



《晋报财讯》
官方微信公众号

多家银行调整黄金业务

业内建议:投资者需理性配置黄金资产

近日,多家银行相继发布关于黄金账户业务调整的通告,涉及利率下调和购买门槛提升等措施。业内人士建议,在当前黄金价格处于相对高位时,投资者不应冲动追涨,而应等待金价回调时,理性配置黄金资产。

银行黄金账户业务相继调整

近日,招商银行、中信银行、中国银行等多家银行相继发布了关于黄金账户业务的调整通告。以招商银行为例,该行宣布自2025年2月12日起,将黄金账户活期年化利率调整为0.01%、三个月期、六个月期、九个月期、一年期产品的年化利率分别调整为0.1%、0.1%、0.2%、0.3%。

对比调整前,招商银行不同期限的黄金账户产品年化利率均有不同程度的调降,活期、三个月期、六个月期、九个月期、一年期此前的利率水平分别为0.10%、0.30%、0.40%、0.50%、0.60%。

除招商银行之外,中信银行近期也发布公告称,于2月15日起,对个人积存金定/活期利率进行调整,降幅在23个基点到58个基点,调整后,活期、一个月、三个月、六个月、一年年化利率分别为0.15%、0.25%、0.4%、0.6%、1%。

在调整投资门槛方面,中国银行于近期宣布称,自2月10日起,调整积存金产品的购买条件,最小购买金额由650元调整为700元,追加购买金额维持200元整数倍不变。去年以来,已有工商银行、交通银行、光大银行等多家银行上调了积存金业务的起购金额。

监管提醒:这两类骗局须警惕

近期,国家金融监督管理总局及其下属机构相继发布两项重要风险提示,提醒广大消费者提高警惕,防范保险销售领域的误导行为及“云养经济”中的欺诈风险。

“免费升级”并不靠谱

近年来,不法分子利用消费者对保险产品的认知不足,以“盘活保单”“保单升级”“老客户福利”等名义,诱骗消费者购买不必要的保险产品,从中谋取不当利益。

国家金融监督管理总局厦门监管局于日前发布的风险提示中表示,此类诈骗手法形式多样,如诱骗消费者办理保单质押贷款作为新保险保费、中途退保购买新保险,或以“赠送服务”名义骗取消费者领取原保单生存金、分红等购买新保险。这些行为故意模糊购买保险产品的事实,违背了消费者真实投保意愿。

在此,提醒广大消费者提高警惕,注意保护个人信息和财产安全。消费者应妥善保管好个人银行卡、身份证、保险合同等资料,不要轻易提供短信验证码,避免将电子设备交由陌生人操作。在选择保险产品时,消费者应理性对待,充分考虑自身需求,认真了解拟购买产品的承保机构、保障范围、除外责任、保费及赔偿条件等重要事项。切勿轻信口头承诺,而应详细查阅保险合同及相关文件。

当遇到保险合同纠纷时,消费者应通过正规渠道维权。可以选择向保险机构公布的官方维权热线和服务渠道进行投诉,避免陷入非法“代理维权”陷阱。如认为保险公司涉嫌违规,可通过来信、来访等方式向监管部门反映,依法维护自身权益。

“云养经济”实为骗局

借农业产业之名,通过包装投融资活动,利用互联网宣传推广,从事违法活动……近期,针对“云养经济”领域的欺诈风险逐步上升,严重侵害公众利益。

据了解,此类欺诈活动特征明显:一是以“农业+科技”为噱头,炒作热点,虚构或夸大生产场景,承诺低风险、高收益,但经营模式无法支撑其承诺;二是网络属性强,通过互联网、移动应用运营,资金收付便捷,风险波及广、扩散快,监管难度大;三是涉及多种违法犯罪,如非法集资、传销等,以种养收益分红、农特产品返还等为诱饵,吸引公众投资,不断扩充资金池。

国家金融监督管理总局提醒公众,要提高对“云养经济”领域风险的防范意识,理性看待高额返利,不轻信宣传炒作,不盲从熟人介绍,牢记“高利保本是陷阱”。同时,新型农业经营主体应依法合规经营,不超范围或违规从事金融活动,不与“云养经济”平台合作,避免触碰法律红线。

