



如何提高孩子财商？ 咱厝理财师来支招

儿童节又要到了，你想给孩子送些什么礼物？近年来，伴随着财商教育的逐渐火热，围绕少儿理财的产品和服务屡屡出现，也让不少家长意识到财商教育的重要性，并有针对性地为孩子进行理财规划，培养孩子的财商和理财意识。少儿理财有哪些注意点，该通过什么方式进行财商教育？我们来共同关注。

银行争打“亲子牌”

“之前孩子的零花钱、压岁钱一下就花完了，对金钱没有概念，自从办理了第一张银行卡后，感觉孩子渐渐有了储蓄的习惯，平常想报一些兴趣班，也会从‘小金库’里支取。”罗山街道的于女士在为上小学的孩子办理了某银行力推的“财富小管家”后，有了以上明显的感受。

围绕少儿理财市场，近年来，不少银行下了不少“功夫”，推出专属金融产品，举办各类少儿财商教育活动，提供各类增值服务，让更多孩子懂得存钱和合理安排使用零花钱。记者了解到，目前，多家银行已推出儿童专属银行卡，如工商银行的宝贝成长卡和萌娃卡、泉州银行的儿童花蜜卡、交通银行的太平洋儿童借记卡、招商银行的“愤怒的小鸟”亲子银行卡等，不仅可以让家长随时了解孩子的账户状态，也为账户开通了各种理财渠道，培养孩子的理财意识。

除此之外，招商银行、民生银行等金融机构不时会举行“小小银行家”系列活动，

通过浅显易懂的方式，让孩子了解更多的理财知识。

业内人士表示，培养少儿的财商正成为新的趋势，通过引导孩子合理规划钱财，选择合理的理财方式，让孩子有意识地控制消费欲望，逐渐培养他们的理财能力。

以稳为主 做好长期规划

对于不同年龄阶层的孩子，财商教育有所不同。

针对学龄前儿童，最主要的是言传身教，通过日常生活启蒙孩子的财商意识。对于上小学的孩子来说，家长就可以有意识地让孩子养成记账、储蓄等理财习惯，让其对金钱有一定的认识。小学过后，就可以逐步让孩子对金融有更多认识，培养其理财能力，学会基金定投、银行理财等理财方式，在日积月累中感知变化。

在选择不同的理财渠道时，针对少儿理财，稳健和安全应当排在首位，因此不少家长帮孩子理财时会选择定期存款。这样能够让孩子获取稳定的收益，但美中不足的是到期才能支取，流动性较差。虽然银行理财产品的收益率“不复当年”，但依然是最主流的理财方式，选择理财产品时，可选择与其风险承受能力相匹配的产品。此外，基金定投作为广受流行的投资方式，兼具储蓄和收益两种优点，每隔一段固定时间以固定的金额投资于同一只开放式基金，可以让孩子在长期投资中获取一定的收益。

少儿理财知多少



民生银行晋江支行CFP金融理财师何燕洪

少儿财商教育是否应从小培养？如何正确帮助孩子开启财富管理的第一步？本周，我们邀请民生银行泉州晋江华泰社区支行行长何燕洪，以金融理财师的视角，为家长和孩子提出宝贵的建议。

“财商通常意义上来说，是一个人认识、创造和管理金钱财富的能力。少儿财商教育旨在培养孩子正确的金钱观、价值观，让其拥有良好的财务习惯，可以更好地规划自己的

人生。”何燕洪介绍道，从小培养孩子的财商，在孩子的每一步成长过程中都进行有规划的理财教育，是新一代父母的必要选择。

何燕洪表示，首先需要做到的一点是，让孩子认识财富，从小培养孩子的理财意识。孩子虽小，不能工作赚钱，但家长可适当引导其通过家务劳动获取一定的劳动报酬，创造一个逼真的获取财富的环境，让其从小对财富有一个正确的认识。

