



花式“揽客” 理财夜市再升级

“理财也懂夜的黑,早八人的福音来啦……”数年前,理财夜市悄然面市,但并未引起市场的广泛响应。而近日,“隐身”许久的理财夜市热度升温,引发各金融机构竞相模仿。此次升级的理财夜市有何不同?能给予大众哪些便捷服务呢?

理财夜市升级

“上班没时间看理财,下班没地方买理财……自从理财夜市出现后,就省去了这个烦恼。”最近,家住罗山街道的许志明发现,不少银行推出了理财夜市,以“24小时不打烊”为宣传点,这勾起了许志明的好奇心。

记者了解到,此前就已有不少银行推出了理财夜市。作为一种商业银行在夜间发售的理财产品,绝大多数只能通过网上银行或手机银行等在线渠道进行购买,且收益率相比白天的理财产品稍高。

“如今升级的理财夜市,并非是夜间专属理财,只是延长了购买和赎回的交易时间,产品选择与白天无异,相比以往选择会更多。”晋江某银行零售业务工作人员介绍。目前,此类产品大多以现金管理类产品为主,消费者在交易日24小时前购买或赎回,视同当日交易时间买入或赎回,“T+1日”开始计算收益或到账。也就是说,即使错过在交易日或工作日下午3点前购买理财,当日夜间24小时前购买也可以享受到同样的收益天数。

目前,包括光大理财、平安理财、招银理财等银行理财子公司已相继推出理财夜市。除了交易日全天“不打烊”这一优点之外,平安理财表示,该行“灵活宝”产品还可实现快速赎回,实时到账,组合内30只现金理财,单只单客持仓限额20万元,组合合计600万元额度,单只单日快赎最高限额1万元,普通赎回最快次日交易日上午11点前到账。同时,快速赎回限额内支持直接消费、还款、转账、取现等,无需手动赎回。



市民办理银行业务(资料图片)。

投资体验再提升

在理财市场竞争愈加激烈的当下,如何推陈出新占据主动权,理财夜市的推出便是一种方式。

“当前,尽管银行理财收益处于下降通道,但存款利率也在同步下降,加上股债表现不佳,使得不少投资者将目光再次投向理财产品。”不少银行工作人员表示,“在市场需求有所放大之时,让消费者获取更加良好的投资体验,以更便捷的方式花式‘揽客’,理财夜市成为大家的共同选择。”

但也可以看到,尽管全天都可以购买理财产品,但目前的产品种类绝大多数为现金管理类,选择性较少。业内人士表示,“这都要取决于市场的反馈,如果效果不错的话,无论是产品种类或是其他便捷服务,都将陆续升级。”

市场观察

短期理财收益走高

随着春节的临近,近期,不少银行紧抓节点,推出了不少短期理财产品,尤其是现金管理类理财产品,收益持续走高。

“春节期间是各家公司发放年终奖的时间。很多人会选择将其用于投资理财,以实现财富的增值,这个时期是投资者对于理财需求较为集中的阶段。”普益标准分析认为,在满足投资者理财需求的同时,各银行可提高理财产品的销售量。同时,春节期间,资金需求量较大,很多人会将长期投资的资金暂时抽离出来,用于支付各种开销和礼金等。此时,银行推出短期型尤其是现金管理类理财产品,可以在满足投资者需求的同时,让投资者获得相对稳定的收益。

按下“止付键” 织密“防护网” 兴业银行晋江池店支行 拦截一起电信网络诈骗案件

本报讯 “让你存钱并不能快速提高贷款额度,这是骗局!千万别上当……”1月23日,在兴业银行晋江池店支行工作人员耐心解释下,该行客户夏先生才恍然大悟,停止了存钱和申请网贷等操作,及时止付5万元。

“夏先生从一进门到办理业务时,始终在视频通话,联想到近期‘共享屏幕’骗局频发,我立即上前进行提醒,让其再核实一下再存款。”兴业银行晋江池店支行理财经理苏丽洁介绍道。在苏丽洁的劝说下,夏先生这才挂断了视频通话,收回已经塞进窗口的5万元现金。

此时,该行营业厅主任庄思虹发现,夏先生手机短时间收到多个验证码,同时视频电话一直在呼入。担心夏先生遭遇了电信诈骗,庄思虹一边与夏先生沟通,一边打电话报警,并叫来会计主管吴桦珊协助确认。

“当时夏先生手机已有十多个未接的FaceTime视频通话,且夏先生对其身份并不了解,因而判断客户很可能遭遇新型电信诈骗。”吴桦珊说,FaceTime视频是苹果手机内置软件,属于网络通信,在有网络的情况下可通过个人账户进行视频聊天,允许陌生人发起,近期常被诈骗分子用于电信网络诈骗。

经了解,夏先生一周前原本想在微粒贷上贷款,用于资金周转,但并未成功。而在1月23日,一名自称“微粒贷客服”的人突然打来视频通话,称夏先生到银行存款5万元就能关闭失效额度,并且10分钟内能够提高15.8万元的贷款额度。夏先生信以为真,这才到银行存钱,并通过中原消费金融、微粒贷等网贷平台申请贷款。

一边是不法分子在视频通话的另一端“遥控”操作,一边是兴业银行的现场耐心引导,此时,双方正与时间“赛跑”。

好在,夏先生经提醒后并未听从所



兴业银行晋江池店支行积极开展反诈宣传。

谓“客服”的引导进行存款,其网贷平台的操作也并未完成。

不一会儿,池店派出所民警到场,经各方了解后确认此事件为电信诈骗,对兴业银行晋江池店支行的及时劝阻给予赞扬。夏先生也对该行表示感谢,并听从建议当场更改了银行卡和信用卡的密码。

