IP为食品"加价"

本报记者 刘宁 蔡明宣

金冠食品推出MBTI性格测试益生菌压片糖和果汁软糖,蜡笔小新果冻联名超级飞侠、海绵宝宝等动漫IP·····今年,"IP+食品" 仍然是黄金搭档,二者的跨界联动仍然是食品行业的"流量密码"

不同以往,食品与IP的联动已经不仅存在包装层面,更是渗透到产品内容物、品牌营销、渠道等多个层面。对新一代消费者而 言,休闲零食提供的不仅是口腹之欲的满足,更有健康、文化等多方面的附加价值提供。

IP联名仍热

"你是I人还是E人?""我是INFP,你是EN-FP,我们很合得来!"……近年来,MBTI人格测 试(即迈尔斯布里格斯类型指标,是在荣格心理 类型理论的基础上编制的一种人格类型评估工 具)正在悄悄取代星座,成为现代年轻人打招呼 的一种新方式。在社交场合中,MBTI人格测试 不仅是一个安全有趣的话题,而且似乎还成为 迅速了解一个人的途径。

钥匙扣、玩偶、面包、蛋糕……各种与MBTI 相关的衍生品也逐渐出现在人们的生活中。近 日,金冠食品将MBTI"做"成了糖果,不同性格 的人可以买到自己类型相关的糖果。

据金冠食品相关负责人介绍,企业与食品 品牌 Aoligei 合作,推出了 MBTI 性格测试糖 果。该系列糖果共有8个包装,每个包装都特 别突出了MBTI性格测试的对应属性。例如,包 装上印有大写字母E,即外向型人格,内有I和E 两种性格图案。她表示,当下的消费者既要"去 标签"活出个性,也要"贴标签"找到伙伴。MB-TI性格测试的元素正是应和了这一需求,而金 冠食品新推出的MBTI性格测试糖果包装视觉 冲击力大,让消费者可以自由选择自己性格类 型相关产品的同时,还给了他们以分享、讨论等 情绪与社交的附加价值体验。

同样看好IP联名的不仅金冠食品,盼盼食 品AD钙奶与超人气卡通形象奶龙达成战略合 作,推出限量联名款产品;蜡笔小新食品以健 康、零添加为基础,从IP打造入手,推出超级飞 侠联名可吸果冻、治愈系插画师 Mikko 联名的 草莓牛乳布丁、海绵宝宝联名的蒟蒻果冻和焦 糖布丁等一系列产品……产品成为承载社交货 币与自我表达的载体。

而在晋江外围,食品与IP合作的热度亦是

蒙牛、库迪咖啡等食品品牌携手百亿电影 IP《哪吒之魔童闹海》;奥利奥与全球畅销电子 游戏创作的真人电影《我的世界大电影》合作, 推出了限量版方形饼干;乐事与游戏IP《重返未 来:1999》联名;绿箭与《蛋仔派对》联动合作,推 出礼盒产品······不难发现,IP联名仍然是一招 好棋,食品品牌们与动漫、游戏等热门IP联动, 成为品牌突围的利器。



联动方式更多元

玩出差异化,成为品牌不得不思考的问题。

从上述案例可以看出,食品品牌联名已 经不再是简单买个卡通IP或是明星代言印上 包装,而是需要更深度挖掘IP属性,了解受众 群体与IP的情感共鸣点,让产品、品牌与IP有 更高的契合度,让消费者为之买单。

金冠食品推出的MBTI性格测试糖果,不 仅有包装上的视觉冲击,更有内容物的不 同。金冠食品相关负责人介绍,品牌根据不 同性格所需的能量支持而做了不一样的口味

在联名成为风潮的当下,如何与IP联名 是树莓水蜜桃味果汁软糖,添加了铁元素及 叶黄素,还原后果汁含量达50%;P型即知觉 型,该类型对应的是柠檬橙子味益生菌压片 素 D。 糖,添加了胶原蛋白肽、叶黄素和益生菌

> 竞争,更是形态叙事与情感价值的消费注意 力抢夺。

盼盼食品AD钙奶与超人气卡通形象奶 龙的联名款外观延续了经典的窄口细颈塑 料瓶身设计,方便儿童抓握,其包装上奶龙 抱着AD钙奶的卡通形象也十分适配。此 与添加物,例如E型即外向型,该性格对应的 外,该产品也针对当下儿童食品的需求进行 这一传统品牌。