通过日积月累的储蓄，培养孩子优良的理财习惯，可以尝试让孩子记账，每月计算收支情况，给孩子办张银行卡，培养孩子的储蓄意识。以民生银行为例，孩子开卡需要监护入身份证、孩子身份证或户口本、监护关系证明（户口/出生证明等），孩子可不到场。办理银行卡后，即可开通手机银行，帮助孩子在现代迈出资富管理的第一步。

“日常生活中，家长可以通过爱心捐赠、义卖等公益活动，让孩子感同身受，帮助他人，创造价值，帮助孩子树立正确的生活价值。”何燕洪表示，“少儿属于风险承受能力较低的群体，可选择的理财方式较少，家长可以教孩子存个定期，例如一年可以收获多少利息，如果每年连续存，通过利率的复利影响，10年后又可以收获多少利息，让孩子通过自己的计算，发现投资的小秘密，培养孩子的投资意识。”

整合优势资源 掀开合作新篇章 建行晋江分行与深圳航空泉州分公司签订合作协议



相关新闻

建行晋江分行组织 开展廉政教育专题主题党日活动

为持续增强党员干部廉洁自律意识，近期，建行晋江分行第一党支部、第十党支部联合前往泉州市金融安全教育示范基地开展廉政教育专题主题党日活动。

活动中，支部党员观看“法治护航打造金融安全泉州名片”主题宣传片，从“高层声音、金融大事记、泉州检察6+1工作模式、金融犯罪发展趋势”方面，了解金融安全工作的现状，进一步深刻认识防范金融安全的重要性。

在讲解员的带领下，支部党员参观学习基地“社会热点”“个人犯罪”“企业犯罪”“职务犯罪”四大展区。在“社会热点”展区，支部党员通过“互联网金融诈骗、套路贷、校园贷、非法集资”等典型案例，深刻了解金融犯罪带来的社会危害；在“个人犯罪”展区，大家深刻认识到算好“人生七笔账”的重要性，警醒自己做到“慎独”“慎友”“慎权”“慎情”“慎始”；在“企业犯罪”展区，通过听取“企业金融犯罪现状分析”，引导支部党员不断加强自我学习、自我教育、自我提升，珍视和维护好自身社会形象；在“职务犯罪”展区，支部党员了解了金融职务犯罪的定义、特点、产生原因、常见罪名，进一步增强守法合规意识。

此次主题党日活动通过多感官、多维度的学习，让大家接受了一次形象、生动、直观的反腐倡廉警示教育，再次敲响合规从业、廉洁自律警钟。大家纷纷表示，将坚定理想信念，恪守合规底线，坚持廉洁从业，真正做到“自重、自省、自警”。

本报讯 24日上午，中国建设银行晋江分行与深圳航空泉州分公司正式签约合作。根据协议内容，双方将在资金结算、综合融资、个人综合金融等方面开展全方位的综合金融服务。

近年来，建行晋江分行不断寻求跨界融合的服务策略，根据企业需求开展更加深入和多元化的金融合作，更好地服务企业发展。此番合作协议的签订，既是深航“深情无限 航程万里”的初心和建行“心心相交 成其久远”理念的探索和融合成果，更是双方共建、共享、共赢的重大举措，预示着双方将掀开合作新篇章，有力推动双方合作再上新台阶，实现共赢发展。

签约仪式后，银企双方还进行了友好座谈，深入交流了经营发展情况及合作愿景。

对于本次全面合作协议的签署，建行晋江分行行长潘汉彬表示，该行将以领先的信息技术优势、丰富的金融产品、高素质的业务团队，为深圳航空公司提供“一揽子”综合服务和融资支持。同时，该行还将通过党工团的联建共建，与深圳航空公司进行更为广泛深入的交流，持续提升双方的合作关系，综合运用各自客户资源，强化平台信息共享，深入开展系列业务合作。

