泛认可。在采访中，不少市民表示，升级后的百万医疗险保障更全面，能更好地应对医疗费用风险。

“现在医疗费用越来越高，尤其是重大疾病和慢性病的治疗，对家庭的经济压力很大。百万医疗险升级后，保障范围更广，报销比例更高，让我们看病更有底气。”市民刘先生表示。

同时，消费者也对百万医疗险的未来发展充满期待。他们希望保险公司能够继续创新，推出更多个性化、差异化的产品，满足不同人群的需求。

不少业内人士表示，通过扩大保障范围，保险公司希望能为消费者提供更全面、更优质的医疗保障服务，也提升公司在市场中的竞争力。随着百万医疗险的不断升级，晋江市民在医疗保障方面将有更多选择。保险公司在提升产品竞争力的同时，也应加强对消费者的教育和引导，让百万医疗险真正成为市民健康的“守护神”。

小贴士 精准匹配自身需求

面对琳琅满目的百万医疗险升级产品，晋江市民该如何挑选呢？
关注保障范围。仔细查看产品保障的疾病种类、医院范围、药品清单等。如果您有特定的就医需求，比如希望去私立医院或国际部就医，就要选择涵盖这些医院的保险产品；如果您是慢性病患者，要重点关注产品对长期用药的保障情况。



关于互联网保险消费的风险提示

留意免赔额和报销比例。免赔额是保险公司不予赔付的部分，一般免赔额越低，理赔门槛越低，但保费可能较高。报销比例则决定了您最终能获得多少赔付，尽量选择报销比例高的产品。
了解续保条件。百万医疗险大多是一年期产品，续保条件至关重要。优先选择保证续保的产品，这样在保

建行晋江分行落地 福建首笔跨境金融服务平台 保单融资新业务



本报讯 近日，建行晋江分行成功落地福建省首笔跨境金融服务平台保单融资场景新业务，为当地企业带来了融资新便利，在金融支持实体经济领域迈出坚实一步。

“以往，从审核贸易单据到贷款资金到账，整个流程需要1至2天时间。现在仅30分钟就能完成，建行优质又及时的服务，让我们第一时间享受到系统功能升级带来的便利。”晋江一家服装生产企业负责人兴奋地说道。这家企业有幸成为跨境金融服务平台出口信保保单融资应用场景功能升级后的首批受益者。

为持续强化金融服务实体经济效能，切实助力中小微企业破解融资难题，国家外汇管理局对跨境金融服务平台出口信保保单融资应用场景功能进行升级，并于7月7日正式上线新系统。此次升级在原有功能基础上，新增小微信保易和综合险(报备模式)保单融资功能，进一步拓展了保单融资场景所支持的险种范围，尤其加大了对小微企业的融资扶持力度。

试点启动首日，在国家外汇管理局泉州市分局的指导下与支持下，建行晋江分行迅速行动，通过跨境金融服务平台为辖区内企业成功办理全省首笔小微信保易保单下的融资单据核验及放款登记业务。该行充分利用跨境金融服务平台的协同优势，依托海关、保险、银行等多方机构构建的信息共享机制，打造出互联互通的数字化服务场景。这一创新举措既强化了银行自身的风险管控能力，又为企业提供了更为高效便捷的融资服务体验。

建行晋江分行相关负责人表示，此次跨境金融服务平台的系统升级，借助金融科技手段，精准攻克小微信保易保单及融资背景真实性核验这一行业难题，大幅提高小微企业融资审批效率，显著优化中小外贸企业的融资体验，提升融资成功率。同时，这一升级也进一步增强了该行外贸融资业务的精细化管理水平，推动普惠金融服务提质增效，为外贸企业提供更有力量、更高效的金融支持。

未来，建行晋江分行将积极响应晋江市“晋品出海”战略号召，持续深化跨境金融服务平台的创新应用，以专业、高效的金融服务为企业稳健经营保驾护航，为当地外向型经济高质量发展注入源源不断的金融动力，助力更多企业国际市场上扬帆远航。

理性投保 依法维权 这样买保险更安心

在“7·8”全国保险公众宣传日来临之际，为切实保护金融消费者权益，有效预防销售误导、虚假宣传等风险，减少保险消费纠纷，各地积极开展宣传活动，为消费者送上理性投保“指南”，助力消费者安心购险、依法维权。

认清需求 明晰条款

当下，保险市场产品丰富多样，条款错综复杂，消费者稍有不慎便可能陷入误区。因此，理性投保尤为关键。

晋江某保险公司工作人员表示，消费者在购买保险前，需充分了解自身需求和风险承受能力，以此为基石挑选适配的保险产品。例如，有家庭责任的中青年群体，可优先考虑重疾险、寿险等，为家庭经济安全提供保障；而注重养老规划的人群，则可关注年金险等产品。
投保前，认真研读保险条款，产品说明、投保须知、健康告知等内容至关重要。详细了解产品是否为正规保险产品，保险责任范围、责任免除情形、保费缴纳方式及金额、退保可能产生的损失等关键信息。若对条款存在疑问，切勿盲目投保，应及时致电保险公司客服热线咨询。