了配方升级,糖分减少30%,在保持酸甜风 味的同时降低龋齿风险,并添加乳钙及维生

如今,产品不仅是IP的载体,更是品牌年 IP联名之下,产品不再只是单一的口味 轻化的具象化,而热门的IP将进一步助力企 业品牌年轻化战略推行。

在绿箭与《蛋仔派对》的联动中,联名款 礼盒上线第3天,首批7.5万套现货联名礼盒 就全数售罄。不仅销售转化见好,在《蛋仔派 对》的游戏内,稀有的绿箭薄荷柠柠联动外观 也限定回归,让更多年轻消费者看到了绿箭

营销打出组合拳

实际上,IP联名是品牌营销屡见不 鲜的玩法,然而,在媒体渠道多元化的 当下,如何扩大IP联名的影响力则是 品牌营销不得不思考的问题。

单一的广告投流已经无法触达最 多的受众,多渠道铺货及宣推亦可能带 来成本上的失控。找准渠道,提前规划 好营销组合拳方是正途。

金冠食品相关负责人告诉记者 MBTI性格测试糖果不仅是企业品牌年 轻化的重点产品,也是企业进一步开拓 定量装渠道的战略产品。该产品将线 上、线下两条路同时走,在小红书、抖音 等平台进行流量造势、话题引流及铺 货,在校园店等便利系统进行产品铺 设、推广等方式,让该产品的目标消费 者既能看得到,也能买得到。

无独有偶。蜡笔小新食品也在将 果冻从"零食"重新定义为"健康载体" 的基础上,通过IP联名等一系列有效 营销手段来助力品牌销量提升。

线上,蜡笔小新食品依托短视频 平台精准种草,通过趣味测评、开箱挑 战等形式实现年轻客群的深度触达。 线下,品牌聚焦场景化体验创新,如与 零食很忙联合推出的"蜡笔小新布丁 狂欢趴",通过设置巨型布丁装置艺 术、联名款产品试吃区等交互体验,将 传统货架转化为社交打卡场景。同 时,借助分众传媒,蜡笔小新食品在各 大写字楼、住宅区等核心场所的电梯 内主推"五项0添加"可吸果冻,"放心 吸·随心吸·开心吸"的魔性广告音乐 循环播放加深用户记忆点,无意识渗 透"吸一口就快乐"的感受,激发强烈 的购买欲望。

"趣味化的营销方式不仅开辟了新 的增长曲线,更在消费者心中构建了 '健康、有趣、有温度'的品牌心智。"蜡 笔小新相关负责人认为,当产品力与营 销创新形成合力,从流量争夺转向价值 深耕,才能实现品牌"破圈"。

文化为媒 产业为基 时尚泉州"链"全球

头企业共赴西班牙参加"丝路时 尚 共谱世界华章——从泉州到马 德里"时尚产业对话活动。安踏、 七匹狼、鸿星尔克、匹克、卡宾服 饰、卡尔美体育、天守集团、美佳 爽、福诚等企业参会。

来自中西两国的行业领袖、设 计师与学者共赴盛会,以海丝文化 为纽带,编织产业共生与文明互鉴

的全球时尚图景。 活动当天,泉州时尚产业联盟 于欧洲、巴黎的两大交流中心正式 授牌,标志着东方智造与欧洲设计 的双向赋能进入实质阶段。随后 的签约仪式奏响了新的"产业协作 曲":卡宾服饰与西班牙专业服务 公司签订合作协议,以"新中式"风 格开拓新市场;泉州时尚产业联盟 与西班牙相关机构签署合作备忘 录,明确技术共享、人才交流等六 大框架,为"泉品出海"锚定航线; 泉州市工商联与西班牙中国商会 建立进一步联系……多维度的握 手签约,不仅是技术、人才和资源 的联结,更是双方对"时尚不止于 商业,更应承载文明对话"的共识。

本次对话会不仅是经贸领域 的对接,更是文化层面的交融。马 德里市议会主席博尔哈称赞:"当 闽商的'爱拼精神'遇见斗牛士的 无畏,时尚便成为连接两大文明的 黄金桥梁。"值得关注的是,对话会 现场特别推介了将于4月17日举 办的首届"泉州时尚周"。作为"世 遗泉州 时尚之都"的开篇之作,该 活动将延续"海丝"基因,邀请西班 牙设计师参与传统工艺再创造,带 着西班牙斗牛士所象征的勇气、自 信与坚持,以及闽商所代表的敢闯 敢试、追求卓越,共同向全球时尚 界发出了东方美学的"刺桐邀请