据了解，深圳航空有限责任公司以

“立志成为世界上最受推崇和最有价值的航空公司，推动民族航空成为世界首选”为使命，不断创新服务手段、提高服务质量、增加服务种类，追求服务的优质、特色和精细，努力打造成具有独立品牌的亚太地区著名的全国性航空公司。中国建设银行股份有限公司作为一家实力雄厚、功能齐全、主要业务指标在当地金融同业处于领先地位的大型国有股份制商业银行，秉承“与客户同发展、与社会共繁荣”的理念，立足服务实体经济，以客户为中心，转型创新，以实际行动履行企业社会责任，为客户提供专业全面的综合金融服务。

中小微企业创新转型 晋江农商银行落地首笔“提质增产争效贷”

为深入实施“深学争优、敢为争先、实干争效”行动，加大对晋江市中小微企业（含个体工商户、新型农业经营主体）的支持力度，连日来，晋江农商银行积极对接辖内企业需求，开展提质增产争效贷投放筹备工作。

5月19日，在省联社的大力指导与支持下，晋江农商银行第一期提质增产争效贷正式上线，投放工作拉开帷幕。当天，该行成功为晋江市某纺织品公司发放首批“提质增产争效贷”400万元，利率低至3.15%（单利），全力支持该企业开拓市场、提质增效。

支持中小微企业再加码

5月中旬，省财政设立第一期中小微企业提质增产争效专项资金贷款。本期专项贷款总规模100亿元，省财政给予1%贴息。贷款重点支持制造业、科技、外贸、文化旅游、乡村振兴等行业（领域），鼓励银行业金融机构优先支持中小微企业（不含个体工商户、新型农业经营主体）首贷户，鼓励银行业金融机构加大对中小微企业无抵押质押贷款的支持。符合条件的中小微企业单户贷款不超过1000万元，其中个体工商户、新型农业经营主体单户贷款不超过300万元，鼓励银行业金融机构向中小微企业倾斜。

据了解，首贷户指的是从银行业金融机构首次获得贷款的中

小微企业客户，即银行业金融机构向客户首次发放贷款前，通过人民银行征信系统查询，并确认该企业没有获得贷款的征信记录。无抵押质押贷款则是指银行业金融机构向中小微企业发放贷款时，无须企业提供抵押物。

在首笔“提质增产争效贷”落地之后，晋江农商银行还将加快速度，持续跟进该业务的开展情况。该行相关负责人表示，作为因农而生、服务地方经济社会发展的本土银行，晋江农商银行将勇扛地方金融主力军使命，在提质增产争效贷投放工作上持续加码，精准发力，与中小微企业构建“命运共同体”，以切实举措支持中小微企业，在服务融入新发展格局上展现更大作为。



晋江农商银行金融助理前往田间地头了解客户需求。

申请指南上线

贷款对象

“提质增产争效贷”的贷款对象为2022年6月底前在福建省（不含厦门）依法登记注册的，符合工业和信息化部、国家统计局、国家发展改革委、财政部联合制定的《中小企业划型标准规定》（工信部联企业〔2011〕300号）的中型、小型、微型企业。重点支持制造业、科技、外贸、文化旅游、乡村振兴等行业（领域）和首贷户、无抵押质押贷款。房地产领域企业，国家有关部门认定的高污染、高耗能、高排放企业和落后产能项目，均不在支持对象范围之内。

操作指引

企业登录金服云平台网址 <https://www.fjfypt.com/>，进入提质增产争效贷专区，点击“立即申请”，按实际情况填写贷款需求，定向金融机构选择“福建农商银行 农村信用社”项下福建晋江农村商业银行股份有限公司，阅读并勾选符合提质增产争效条件承诺书，即可完成在线提交贷款申请。

《理财周刊》合作机构

中国建设银行
China Construction Bank
晋江分行

“兔”个鸿运新年，外汇率企推新！
详情请咨询晋江建行各营业网点

晋江农商银行
JINJIANG NONGSHANG BANK

申贷（监督）热线
82096336

要贷款
就找晋江农商银行

中华保险
CHINA INSURANCE

车险投保找哪家公司？
共享自助中华“行”
详情咨询：0595-88111183

工行开放式财富社区 基金理财销量突破千亿元

本报讯 自2022年底中国工商银行在手机银行推出开放式财富社区以来，不到半年，社区粉丝已超1500万，基金理财销量突破1000亿元。工商银行开放式财富社区通过专属产品、优惠让利、综合服务等多措并举，不断丰富金融服务供给，让财富管理服务更好地惠及广大群众，助力实现共同富裕。