核实身份 严守环节

选择正规渠道购买保险，是保障消费者权益的重要前提。消费者要仔细核实销售人员的身份和资质，确保所购保险产品合法合规。

“在投保过程中，确认、签字、授权、付费等关键环节不容有半点马虎。”保险从业人员陈女士说，“消费者切勿随意委托他人办理投保事宜，避免因他人操作不当或别有用心而损害自身利益。”同时，不要随意签字授权，对于重要证件、



拒绝代理 依法维权

尤其要注意的是，在保险消费过程中，若消费者对保险产品或服务有异议，或在购买过程中发生纠纷，应保持冷静，通过正规渠道解决问题。

消费者要注意保留相应证据，如保险合同、缴费凭证、沟通记录等。同时，及时向保险公司投诉，保险公司设有专门的投诉处理部门，会针对消费者的问题进行调查和处理。若对保险公司的处理结果不满意，消费者还可以向行业调解组织申请调解，行业调解组织具有专业性和中立性，能够为双方提供公平合理的调解方案。必要时，消费者可根据合同约定，申请仲裁或向法院起诉，通过法律武器维护自身合法权益。

需要特别提醒的是，消费者切勿轻信“代理退保”“代理维权”等虚假承诺。这些不法行为往往违背合同约定，要求消费者提供虚假信息、编造事实，不仅无法真正解决问题，还可能使消费者陷入更大的困境，遭受经济损失甚至面临法律风险。

如实告知 及时补充

履行如实告知义务是投保人的法定义务，也是保险合同生效的重要基础。保险消费者在购买保险时，面对保险公司在健康告知中逐条询问的事项，必须逐条如实告知，遵守诚信原则。如实告知保险人相关询问情况，能避免后续因不如实告知而影响保险合同效力，确保在风险发生时顺利获得理赔。

若在投保前存在忘告、漏告的情况，消费者应及时进行补充健康告知。补充健康告知与投保前的健康告知本质相同，旨在完善个人信息，保障保险合同的公平性和有效性。例如，小李在投保时忘记告知自己曾有过的一次小手术，在了解到补充告知的重要性后，他及时联系保险公司进行了补充说明，避免了后续可能出现的理赔纠纷。

别让“省息”变“伤财” 警惕新型“债务置换”陷阱

近期，一种新型“债务置换”陷阱在市场上悄然出现，一些贷款中介打着“将高息网贷置换为低息银行消费贷”的幌子，诱导消费者上钩。银行人士提醒广大市民，务必擦亮双眼，警惕此类陷阱背后暗藏的多重风险。

风险重重

“低息置换，轻松省息降债！”这样的宣传口号，对于那些背负着高息网贷压力的市民来说，无疑充满了巨大的吸引力。然而，这看似美好的“省息”方案，实则是一个精心设计的陷阱，背后隐藏着诸多风险。

晋江某银行理财经理介绍，在实际操作中，不少借款人掉进了债务增加的“坑”。贷款中介往往会以各种名义收取高额费用，像垫资费、手

续费。这些费用加起来，可能让借款人的实际贷款债务不降反升。原本想着通过置换贷款来减轻负担，结果却陷入了更深的债务泥潭，所谓的“降息”变成了“债务垒高”，让借款人的经济状况雪上加霜。

法律责任风险也是不容忽视的一大问题。部分不法中介为了促成贷款置换，会教唆借款人虚构贷款用途或提供虚假资料。一旦被银行发现，贷款很可能被提前收回。如果情节恶劣，借款人还可能面临法律制裁。

如果借款人无法按时偿还银行贷款，或者被银行察觉贷款用途不

实，银行有权提前收回贷款。这不仅会让借款人陷入资金周转困境，还会导致其出现不良信用记录。而征信受损的后果十分严重，会影响借款人后续的各类信贷活动，比如申请房贷、车贷等，甚至可能影响到日常生活中的信用消费。

筑牢防骗防线

面对新型“债务置换”陷阱，该如何有效防范风险？

市民在面对贷款中介的宣传时，一定要保持清醒的头脑。要充分了解自身的信用状况和还款能力，合理规划消费预算。不能仅仅



因为中介宣称“低息置换”“省息”“降债”，就盲目相信。要多问几个为什么，仔细核实相关信息，避免被虚假宣传冲昏头脑，稀里糊涂地陷入债务陷阱。比如，有些中介承诺的“低息”可能只是表面现象，实际上隐藏着各种附加费用，最终的综合成本可能并不低。

在办理贷款业务时，消费者应优先选择正规金融机构，并通过官方渠道申请贷款。正规金融机构有着严格的审核流程和规范的操作标准，能

够为消费者提供更加安全、可靠的贷款服务。通过官方渠道申请贷款，可以有效避免遇到不法中介的欺诈行为，降低金融风险。

当有借款需求时，消费者必须保持理性，充分了解借款的利率、期限、还款方式及可能产生的手续费等各项费用。在与贷款中介沟通时，要详细询问费用的构成和标准，要求中介出具明确的费用清单。对于那些收取高额垫资费和手续费的中介，要坚决远离，避免因小失大。

《理财周刊》合作机构

Advertisement for CCB Jinjiang Branch, featuring QR codes and text for cross-border loans and rural bank services.