公众若发现“云养经济”领域涉嫌违法犯罪的线索,应积极向有关部门举报,共同维护市场秩序和公共利益。面对“云养经济”的欺诈风险,公众和新型农业经营主体都应保持警惕,增强法律意识,共同防范和打击此类违法犯罪行为,促进农业产业的健康发展。



充分提示黄金业务风险

“银行调整黄金账户业务利率和购买门槛的原因主要与市场波动和风险管理有关。”晋江某证券公司工作人员表示,降低利率水平的银行更多是出于对自身积存金业务风险的考虑,国际金价接连上涨,导致黄金市场消费需求受到压抑,黄金库存增加,现货黄金存在仓储管理成本。在供大于需的情况下,银行需要下调固定利率以降低成本压力。同时,人民币资金利率逐年下降,银行需要跟随市场利率对黄金账户相关利率进行调整。

记者了解到,中国人民银行出台的

投资者如何配置黄金资产

面对银行调整黄金账户业务的新情况,投资者该如何规划他们的黄金资产配置呢?

业内人士建议,投资者应根据自身的风险承受能力和财务实际情况来选择适合自己的投资方式。对于风险厌恶型的投资者,实物黄金可能是个安全的选择;而对于追求稳定增长的投资者,黄金ETF可能更合适;至于愿意承担更高风险以追

求更高收益的投资者,他们可以考虑黄金期货、期权或黄金股票等衍生品。

在金价预期上涨的环境下,虽然积存金的固定收益可能会有小幅调整,但其金价波动的收益仍有增长潜力。因此,持有积存金依然是一个值得考虑的选择。但投资者需警惕,当金价位于高位时,不应冲动追涨,而应等待金价回调时,根据市场情况审慎地逢低买入。

业人士指出,银行此举不仅有利于释放储蓄压力,还能更好地保护消费者权益。过高的黄金利率可能会增加消费者的投资欲望,导致投资风险上升。通过调整利率和购买门槛,银行能够引导投资者理性参与黄金投资,避免盲目追高和冒险投资。

延伸阅读

保险公司开展投资黄金试点业务

近日,国家金融监督管理总局办公厅发布《关于开展保险资金投资黄金业务试点的通知》(以下简称“通知”)。通知显示,自2月7日起,试点保险公司可以中长期资产配置为目的,开展投资黄金试点业务。

通知表示,开展保险资金投资黄金试点业务主要是“为拓宽保险资金运用渠道,优化保险资产配置结构,推动保险公司提升资产负债管理水平”。根据《通知》,试点业务范围包括在上海黄金交易所主板上市或交易的黄金现货实盘合约、黄金现货延期交收合约、上海金集中定价合约、黄金询价即期合约、黄金询价掉期合约和黄金租借业务。值得注意的是,《通知》要求保险公司开展黄金租借业务、保险公司投资黄金询价即期和掉期合约等试点业务时,交易对手都应当限于金融机构。



晋江农商银行正式启用20个“政银+企业开办一站式服务点”



本报讯 为深化政银协作,进一步优化本地营商环境,助力市场主体稳定发展,全面提升基层政务服务供给能力,畅通企业开办新渠道,近日,晋江市市场监

督管理局在晋江农商银行设置的20个“政银+企业开办一站式服务点”正式启用,将注册登记窗口从传统的政务服务大厅延伸至银行营业厅,为地区企业及

个体工商户提供“一站式”金融服务。

“太方便了,没想到在家门口就能一次性办好营业执照,省去不少时间!”2025年2月5日,晋江市某皮革商行在晋江农商银行灵源支行的“政银+企业开办一站式服务点”成功办理首张营业执照,该皮革商行经营者对在该行服务点体验到的“一站式”办理服务频频点赞。目前,已有数家公司在该行服务点工作人员的帮助下成功打印了营业执照正本及登记通知书,并完成了企业开办全流程。

“政银+企业开办一站式服务点”通过将“工商注册登记+金融服务”有机融合,实现企业主体注册登记、账户开立与金融服务全链条办理、一站式服务,是政银合作的又一次创新实践。晋江农商银行方面表示,将继续丰富政银合作内涵,聚焦企业发展全生命周期的各类服务需求,创新服务举措,进一步优化营商环境,助力民营经济主体实现高质量发展。

晋江农商银行创新便民举措获赞

本报讯 近日,深沪镇后山社区的渔船主吴先生,将一面锦旗送到了晋江市农业农村局及晋江农商银行深沪支行渔船抵押服务专窗,以此表达他对两个单位高效办理渔船抵押登记和续贷手续的诚挚感谢。