当安踏的"氮科技"跑鞋邂逅 马德里高定工坊的剪裁哲学,当泉 州苎麻遇见西班牙有机棉……在 对话环节,六位"双城"业界领袖的 发言照亮中西时尚产业共生共荣 的"新质"路径。

心情怀比作"丝路双桨":"奥运战

本报讯(记者 施珊妹)近 靴的晋江基因,正在与伊比利亚 产业联盟组织多家龙 半岛的设计哲学共振,这不是简 单的'出海',而是让泉州智造成 为全球运动时尚的底层代码。"马 德里商会主席施莱瑟则以Zara的 快时尚帝国为引,提出"让马德里 设计飓风催动泉州智造云帆",强 调南欧创意与东方供应链的天然

> 匹克集团总经理许志华的"篮 球外交"颇具诗意:"当弗拉明戈的 热情融入南音的韵律,文化壁垒便 在一颗篮球的旋转中消解。我们 要让马德里街头的少年穿上印有 闽南红砖墙的球鞋,让泉州匠人读 懂高迪曲线里的几何美学。"这种 双向解码在卡宾主席杨紫明的实 践中具象为"新中式出海"——汉 服宽袖收纳地中海阳光,闽南红砖 映托莱多月光。"这一次签约承载 的不仅是商业合作,更是文明互鉴 的时尚表达。"他说。

> 西班牙慢时尚品牌创始人塞 布里安则带来"反浮躁"哲学:"泉 州海上茶路的可持续智慧,与西班 牙有机棉的环保实践,本就是地球 公民的共同语言。当苎麻与有机 棉交织时,我们编织的不是衣服, 而是人类对未来衣橱的绿色承 诺。"西班牙古铁雷斯设计师则以 "元宇宙刺绣实验"展现技术赋能: "高迪的曲线正在与金苍绣的千年 针脚共舞,数字艺术让非遗在虚拟 空间重生,这是时尚对文明的当代

从技术共享到文化共振,从快 时尚效率与慢时尚哲学的辩证,到 非遗技艺与先锋设计的共生,嘉宾 们的思想火花始终紧扣"可持续创 新"的全球议题。正如泉州时尚产 业联盟主席、七匹狼公司董事长周 少雄所言:"从'泉品出海'到'文化 共融',我们不止于销售产品,更希 望让东方美学成为世界时尚的重 要声部。"

活动现场,双方嘉宾共同见证 了"东西塔与阿尔卡拉门共舞于丝 绸皮革之上"的画面,恰似这场对 话的隐喻——柔韧共生,无界共 创,一个关于全球时尚的新可能正 安踏集团 CEO 赖世贤以"无 在揭晓:它不止于文化交流,更是 界共创"破题,将中国运动科技的 海丝文明的美美与共;它不止于产 硬核实力与西班牙百年工坊的匠 业共赢,更在编织人类对可持续未 来的共同想象。

安踏集团获第九届中国公益年会 多项社会责任奖项

第九届中国公益年会在北京中华世 慈善事业的行动者、观察者和创变 者参加。安踏集团作为企业代表之 一,其"与自然同行""安踏茁壮成长 公益计划"项目备受关注。该集团 也凭借在社会责任领域的卓越表现 获得年会殊荣。

本报讯(记者 柯国笠)目前, "与社会共生"为核,聚焦青少年体 青少年体育公益,以体教融合实践 织和参与公众活动、联动品牌消费 上届中国公益年会在北京中华世 育公益,赋能百万欠发达地区青少 助力乡村全面振兴,8年以来,累计 者等方式,推动生物多样性保护的 纪坛启幕。本次年会以"爱与AI看 年;联袂世界自然基金会,与自然 投入近12亿元,覆盖了全国31个省 见未来"为主题,吸引了数百位公益 同行;携手联合国难民署,为流离 失所的儿童点亮未来的灯塔。以 运动领跑公益场域,革新从慈善捐 赠到价值共创公益新范式。