工行“贷款明白纸” 助力企业降本增效

本报讯 原以为要支付1%的担保费，填写了“贷款明白纸”以后，银行主动帮忙，一下子节省了2.5万元——这样的好事，让晋江市龙湖镇一家服装制造公司碰上了。

前段时间，这家企业急需500万元资金采购原材料。抱着试试看的心态，企业负责人向工商银行晋江分行提交了贷款申请。与企业共同填写《企业贷款综合融资成本清单》(即“贷款明白纸”)时，工行晋江分行的工作人员发现，由于缺乏抵押物，企业要支付的担保费率较高；于是，主动与担保公司联系，得知企业符合享受泉州城市增信基金贷政策的条件，通过这一政策，将企业的担保费率从1%降至0.5%，为企业节约了资金支出。

与晋江这家企业一样，不少企业在贷款时对融资成本的具体构成和计算方式不了解，存在“只知利息，难算总账”的痛点。推出“贷款明白纸”，明示包括各类融资费用在内的企业综合融资成本，提高了融资信息的透明度，提升了企业融资服务获得感，是一项务实的创新举措，也是深化金融供给侧结构性改革的生动实践。

工行晋江分行在中国人民银行指导下，开展明示企业贷款综合融资成本工作，将“贷款明白纸”嵌入信贷服务流程，严格落实“签订合同前共同填写、逐项列明利息与非利息成本、折算年化利率”的标准化操作，清晰、真实、全面展示企业贷款综合融资成本，帮助企业对融资成本明细做到“心中有数”。

截至2025年5月，工行晋江分行通过标准化填写“贷款明白纸”，已累计完成88户企业客户的贷款综合融资成本的明示工作，涉及信贷金额超2亿元。

民生银行泉州晋南支行 开展反假币宣传活动

本报讯 为有效增强公众反假币意识，增强识别假币能力，日前，民生银行泉州晋南支行积极开展反假币宣传活动。

民生银行泉州晋南支行精心布置，在网点营业大厅出入口处，摆放着醒目的反假币宣传展架，上面张贴着色彩鲜艳、内容丰富的宣传海报。大堂经理主动迎向每一位前来办理业务的客户，热情递上宣传手册，详细介绍人民币的防伪知识。在等待区，工作人员还利用电视屏滚动播放反假币宣传视频，通过生动的案例和清晰的演示，加深客户对假币危害及识别方法的认知。客户们不时提出疑问，工作人员都耐心解答。

除了网点宣传，民生银行泉州晋南支行宣传团队还走进周边企业。在一家大型制造企业的员工活动中心，企业的财务人员、一线工人纷纷到场，认真听工作人员的讲解。工作人员从人民币的防伪特征、技术演进讲起，深入剖析人民币的防伪特征，并分享在日常交易中识别假币的实用技巧和注意事项。

在此次反假币宣传活动中，民生银行泉州晋南支行通过网点与企业宣传的紧密结合，将反假知识送到群众身边，有效增强公众的反假意识和能力。未来，该行将持续开展此类活动，为维护金融秩序的稳定贡献力量。

金融特派员驿站： 让服务多走一步

本报讯 “真没想到，现在办业务这么方便，下个楼就到了！”中信重工智慧产业园内一家科技公司的负责人张总，指着楼下产业园内一处崭新的标识欣喜地说道。他所指的，就是刚刚在园区内正式启用的兴业银行“金融特派员驿站”。

而就在不久前，张总还在为公司计划投产的新项目所需的厂房资金而犯愁。张总的公司是一家国家高新技术企业，技术过硬，前景广阔。当他决定在中信重工智慧产业园购置4000多平方米的厂房，大干一场时，一笔千万级的资金缺口成了“拦路虎”。

转机来自兴业银行泉州分行金融特派员郑建鹏的一次上门服务。在了解到企业的困境后，郑建鹏第一时间与企业对接，依托分行高效的审批流程，成功为企业提供了首付仅两成的工业厂房按揭贷款1000万元。资金的及时到位，让张总的项目得以顺利启动。走进这个“金融特派员驿站”，没有传统银行的玻璃幕墙和距离感，取而代之的是面对面的交流。在这里，企业能获得全方位的服务。从购置厂房的工业厂房按揭，到日常经营所需的流动资金贷款，再到为高新技术企业量身定制的科创贷，一张清晰的“菜单”让企业融资需求一目了然。金融特派员不仅懂金融，更懂产业。他们提供最新的产业政策咨询，依托兴业银行广阔的“朋友圈”为企业投融资牵线搭桥，手把手指导企业使用“园区生态服务平台”，实现高效的数字化管理。