

农行晋江支行

为乡村振兴注入新动力

本报记者 陈荣汉 通讯员 苏炳秋

当前,全国和美乡村篮球大赛(村BA)东南赛区比赛正在晋江如火如荼地进行着。作为此次比赛的公益合作伙伴,农行晋江支行积极落实国家乡村振兴战略,践行普惠金融理念,为篮球赛提供细致周到的金融服务。这也是继冠名福建省2023年和美丽乡村篮球大赛(村BA)后,该行再度携手“村BA”赛事,共同助推乡村体育与文化的共同繁荣。

支持民营和小微企业发展、打造“智慧+”服务场景新生态、以创新产品助力乡村振兴……近年来,农行晋江支行积极服务普惠民生,践行“金融为民”,与晋江区区域经济发展同频共振,以更大力度做好普惠金融工作,向广大普惠客户提供了全渠道、全流程、全覆盖的金融服务。

稳中向好

晒出靓丽“成绩单”

今年二季度“中考”结束,农行晋江支行便传来喜讯:截至6月30日,该行各项贷款突破300亿元大关,创下历史新高,成为全省农行系统首家贷款突破“300亿元”的一级支行。靓丽成绩单的背后,则是该行贯彻落实总行和省、泉州市分行各项决策部署的结果,与晋江区区域经济发展同频共振的奋斗结果。

一方面,农行晋江支行服务重大战略,赋能制造业发展。制造业是实体经济发展的基石,该行始终把支持制造业发展列为重中之重,聚焦高新技术产业、专精特新中小企业、重大项目等重点领域持续发力,服务一大批先进制造业企业加快发展。

另一方面,该行深耕“三农”沃土,服务乡村振兴。作为服务“三农”的主力军,农行晋江支行聚焦服务“三农”主责主业,坚持把服务乡村振兴作为全行经营工作的重中之重,不断调整信贷结构、创新产品模式、优化业务流程,持续加大有效金融供给,积极运用数字金融服务“三农”,努力打造服务乡村振兴领军银行,奋力谱写金融服务乡村振兴、促进农民农村共同富裕的新篇章。

普惠金融服务方面,该行大力支持民营和小微企业发展,完善普惠业务综合融资服务方案,进一步拓宽小微企业融资担保渠道,加强“首户e贷”等产品宣传,不断提升小微企业融资可获得性,高效精准支持市场主体,特别是小微企业和个体工商户。同时,全面落实内外优惠政策,推动融资成本持续下降。



农行晋江支行在“村BA”现场提供金融服务。



携手“村BA”赛事,农行晋江支行助推乡村体育与文化的共同繁荣。

惠及民生

打造“智慧+”服务场景新生态

近年来,农行晋江支行把助力恢复和提振消费摆在优先位置,围绕群众农、食、住、行等各方面消费需求,充分发挥国有银行强大的科技支撑能力,做活智慧场景,推动数字化转型,助力地区消费市场持续升温,便利百姓生活。

聚焦智慧商圈。炎炎夏日,城市中燃起消费热潮,让呼之欲出的夏日气息回荡在每个角落。周到的“家门口、指尖上、一体化”服务体系,将农行客户与各类商户通过智慧客平台紧密相连,实现高效便捷的获客、活客、留客过程。据悉,农行福建分行依托农业银行掌上银行App,面向衣食住行等商圈消费场景,开发了智慧商圈营销平台,为商户和客户提供在线销售商品和服务。

聚焦智慧物业。农行晋江支行依托缴费中心及农银快e付和综合收银台等网络支付产品,与晋江某园

区开展“智慧物业”场景金融服务。通过银企合作,园区可以利用农行的支付产品和缴费中心,提供方便快捷的缴费服务,方便园区内的商户和居民进行各项费用的支付,更好地服务于园区内的商户和居民,提供更便捷的金融服务。

聚焦智慧校园。近期,农行晋江支行积极主动与晋江教育部门、中小学校保持密切联系,采用新模式、新方法深化与学校的业务合作,持续优化客户体验,不断提升客户服务效能。该行第一时间掌握教育行业发展变化及需求,抓住课后服务契机,凭借专业高效、全方位、多样化金融服务,拓展服务智慧校园高频场景,获得了相关主管单位、学校及师生一致好评。

