

解码向“新”力——走进晋江专精特新中小企业

300 多项专利傍身 兴翼股份解锁创新密码

本报记者 王云霏 张晋福

近日,记者走进福建兴翼智能装备股份有限公司,随处可见“齿轮”元素。作为机械传动元件的小小齿轮,虽然平凡却又不可或缺,其尺寸、精度都十分关键——在兴翼股份董事长叶根翼看来,做企业便当如齿轮,既要脚踏实地、甘于平凡,又要在技术上“锱铢必较”,不断突破。

早期在晋江从事近 10 年石材养护工作后,叶根翼对石材养护设备越发熟悉。当时,从国外进口的地坪研磨机不仅价格昂贵,维护起来也十分不便,而国内的同类机器在性能上还相对落后。在根据实际生产需求改进进口设备的过程中,叶根翼逐渐萌生了创办机械厂的念头。

2009 年,福建省第一家专业地坪机械厂——兴翼机械(兴翼股份前身)应运而生,专注于研发、生产、销售地坪研磨机产品。据了解,地坪研磨机主要用于地下车库、生产车间等场所的石材地面研磨、抛光。经过层层材料筛选及机器零部件的不断改良、调整,兴翼股份自主研制的设备不仅可以达到进口设备的水平,还实现了更高的性价比。

为了研发“齿轮箱行星传动器”,叶根翼曾在工厂与技术人员摸索了几天几夜。组装、启动、重装……为了解决转动效率低、发热磨损严重等问题,叶根翼与团队反复试验,几天下来,一套衣服都被磨破了。但令人欣喜的是,他们成功利用多头行星式的工作方法,提升了设备的传动效

率,改善了研磨效果。不仅如此,兴翼股份研发出的齿轮箱行星传动器性价比高于德国进口的皮带传动器。“皮带传动器一般使用半年左右就需要更换皮带,拆换也比较麻烦;而齿轮传动器只需更换机油,使用寿命可达 10 年以上。”叶根翼介绍。

此外,多头行星式研磨机因为能够精准控制供油量,散热和去除杂质的能力更强,即使在高速、高温、重载的使用场景下,可靠性依旧很高。同时,操作人员在使用多头行星式研磨机研磨过程中,行走路线更灵活,产生噪声更小,这也进一步提高了研磨效率和研磨质量。

在兴翼股份,创新案例不胜枚举。传统的地坪研磨机靠人力操控,费时费力。兴翼股份首创的驱动式地坪研磨机,可以设定程序、路线,实现遥控操作,大大提高了工人的操作效率,还为客户节省了人工成本。一位客户曾笑称,使用兴翼股份的设备,半年就把买设备的钱省下来了。这种人性化、智能化的产品,自然也受到了市场的青睐。

叶根翼介绍,原始的手推式地坪研磨机,在操作时会激起大量的粉尘。长期下来,不仅污染空气,也会影响工人的身体健康。为此,兴翼股份创新研发出环保型地坪研磨机,通过在研磨机后集成一个专业除尘装置,有效控制扬尘,实现“无尘研磨”。“地坪施工往往灰尘漫天,我们



叶根翼展示兴翼股份地坪研磨机产品。

希望行业有所改变。”叶根翼表示,希望通过企业持之以恒的探索和创新,让全球的地坪人都能健康、轻松、快乐地工作。从 2015 年开始,兴翼股份便将每年 6 月定为“无尘月”。

兴翼股份始终重视科技驱动

力,每年投入营业额 8% 以上的费用进行科技创新。在不懈的努力下,兴翼股份获评福建省专精特新中小企业,将 300 多项专利技术收入囊中,并连续多年获评国家级高新技术企业、福建省科技型企业;同时,

该公司还参与多项行业标准、团体标准的制定工作。如今,兴翼股份 60% 以上的产品出口,远销 130 多个国家和地区,并在美国、德国、阿联酋、印尼、泰国、马来西亚、沙特等国家布局海外仓。