吴先生是晋江海域的一名资深渔船主,他深知渔业生产不易和渔船备海资金需求的紧迫。以往,渔船主申请渔船抵押贷款过程烦琐,需客户经理陪同跨越乡镇至市级行政审批窗口面签,从抵

押登记到银行放款耗时长、程序杂,需多个工作日才能办结。

自2023年9月26日晋江农商银行开通渔船抵押登记线上直联业务后,这个情况得到巨大改善:抵押流程大幅简化,渔船主只需亲临晋江农商银行深沪支行渔船抵押服务专窗,即可一次性办妥信息审核、材料签署及线上提交工作,迅速完成渔船抵押权登记申请,甚至可以做到抵押贷款最快一天放款。

“这一创新举措不仅为他节省了大

量时间和精力,更让他感受到了政府和农商行对渔业发展的支持与关怀。”吴先生表示。数据显示,截至目前,晋江农商银行深沪支行在晋江市农业农村局指导下,累计办理线上渔船抵押登记30余笔,金额超1亿元,赢得广大渔船主的一致好评。

晋江农商银行相关负责人表示,该行将继续秉持服务宗旨,不断创新金融产品与服务模式,为渔民们提供更加全面、贴心的金融服务,助渔民扬帆巨舰、扬帆起航。

焦黑残币焕新生 工行服务暖人心

本报讯 近日,一位老人因火灾损失惨重,将一叠被严重烧焦的人民币送至中国工商银行晋江分行营业部,寻求兑换服务。这批残币总额虽然不高,但却是老人多年积攒的心血,因受火灾的高温炙烤,大部分纸币已高度脆弱、难以辨认。

面对这一特殊情况,工商银行晋江分行营业部工作人员立即启动了残损人民币兑换流程。根据《中国人民银行残缺污损人民币兑换办法》的相关规定,残损人民币只要面积和信息达到一定要求,即可按比例兑换。工作人员迅速展开工作,对残币进行了分类整理、表面清理和细致鉴别。

由于纸币受损严重,清点工作异常复杂。工作人员使用镊子小心分离粘连的纸币,用毛刷轻轻清除表面灰烬,并借助紫外光鉴定安全线和防伪标志。最终,在耗时数小时后,工作人员确认了大部分残币的完整度并成功兑换,客户获得了近八成的原金额。这一结果让客户深感欣慰,并对银行的细致服务表示感谢。

随着金融服务的智能化、便捷化发展,工行将继续秉承“以人为本”的服务宗旨,不忘以专业和真诚服务每一位客户,守护客户点滴财富的初心,传递金融的温度与力量。



本报讯 日前,工商银行晋江泉安路支行以“童趣元宵·财智同行”为主题,成功举办了一场别开生面的元宵花灯DIY暨少儿财商教育亲子活动。此次活动巧妙地将传统文化与现代金融知识相结合,为家长和孩子带来了一场寓教于乐的节日体验。

活动以传统元宵花灯制作为主线,该行员工精心准备了灯笼骨架、彩纸、流苏等材料,并创新性地融入了“金融元

素”——红包、硬币图案贴纸、存钱罐装饰等。孩子们在家长的陪伴下,亲手设计、拼接、绘画,制作出“元宝花灯”“储蓄罐灯笼”等独具特色的作品。活动现场还设置了“财商灯谜”环节,如“钱生钱,利滚利(打一金融术语)”“小账户,积少成多(打一理财行为)”,让孩子们在猜谜的过程中思考金融常识,激发他们对理财的兴趣。

此外,活动还通过生动有趣的动画短片和情景模拟,向孩子们讲解了“压岁钱如何规划”“储蓄与消费的区别”等实用金融知识。参与活动的李女士表示:“孩子不仅体验了传统文化的魅力,还学会了存钱要有目标,这样的活动非常有意义!”

