

农行晋江支行

为乡村振兴注入新动力

本报记者 陈荣汉 通讯员 苏炳秋

当前,全国和美乡村篮球大赛(村BA)东南赛区比赛正在晋江如火如荼地进行着。作为此次比赛的公益合作伙伴,农行晋江支行积极落实国家乡村振兴战略,践行普惠金融理念,为篮球赛提供细致周到的金融服务。这也是继冠名福建省2023年和美乡村篮球大赛(村BA)后,该行再度携手“村BA”赛事,共同助推乡村体育与文化的共同繁荣。

支持民营和小微企业发展、打造“智慧+”服务场景新生态、以创新产品助力乡村振兴……近年来,农行晋江支行积极服务普惠民生,践行“金融为民”,与晋江区域经济发展同频共振,以更大力度做好普惠金融工作,向广大普惠客户提供了全渠道、全流程、全覆盖的金融服务。

稳中向好 晒出靓丽“成绩单”

今年二季度“中考”结束,农行晋江支行便传来喜讯:截至6月30日,该行各项贷款突破300亿元大关,创下历史新高,成为全省农行系统首家贷款突破“300亿元”的一级支行。靓丽成绩单的背后,则是该行贯彻落实总行和省、泉州市分行各项决策部署的结果,与晋江区域经济发展同频共振的奋斗结果。

一方面,农行晋江支行服务重大战略,赋能制造业发展。制造业是实体经济发展的基石,该行始终把支持制造业发展列为重中之重,聚焦高技术产业、专精特新中小企业、重大项目等重点领域持续发力,服务一大批先进制造业企业加快发展。

另一方面,该行深耕“三农”沃土,服务乡村振兴。作为服务“三农”的主力军,农行晋江支行聚焦服务“三农”主责主业,坚持把服务乡村振兴作为全行经营工作的重中之重,不断调整信贷结构、创新产品模式、优化业务流程,持续加大有效金融供给,积极运用数字金融服务“三农”,努力打造服务乡村振兴领军银行,奋力谱写金融服务乡村振兴、促进农民农村共同富裕的新篇章。

普惠金融服务方面,该行大力支持民营和小微企业发展,完善普惠业务综合融资服务方案,进一步拓宽小微企业融资担保渠道,加强“首户e贷”等产品宣传,不断提升小微企业融资可获得性,高效精准支持市场主体,特别是小微企业和个体工商户。同时,全面落实内外部优惠政策,推动融资成本持续下降。



携手“村BA”赛事,农行晋江支行助推乡村体育与文化的共同繁荣。



用心用情 提供周到金融服务

受第9号台风“苏拉”影响,8月30日开始,晋江沿海风力持续加大,暴雨不断。30日下午,看着车窗外的天气情况,农行晋江支行分管个贷业务的副行长黄志强,加快了赶往渔港的速度。

“虽说约好了今天来实地调查,但看这台风的阵势,他应该不会来了吧?”在晋江市最南端的海边小镇深沪,渔民陈大伯眉头紧蹙,眼下他的生产经营急需资金,但又有谁会为了这笔贷款冒着台风的风险,来到可能大潮将至的海边呢?

太阳渐渐西沉,而此时,黄志强带着客户经理从远处匆匆跑来。黄志强简单与陈大伯打过招呼后,三步并作两步登上渔船,顾不上船体的摇晃,便开始实地考察了解陈大伯经营情况,询问生产经营中遇到的困难。

“陈伯,您尽管放心,这笔贷款回去我们就给您加紧上报,争取一两天内给您批下来。”黄志强说道,金融服务既要锦上添花,更要雪中送炭。

用心用情,为广大市民提供及时周到的服务,这样的例子在农行并不少见,农行晋江罗山支行的“赤脚”送服务亦给人留下深刻印象。

前一段时间,晋江地区暴雨连连。农行罗山支行的营业厅里,该行柯主任正整理手上的报告,突然接到了一个手机来电:“柯主任,我是上次和您预约了要办业务的小蔡,前几天你们工作人员和我约了今天要来公司调查拍照,但是这几天不是一直下雨吗,我想请问一下你们今天会如约来吗?实在是不好意思,我们公司最近业务拓展需要,资金周转比较紧张,只能麻烦您了。”柯主任停下手上的工作,回答:“蔡总,答应您的事情,工作再忙,今天也一定给您落实哈。”

快速处理完手上的工作,柯主任便约上客户经理小吴,一同去蔡总的公司实地调查。可是刚出行门口,就遭遇瓢泼大雨,能见度低不说,还到处都是积水。好不容易到达目的地,结果遇上客户公司门口也是一大片积水,穿着鞋子根本过不去。二人默契地互看一眼,直接脱下鞋子袜子,挽起裤脚,蹚过积水……成功调查拍照后,他们又与内勤行长联系,确认了开户相关事宜,当天就为蔡总开好了账户,并投放一笔50万元的“纳税e贷”。

信守承诺,冒雨为企业办理业务的服务,也让蔡总感激万分。“谢谢你们能冒着雨来为我们公司服务,也感谢你们农行一直以来对我们小微企业的鼎力支持啊!”他感谢地说道。



农行晋江支行在“村BA”现场提供金融服务。



中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

春舞青绿 万象焕新

中国农业银行借记卡焕新启航



扫码了解详情