积极开拓市场 晋企“出海”寻商机
晋江市建材陶瓷行业协会组织企业赴俄罗斯开展商务考察活动

本报讯(记者 王云霏)近日,晋江市建材陶瓷行业协会组织美胜陶瓷、七彩陶瓷、山美陶瓷、泗宸建材、泉隆建材、联兴建材等建陶企业赴俄罗斯开展商务考察活动。此次考察行程丰富,包括与俄罗斯全国建筑材料制造商和建筑工业协会、俄罗斯陶瓷材料制造商协会座谈,参观 KERA-MA MARAZZI 的新品展览会、第 30 届俄罗斯莫斯科建材展览会,以及走访调研莫斯科和圣彼得堡的建材市场及超市。

据悉,此次考察活动旨在助力晋建陶企业拓展俄罗斯建材市场,进一步推动“晋品出海”。活动中,晋江市建材陶瓷行业协会与俄罗斯全国建筑材料制造商和建筑工业协会等行业协会签订战略合作协议,构建起合作交流的长效机制,将实现资源共享、优势互补,为深耕俄罗斯市场创造有利条件,推动晋江市建材陶瓷行业迈向更广阔的国际市场。

此次活动促成了合作意向落地。记者了解到,Osnova 贸易地产公司已明确发布采购需求及询盘信息,参与考察的企业目前正在跟进报价、洽谈细节;同时,晋江市建材陶瓷行业协会与多家俄罗斯采购商达成初步合作共识,涵盖产品代理、供应链对接等领域,后续将推进细节洽谈,助力企业开拓俄罗斯市场。

值得一提的是,此次活动助力晋建陶企业实现渠道开拓。通过考察莫斯科、圣彼得堡等地的建材市场及超市,晋建陶企业掌握了当地市场消费偏好,如风格、功能、价位等,为产品适配俄罗斯市场提供了信息支撑。

“很感谢协会组织如此高质量的考察活动。能与当地协会、建筑开发商交流互动,对企业帮助很大。”福建省晋江市联兴建材有限公司出口部经理张文晶表示,此次考察收获颇丰。晋江市山美建材有限公司销售经理吴珊珊认为,此次活动为企业开拓海外市场提供了精准信息。

晋江市建材陶瓷行业协会会长吴声团表示,本次考察为晋建陶产品进军俄罗斯市场奠定了坚实基础。下一步,还需要政府、协会、企业三方协同,以政策护航、平台赋能、品牌聚力,推动合作意向转化为实际订单,助力晋建陶在俄罗斯乃至中亚市场的持续深耕。该协会将继续充分发挥桥梁和纽带作用,整合各方资源,为企业提供政策解读、市场分析、法律咨询等全方位服务,帮助企业降低出海成本和风险,提升企业在国际市场的竞争力;同时,协会将继续加强与俄罗斯当地协会的联系与合作,定期组织交流活动,增进双方了解与互信,为会员企业提供更多国际交流平台和市场信息,助力企业更好地适应俄罗斯市场。

2025年中国品牌之都
鞋服产业王牌供应商 系列报道 ⑧

东骏鞋材：闪耀新品吸引客商来

本报记者 施珊妹 张晋福

企业简介:晋江东骏鞋材有限公司是一家以生产 RB 橡胶大底,超临界鞋底,一次射出、二次成型 EVA 鞋底,专业组合鞋底、喷漆、造粒为主的鞋材企业。东骏鞋材尊崇“服务员工、服务客户、服务社会”的企业精神,坚守“诚信、共赢”的经营理念,创造良好的企业环境,以全新的管理模式、完善的技术、周到的服务、卓越的品质为生存根本,始终坚持品质至上、用心服务客户,坚持用服务打动客户。

“经过多轮实验,第二代超临界发泡鞋底已经进入样品阶段。接下来一个月,我们将进入试量产。”昨日,记者来到晋江东骏鞋材有限公司时,东骏鞋材超临界经理林伟鑫正与同事就最新产品第二代超临界发泡鞋底进行讨论。

东骏鞋材第二代超临界发泡鞋底是去年年底投入研发的。这一于 2018 年立项的产品,历经技术储备和不断试验,终于迎来了第二代的技术迭代。这些年来,东骏鞋材以铁杵磨针的专业态度,突破技术、资金门槛,做了大量基础工作。无论是基础配方的调试、工艺的改进,还是专业人员的素质再造,东骏鞋材团队都力求精益求精。