此次元宵活动通过“文化+教育”的创新形式,既营造了浓厚的节日氛围,又将财商启蒙融入亲子互动,为客户提供了有温度的服务体验。未来,工行晋江泉安路支行将继续推出非遗手作、财商桌游等特色活动,助力少儿财商提升,为社区家庭带来更多丰富多彩的金融文化体验。

兴业银行泉州分行助力泉州“金融强市”建设

本报讯 近日,泉州创投日“耐心向新 聚势谋远”专题活动暨专家聘任仪式成功举办。作为活动协办方及战略合作银行,兴业银行泉州分行与泉州市产业股权投资基金有限公司签署深化合作协议,聚力打造覆盖企业全生命周期的金融服务生态,助力泉州构筑百亿级资本航道,为“金融强市”建设注入强劲动能。

泉州市产业股权投资基金是泉州市级唯一一支政策性引导基金,作为该基金母基金托管行,兴业银行泉州分行已与其携手同行八年。依托专业团队,该分行为基金运营提供资金保值增值、投贷联动等综合服务,成为财政资金撬动社会资本的重要金融支点。

根据协议,兴业银行泉州分行将在基金托管服务升级、募资渠道拓展、投融资生态构建等领域深化协同。一方面依托集团资源优势,联动企业、保险、信托等机构资金参与基金投资;另一方面将打造“融资+融智”平台,常态化举办各类投融资交流活动,搭建产业与资本的精准匹配桥梁。兴业银行泉州分行相关负责人表示,以此次战略合作为契机,该分行将继续发挥专业优势,形成优势互补,在培育耐心资本方面发挥更大作用,更好服务泉州市实体经济高质量发展。

民生银行泉州分行开启高效对公账户服务新体验

本报讯 为满足境外客户在华金融服务的多元化需求,民生银行泉州分行营业部不断优化跨境金融服务流程,为境外人员提供专业、高效、贴心的对公账户开立服务。

近日,一位境外客户在民生银行泉州分行营业部顺利完成对公账户开立,并对该行服务赞不绝口。来自亚美尼亚的客户欧森因在华投资设立新公司,急需开立对公账户以开展业务。尽管初到中国时对本地金融政策和流程不甚熟悉,但该行的专业服务迅速为他打消了顾虑。该行工作人员在了解到欧森先生的境外身份和业务需求后,第一时间从政策解读、材料准备到系统操作,全程进行指导。针对开立对公账户材料复杂、境外客户阅读中文困难的问题,服务团队主动协助客户梳理并提供英文版资料清单,并通过“绿色通道”加急审核,仅用半天时间便完成了账户开立的所有流程。

该行依托数字化系统,实现“线上预审+线下核验”的无缝衔接。客户通过手机银行提前提交资料预审,到店后无需重复填写纸质单据,通过智能终端设备既能快速完成身份核验和电子签约,又大大缩短了业务办理时间。业务办理完成后,工作人员主动添加客户微信,提供“7×24小时”在线咨询服务。无论是账户使用指导还是跨境汇款疑问,民生服务团队始终及时响应,真正实现“一次开户,终身相伴”。在客户等候的同时,工作人员耐心细致地讲解外籍来华人员支付指南及账户服务指南,为客户介绍各类支付服务的获取方式和使用流程。

农行晋江支行举办游园活动

本报讯 为深入传承中华优秀传统文化,营造浓厚节日氛围,凝聚高质量发展合力,农行晋江支行工会于元宵节前夕策划并举办“我们的节日·元宵”主题员工游园活动。活动以传统民俗为纽带,将文化传承与团队建设有机融合,近百名员工及家属齐聚一堂,共度佳节。

活动现场,张灯结彩,洋溢着喜庆祥和的节日气息。猜灯谜、制花灯、趣味投壶等传统项目经创新设计,既保留文化精髓,又融入现代趣味。该行员工及其家属们驻足于灯谜前凝神思索,在花灯制作区巧手拼接,于投壶竞技场默契协作,沉浸式体验传统文化的独特魅力。家属们的热情参与更为活动增添温馨氛围,欢声笑语中展现企业与员工家庭的深度联动。

通过寓教于乐的形式,不仅让员工在快节奏工作中感受传统文化,更以文化浸润强化团队向心力,促进跨部门员工沟通交流,有效提升队伍凝聚力,为业务攻坚积蓄精神动能。

该行相关负责人表示,此次活动是农行晋江支行推进“文化兴行”战略的重要举措,未来将持续创新文化载体,将传统节日打造为传承文化、关怀员工、激发斗志的特色平台。当前正值“春天行动”关键时期,农行晋江支行将以此次活动为契机,引导全员将活动中凝聚的协作精神转化为干事创业的实际行动,为全年高质量发展开好局、起好步。

本版由本报记者陈荣汉采写