在专属产品方面，工行根据客户不同期限的差异化投资需要，打造了“盈利乐享”社区专属产品体系。其中，天天盈以多只货币基金为基础，提供起购金额低、投资风险低、随时可赎回的现金管理服务，帮助客户管理短期闲置资金；周周利、月月乐、季季享以固定收益类产品为主，通过对历史投资业绩的跟踪分析，精心挑选期限匹配、风格稳定的产品，助力客户资产保值增值。

在优惠让利方面，工行开展定投节、粉丝季、特价惠三大特色活动。推出“特价基汇”等专区，围绕国家个人养老金政策和长期投资的监管导向，对代销的个人养老金和数千只定投基金实行一折费率销售，同时为满足不同客群投资习惯，对400只基金实行一折申购费率并上线近1500只零申购费基金，让客户获得更多投资收益，享受实实在在的优惠。

在综合服务方面，工行联合入驻开放式财富社区的30余家基金、保险和理财公司，提供多维度的投资者宣教服务；上线财富社区保险板块，全新推出智能语音播报等功能；全面升级“梦想计划”，立足客户个性化需求，智能提供教育金、养老金等资产配置推荐。

近年来，工行坚持以人民为中心，深入实施“第一个人金融银行”发展战略，加快推进个人金融板块生态化建设和数字化转型，构建财富管理、消费金融、支付结算、账户管理服务新生态，推动业务实现高质量发展。截至2022年末，工行服务个人客户7.2亿人，管理个人金融资产总额达到18.66万亿元。

泉州银行晋江区域支行： 篮球联谊赛火热上演

本报讯 “传得好，漂亮；抬手三分，好球……”日前，泉州银行入驻晋江20周年篮球联谊赛火热开打，不断呈现出来的精彩瞬间引发球场内外阵阵欢呼。此次赛事，由泉州银行晋江区域支行与晋江市梅岭街道许厝社区总支部委员会、晋江市房地产协会共同举办，吸引了10支代表队参加，将于5月28日决出最终胜者。

比赛现场，双方球员身手敏捷、配合默契，对抗激烈、快攻、突破、单打、三分样样精通，为场下观众带来了一场场精彩的比赛。

“文化体育活动是企业综合实力、精神文明风貌的重要展示，在泉州银行入驻晋江20周年之际，特与几家单位联合举办此次篮球盛宴。”泉州银行晋江区域支行行长邱志远在开幕式上致辞表示，泉州银行2003年首次入驻晋江，目前晋江辖内网点总数合计20家，金融服务水平与品牌影响力正逐步提升。同时，该行将坚持金融服务与地方经济同频共振，继续用心服务好地方经济与百姓民生。

兴业银行落地 数字人民币基金支付服务

本报讯 近日，天天基金成功上线兴业银行数字人民币基金支付功能，兴业银行成为首家与天天基金开展数字人民币合作的股份制商业银行。该功能上线后，兴业数字人民币钱包用户可以用数字人民币在天天基金APP上购买或赎回基金产品，有效拓宽了兴业数字人民币钱包的支付应用场景。

据了解，与天天基金的合作是兴业银行银银平台继数字人民币消费贷款场景应用创新后，在数字人民币应用场景上的又一次突破，也是兴业银行在财富管理行业的首次数字人民币合作尝试。

作为国内第10家数字人民币指定运营机构，兴业银行发挥银银平台优势，积极为银行等金融同业机构提供优势互补、开放共赢的数字人民币2.5层合作服务，涵盖消费支付、数字红包、商户收单（含一码通扫）、自动兑回、代发工资、缴税、贷款、投资理财等功能场景，合作数量在2.0层运营机构中位居前列。