唯有匠心,才能专业。“我们团队人员都持有特种设备作业人员资格证,有的考了安全管理员证,有的考了操作员证,有的两证皆考。我个人也参与了学习和考试。”林伟鑫告诉记者。

“相较于传统的利用化学发泡剂成型技术,超临界使用氮气发泡更环保,利



产品推荐 ▶ 第二代超临界发泡鞋底

该鞋底由第二代超临界发泡制成。第二代超临界发泡技术将产品的“轻柔软弹”特点做到极致。相比第一代产品,第二代超临界发泡鞋底密度从 0.13g/cm³ 升级为 0.09g/cm³,整双鞋底轻 30~40 克。此外,产品弹性升级,从原本 65% 的回弹率提升至近 80%。同时,新产品还改变了第一代刚性不足的缺陷,支撑性更好,达到“捏下去即可弹起来”的效果。该产品主要用于跑鞋、劳保鞋。

于可持续发展。这也是企业落实“碳中和”行动的实践。”林伟鑫介绍,从产品性能上看,在超临界状态下,通过氮气物理发泡将颠覆性的弹力赋能于鞋中底,实现高回弹缓震功能,回弹率超 80%,能够为鞋身提供更好的支撑性能与缓震能力。同时,该产品无限接近人体肌肉的触感,能够给消费者带来极高的舒适度。

集环保、肌肤友好、高舒适性等优点于一身的鞋底,受到不少客户的青睐。今年初以来,不少外贸客户主动找上门寻求合作。

超临界发泡鞋底是东骏鞋材推出的创新产品之一。近年来,东骏鞋材的超轻

果冻鞋底等功能性鞋底也深受客户喜爱。

在林伟鑫看来,一家企业“内核够硬”才是王道。他介绍,一双好鞋,有 70% 的技术含量在鞋底。因此,只有把鞋底的功能性做到位,企业才有竞争力。“消费者对鞋子舒适、新颖及环保的要求越来越高,也进一步推动了细分品类市场的发展。”林伟鑫说,作为配套鞋底商,自然要跟随细分市场的专业度集中发展。

“止步于传统生产就永远没有突破。为了引领、满足客户需求,我们不仅要‘做别人能做的’,还要‘做别人不能做的’,以此不断寻求新的突破点、新的卖点。”林伟鑫说。

百宏集团携手东华大学
共谋纺织功能材料
技术新赛道

本报讯(记者 王云霏)近日,百宏集团与东华大学张佩华教授团队开展一场以“纺织新型原料的创新应用与技术”为主题的研讨活动,围绕功能纺织产业前沿技术、市场破局路径展开深度对话。

活动中,张佩华分享了该团队在功能性纺织材料研发、生物医用纺织品开发、智能织造技术等领域的突破性成果,并重点介绍了“纺织品服用舒适性研究”与“生物力学性能优化”等研究课题。

该团队在针织技术、新材料科技领域的实践经验,为百宏集团的产品创新提供了新视角。针对当前行业同质化竞争等痛点,双方深入探讨了差异化产品开发策略,就功能纤维应用场景拓展、智能化生产技术升级等达成共识。

与会人员表示,前瞻性的技术洞察与实战案例分析,为企业破解成本管控、附加值提升等难题提供了可落地的解决方案。

百宏集团生产副总经理蔡振坤表示,通过整合高校研发资源与产业转化能力,百宏集团将加速构建从纤维原料到终端产品的创新生态链。

作为纺织行业领军企业,百宏集团始终秉持“技术立企”战略。近年来,该集团通过校企合作等形式,持续引入尖端科研力量。未来,百宏集团将进一步深化产学研协同创新机制,聚焦智能织造、绿色材料等新兴领域,以技术创新驱动产品结构优化。

“创客街·创智汇”
项目路演汇举行

本报讯(记者 柯雅雅)日前,晋江市三创园第四十四期入孵评审会暨“创客街·创智汇”项目路演汇在园区创客大街举行,吸引了来自新能源、节能环保、新一代信息技术、机械设计与制造等领域的 5 个创新项目参与。