“此类骗局,不法分子往往会以种种理由诱骗事主下载各类视频会议软件并

开启屏幕共享功能,借机窃取事主的信息。”兴业银行晋江池店支行工作人员提醒,如接到自称某“平台客服”的电话,切勿轻信,应第一时间拨打官方电话核实对方身份是否属实,正规贷款产品的工作人員不会以“消除贷款账户”“清空额度”“资金安全”等理由要求受害人转账和开启共享屏幕,消费者切勿随意接听网络电话,不要透露身份信息、验证码、密码等。

延伸阅读

筑牢反诈安全防线 兴业银行晋江支行在行动

为有效遏制电信网络诈骗案件的高发态势,维护广大人民群众合法权益,近年来,兴业银行晋江支行始终高度重视反诈工作,积极履行企业社会责任,开展形式多样的反诈宣传活动,用心守护好客户的“钱袋子”。

一方面,兴业银行晋江支行重视客户资金安全,将反诈作为当前重要工作之一,多次组织员工学习各类风险案例,及时通报电信网络诈骗新手段,提升员工对诈骗案件的识别和应急处理能力。

另一方面,该行以营业网点为阵地,充分利用各营业点LED显示屏、自助设备等网点资源,滚动播放反诈宣传字幕,对办理业务的客户做好风险提示,重点关注可疑账户的交易情况,发现可疑交易及时予以核实,并采取适当的控制措施。同时,该行积极开展各类反诈宣传活动,走进社区、进入企业,针对老人、学生、新市民等重点客户群体,现场讲解防范电信网络诈骗知识,多措并举防范电信网络诈骗,不断织密资金安全“防护网”。



警银联动,成功守住百姓“钱袋子”。

《理财周刊》合作机构



晋江农商银行荣获 全国“市场进步机构”称号

本报讯 近日,全国银行间同业拆借中心公布2023年银行间本币市场成员业务高质量发展评价情况,晋江农商银行从5.6万多家本币交易成员中脱颖而出,荣获“市场进步机构”称号,成为全国获得此荣誉的7家农商行之一,系福建省农信系统唯一获此荣誉的行社。

据悉,高质量发展评价是由全国银行间同业拆借中心综合参考市场成员的发行交易情况、合规展业及对市场建设的贡献情况进行评定,是业内人士公认的本币市场顶级奖项,在行业内颇具影响力和代表性。

近年来,在省联社和各级监管部门的悉心指导与大力支持下,晋江农商银行金融市场业务始终坚持平稳发展理念,不断优化整体业务结构,在维持低风险业务规模前提下,有效运用闲置资金积极创收,结合各项交易策略,不断提升交易能力,两次获评交易中心X-LENDING之星;同时,积极践行金融支持绿色经济发展责任,成功发行全省农信系统首期绿色金融债券。

面对新形势、新要求,晋江农商银行方面表示,该行将秉持“逢山开路、遇水搭桥”的进取精神,持续强化“大局、责任、风险”意识,以行之有效的举措和实实在在的工作成效,努力实现金融市场业务质量更好、竞争力更强、影响力更大的发展。

工行晋江内坑支行： 主动延时服务解客户难题

本报讯 延时服务是对网点服务的重要补充,不仅能为客户“雪中送炭”,也能为网点服务“锦上添花”。近日,工行晋江内坑支行就针对客户的特殊需求,主动延长营业时间,贴心解决问题,受到客户的频频点赞。

时间回到当日下午2点30分,晋江某物流企业财务经办陈先生持相关资料前来网点办理单位结算账户法定代表人变更及预留印鉴业务。在办理预留印鉴业务时,陈先生发现其当日并未携带预留印鉴中的财务章,考虑到折返回去拿财务章路程需要五个多小时,无法在营业时间内赶到网点,意味着该项业务无法在当天办结,这让他犯了难。

这时,内坑支行工作人员看出了陈先生的顾虑,在征询网点现场管理人员同意后,表示可以延时为其办理预留印鉴变更业务,解决客户问题。直至当日晚上8点左右,陈先生匆匆赶到内坑支行,工作人员马上协助客户到柜面办理好预留印鉴变更业务。在顺利办理完业务后,陈先生感激万分,并对工行的暖心服务连连点赞。

“服务无小事。”工行晋江内坑支行相关负责人表示,该行将持续做好金融服务工作,想客户之所想,急客户之所需,着力解决人民群众“急难愁盼”问题,进一步提升客户体验。

农行晋江支行 开展金融服务进军营活动

本报讯 日前,由农行晋江支行各条线业务能手组成的党员先锋队,走进驻晋部队开展主题为“农情暖域进军营,携手共筑强军梦”的金融知识进军营活动。

活动中,先锋队成员通过知识宣讲、情景模拟、案例剖析、“我问你答”、专题讲座等形式,向部队官兵宣传金融知识,并为部队官兵提供系列暖心金融服务。

在驻晋武警某部,该行党员先锋队队员积极发放金融知识折页、播放安全知识短片、讲述反诈典型案例,帮助大家增强金融防范意识;在驻晋陆军某部,党员先锋队队员在为官兵普及数字人民币基本知识的同时,一对一引导其掌握农行掌银数字人民币电子钱包开通及使用流程,让便捷金融惠及大众;该行还携手农银汇理基金走进驻晋空军某部,为官兵举办了一场金融知识专题讲座,为大家上了一堂生动的理财课。

据了解,该主题活动是农行晋江支行主题教育成果转化拟开展的“五进”——“进军营”“进社区”“进乡村”“进校园”“进企业”系列活动之一。农行晋江支行相关负责人表示,下一步,该行将继续强化党建领航,推动主题教育成果转化,坚守主责主业,用心用情传递金融温度,以更大力度做好“三农”县域和“五篇大文章”金融服务。