> 资料显示,"安踏茁壮成长公益 计划"于2017年由安踏集团发起,联 合中国青少年发展基金会和上海真

级行政区的18473所学校,近848万 名青少年受益。"Moving to Nature与 自然同行"项目是安踏集团自2020 创始人家族捐资百亿成立的和敏基 年起与全球战略合作伙伴 WWF 共 同推动的公益项目。2024年,安踏 社会责任体系,连续十年发布ESG报 集团携手WWF和OPF开启了"与自 然同行"公益项目新三年计划,致力

目前,安踏集团搭建了"集团+基 金会"双公益平台。集团公益与集团 金会一起,共同搭建了"五个一"企业 告,披露在ESG领域的实践和成绩, 持续发挥行业引领作用,通过创新与 组委会方面表示,安踏集团以 爱梦想公益基金会共同实施,聚焦 于中国生物多样性保护,并通过组 合作,积极推动企业可持续发展。

柒牌供应链举办 "提质增效"创研分享活动



本报讯(记者 施珊妹)近日, 柒牌供应链举行"提质增效"创研 分享活动。

活动伊始,"提质"板块率先 发力。柒牌品质高级总监周利剖 析了供应链质量提升的核心要 义,点明质量是柒牌立足市场的 根本保障,也是应对激烈竞争的 关键防线。

活动上,各组协力共创,以敏锐 的洞察力梳理出从产品设计构思、 原材料采购、生产制造、仓储物流到 售后服务的全流程质量管控要点, 精准勾勒出质量管控的关键节点与 潜在风险,为后续精准施策提供了 清晰的"作战图"。

竞争激烈的市场环境下,效率是企 业突破发展瓶颈、实现弯道超车的 关键所在,各组成员结合实际工作 经验与行业前沿理念,纷纷献计献 人效提升"头脑风暴"环节,各组

踊跃提出众多高价值方案:在员工管 理上,建立技能等级机制激励员工,培 育多面手实现人员灵活调剂;生产流 程优化,复盘生产与人效数据;杜绝产 线因质量问题停摆等问题。这场"头 脑风暴"凝聚智慧,为提升人效生产指 明方向,助力实现新突破。

在当今瞬息万变的商业格局 业发展新潮流。

午后,活动聚焦"增效"议题,探 中,柒牌供应链作为公司发展的坚 寻供应链效率提升的创新路径。在 实梁柱,其优化升级已成为公司在 激烈市场竞争中脱颖而出的关键密 码。柒牌集团副总裁施丽贞表示, "提质增效"是供应链可持续发展的 核心战略。她鼓励全体员工将所学 用于实际,持续优化供应链管理。 以顾客为中心,靠质量提升价值,以 人效达成目标,切实解决内外痛点,

打造更优质的供应链。

柒牌方面表示,本次活动的 举办,为柒牌供应链的变革与升 级奠定了坚实基础。未来,柒牌 将凭借"提质增效"的有力武器, 在市场竞争中脱颖而出,引领行

亲亲食品 产品斩获行业双奖

本报讯(记者 刘宁)近日,亲亲食品 旗下的亲亲海苔脆果和亲亲零卡可吸冻获 iSEE全球美味奖;同时,亲亲零卡可吸冻在 第112屆全国糖酒会IDEAS创新产品大赛 中获"优秀产品奖"

据悉, iSEE全球美味奖由 foodaily 每日 食品于2022年发起,致力于发现、表彰顶 级美味,从用户体验出发,结合中国传统文 化中的色、香、味、意、形、养,打造具有世界 影响力的东方特色食品美味奖。

而在第112届全国糖酒会IDEAS创新 产品大赛中,亲亲零卡可吸冻获"优秀产品 奖"。该赛事共设立产品创新组、包装设计 组、舌尖美味组、营养健康组、营销创新组 五大核心赛道,全面覆盖行业创新链条。 自启动以来,吸引了超过160家品牌、390 个产品踊跃报名。亲亲零卡可吸冻凭借创 新的产品理念、出色的口感与领先的健康 属性,在众多参赛产品中脱颖而出。

亲亲食品方面表示,多年来,亲亲食品 始终坚持创新驱动发展战略,不断加大在 产品研发上的投入,致力于为消费者带来 更多美味、健康、便捷的食品选择。此次两 项大奖的获得,不仅是对亲亲食品现有产 品的高度认可,更是对其未来创新发展的 有力鞭策。未来,亲亲食品将继续深耕食 品领域,以消费者需求为导向,持续创新, 为推动食品行业的发展贡献更多力量,为 广大消费者带来更多优质的产品。