路演现场,各项目负责人纷纷登台演讲,展示项目创新技术和亮点。其中,兆纳新能源聚焦全固态钠离子电池产业化,瞄准工程机械、低空经济等热门场景;烁壹新能源深耕新能源技术开发和节能管理服务,利用生物质能源等新技术自主创业;“基于 AI 大模型智能客服系统”项目用大模型算法赋能行政服务,能让咨询服务实现“一键直达”……

在提问环节,评审专家凭借丰富的经验和专业知识,针对项目的技术可行性、市场前景、商业模式等方面提出诸多建设性意见。项目团队积极回应,与专家展开深入交流。

此次路演活动不仅为项目团队提供了展示的舞台,也为各方搭建了沟通交流的桥梁。

据悉,“创客街·创智汇”是晋江市科技局打造的一个品牌系列活动,不仅为三创园园区企业和创新团队提供交流合作的平台,还为园区创新创业发展注入新动力。接下来,该局将继续深化双创服务体系建,举办更多形式多样的活动,吸引高层次人才,发展高新技术产业,培育新质生产力,为晋江高质量发展注入新活力。

晋江开展劳模工匠
助企行专项行动



本报讯(记者 曾小凤)日前,晋江市总工会联合晋江市劳动模范协会开展“融两会精神·聚发展动能”劳模工匠助企行专项行动。活动中,晋江劳模工匠代表和各级工会干部齐聚一堂,共同探索企业高质量发展新路径。

活动现场,中共晋江市委党校社科研究室主任、校学术委员会副主任、经济管理高级讲师洪荣福带来一场精彩的两会精神解读,帮助与会代表理解国家政策与企业发展间的紧密联系,提升对政策的认知和运用能力。

当天,劳模工匠们还走进福建新宇拉链制造有限公司、福建柒牌时装科技股份有限公司、劲霸男装有限公司,开启一场学习实践之旅。

此次活动为劳模工匠与企业搭建了交流互动的平台。接下来,主办方将形成“劳模—企业交流”案例,提炼可复制的经验模式,并建立“劳模产业观察团”机制,持续推动政策精神与企业实践相结合,实现“学习+实践+转化”的闭环,为晋江企业高质量发展注入强劲动力。

精准赋能 助企前行
科技型中小企业专项政策辅导会举行



本报讯(记者 吴晓艳 柯国笠)日前,由晋江市科学技术局、晋江市三创园开发建设公司联合主办的“创客街·创智汇”科技型中小企业专项政策辅导会在晋江市三创园路演大厅举行。此次活动聚焦科技型中小企业申报全流程,吸引了园区众多企业代表及高层次人才参与。

据悉,科技型中小企业是指依托一定数量的科技人员从事科学技术研究开发活动,取得自主知识产权并将其转化为高新技术产品或服务,从而实现可持续发展的中小企业。作为晋江市科技企业培育的重要举措,此次活动通过系

统性政策解读和实务指导,助力企业紧抓政策机遇,提升创新竞争力。

现场,福建泉州协创信息技术研究院技术总监、资深专利代理师及技术经纪人连小娥作专题辅导。她围绕项目申报资质标准、评价体系、申报实操等方面进行系统解析,并结合典型案例,重点拆解科技型中小企业申报的关键指标,为企业提供“申报条件—材料准备—常见问题”的全链条解决方案。参会企业代表专注听讲,并详细记录政策要点。

在交流互动环节,企业代表围绕研发费用归集、知识产权认定等实务问题踊跃提问。“科技人员怎么统计?”“实用

新型专利如何计入评价体系?”……针对企业提出的实操问题,连小娥逐一给出建设性建议,帮助企业扫除申报盲区。

“此次政策解读,既有理论高度又具实操价值,特别是评价指标的计算模型演示,让我们对申报路径有了清晰规划。”参会企业代表说。

“本次政策辅导会通过精准服务,打通了政策落地‘最后一公里’,为科技型中小企业成长注入了创新动能。”晋江三创园相关负责人表示,接下来,园区将持续完善“政策辅导—资源对接—梯度培育”服务体系,助推更多科技企业驶入发展快车道。