聚焦智慧食堂。“请支付”“支付成功,谢谢!”随着清脆的提示音,晋江某单位工作人员通过智慧餐台有序完成了食堂就餐的菜品识别计价

和自动结算。在温馨、明亮的新食堂内,菜品识别智慧餐台与移动可视化的明厨亮灶、自动清洗设备 etc 一起成为新食堂的一抹亮色。智慧食堂是农业银行数字化转型工程中的一项目智能应用场景。智慧食堂项目的成功运营,是加深“银政合作”的成功案例。据农行晋江支行网络金融中心负责人介绍,为推动该项目落地,农行金融服务小组多次对接,深入了解食堂管理情况、收费现状及需求,制定智慧食堂方案,采用目前最先进的“智能餐台”模式——即视觉识别菜品的全新的自助结算模式,餐台可自动读取菜品和价格信息进行匹配,1秒钟完成刷脸结算。

顺应数字金融转型的浪潮,农行晋江支行以金融力量积极参与晋江市“数字金融”与“智慧城市”建设,在场景建设和移动便民支付领域不断作为,线上经营水平全面提升。



去年金融理财节举办期间,农行工作人员现场普及金融知识。

用心用情

提供周到金融服务

受第9号台风“苏拉”影响,8月30日开始,晋江沿海风力持续加大,暴雨不断。30日下午,看着车窗外的天气情况,农行晋江支行分管个贷业务的副行长黄志强,加快了赶往渔港的速度。

“虽说约好了今天来实地调查,但看这台风的阵势,他应该不会来了吧?”在晋江市最南端的海边小镇深沪,渔民陈大伯眉头紧蹙,眼下他的生产经营急需资金,但又有谁会为了一笔贷款冒着台风的风险,来到可能大潮将至的海边呢?

太阳渐渐西沉,而此时,黄志强带着客户经理从远处匆匆跑来。黄志强简单与陈大伯打过招呼后,三步并作两步登上渔船,顾不上船体的摇晃,便开始实地考察了解陈大伯经营情况,询问生产经营中遇到的困难。

“陈伯,您尽管放心,这笔贷款回去我们就给您加紧上报,争取一两天内给您批下来。”黄志强说道,金融服务既要锦上添花,更要雪中送炭。

用心用情,为广大市民提供及时周到的服务,这样的例子在农行并不少见,农行晋江罗山支行的“赤脚”送服务亦给人留下深刻印象。

前一段时间,晋江地区暴雨连连。农行罗山支行的营业厅里,该行柯主任正整理手头上的报告,突然接到了个手机来电:“柯主任,我是上次和您预约了要办业务的小蔡,前几天你们工作人员和我约了今天要来公司调查拍照,但是这几天不是一直下暴雨吗,我想请问一下你们今天会如约来吗?实在是不好意思,我们公司最近业务拓展需要,资金周转比较紧张,只能麻烦您了。”柯主任停下手上的工作,回道:“蔡总,答应您的事情,工作再忙,今天也一定给您落实哈。”

快速处理完手上的工作,柯主任便约上客户经理小吴,一同去蔡总的公司实地调查。可是刚出门,就遭遇瓢泼大雨,能见度低不说,还到处都是积水。好不容易到达目的地,结果遇上客户公司门口也是一大片积水,穿着鞋子根本过不去。二人默契地互看一眼,直接脱下鞋子袜子,挽起裤脚,蹚过积水……成功调查拍照后,他们又与内勤行长联系,确认了开户相关事宜,当天就为蔡总开好了账户,并投放一笔50万元的“纳税e贷”。

信守承诺,冒雨为企业办理业务的服务,也让蔡总感激万分。“谢谢你们能冒着雨来为我们公司服务,也感谢你们农行一直以来对我们小微企业的鼎力支持啊!”他感谢地说道。

中国农业银行

AGRICULTURAL BANK OF CHINA

春舞青绿  
万象焕新

中国农业银行借记卡焕新启航



· 普卡



· 金卡



· 白金卡



· 钻石卡



扫码了解详情