



重视投保次序 优先考虑保障 少儿保险选购有诀窍



“前段时间，不少客户点名要适合小孩子的保险产品，相比以往，感觉父母的保险意识更强了。”上周，恰逢儿童节的到来，晋江某保险公司销售人员王先生接待了不少有着少儿保险需求的客户，这让他颇为感慨。“少儿保险的比重正在逐步提升，需求正不断提高。”

在晋江，购买一份保险作为儿童节礼物，正渐渐流行起来，而“六一”前后，也成为咱晋家长购买少儿保险的旺季。

业内人士建议，选购少儿保险前，应对家庭成员的保险情况进行梳理，优先保障大人的保险需求，继而考虑孩子的保险。选购孩子的保险也应遵循“先保障后理财”的原则，优先考虑孩子的医疗和意外保障。

意外险优先购买

少儿保险，顾名思义，就是专门为少年儿童设计的，用于解决其成长过程中所需要的教育、创业、婚嫁费用，以及应付孩子可能面临的疾病、伤残、死亡等风险的保险产品。这其中，意外险作为门槛较低的保障，应当优先购买。

年龄较小的孩子往往活泼好动，风险意识较为淡薄，不少父母总是对孩子面临的潜在意外伤害有所担心，因此，购买一份意外险就很有必要，对意外医疗、意外伤害等突发事件提前做好保障。

“孩子磕磕碰碰很正常，万一受了大伤，劳心劳力不说，还要花不少钱。”今年年初，刚为孩子买了意外险的于女士说，“价格很便宜，100元就可以有几万元的医疗保障，挺划算的。”

需要注意的是，为了规避一些道德风险，监管部门对意外险的最高身故保额有明确规定，对于被保险人不满10周岁的未成年人，身故保险金限额为20万元，已满10周岁但未满18周岁的未成年人，身故保险金限额为50万元，超过保额限制的部分无实际作用。业内人士表示，意外险更应看中意外医疗保障，价格较为便宜，家长应优先考虑。

医疗保障不可或缺

除了意外医疗之外，在重大疾病的低龄化趋势之下，重疾保障也是家长所关注的重点，主要对被保险少儿因患疾病而产生的治疗、住院和手术等费用提供保障，在社保提供基本的保障之外，商业医疗保险能够给予更多的保障。

对儿童来说，医疗保障主要关注两种，一类是住院医疗保险，也就是近年来热推的百万医疗险，除去一定的免赔额之外，能够为患儿提供较高的保额保障，价格也较为便宜，一般一年几百元即可。“医疗险近几年来产品很多，也比较受客户欢迎，主要原因在于价格不高且保额很高，不少人购买时都是整个家庭成员一起购买，目前接受度很高。”上述王先生说。

第二类就是重疾险的保障，根据孩子的年龄不同，其保费不尽相同，也可根据家庭经济条件选择定期或是终身长期产品，二者保费相差较大。

选购少儿重疾险时，应当选择带有豁免责任的险种。如果家长因意外或疾病身故或残疾无法为孩子继续投保，在投保人豁免责任的条款下，剩余未缴的保费可以豁免，保单继续有效，为孩子提供保障。

考虑孩子人生各个不同阶段，在不同的年龄段分别领取一部分，例如上学的时候可以领取教育保险金，老年的时候，又可以当作养老金使用。非终身教育金保险属于“专款专用”型的教育金产品，在保险金的返还上，完全是针对少儿的教育阶段而定，针对孩子上学的各个不同阶段进行资金返还，例如孩子大学毕业之后，可以一次性领取一笔保险金，用于孩子的创业、深造或婚嫁费用。

精准对接 满足需求 兴业银行开展新市民金融服务宣传周活动

在工业化、城镇化和农业现代化进程的深入推进中，大量人口通过就业、求学等方式到异地城市生活常住，成为新市民。福建作为民营经济大省，省内外人员流动比较活跃，如何满足新市民的金融服务需求，也成为银行业当前的重心之一。

今年4月，福建银保监局印发《2022年金融服务新市民综合行动方案》，聚焦新市民金融服务需求，推动新市民金融服务供给与需求相平衡，为新市民提供多样化产品选择。

本周，新市民金融服务宣传周拉开帷幕。据了解，新市民金融服务宣传周实施阶段从6日持续到10日。宣传周期间，兴业银行晋江支行采取线上线下相结合的方式，开展形式多样的宣传活动。

活动主要依托营业网点作为宣传主阵地，开展各类宣传教育活动。例如，通过户外LED滚动播放宣传标语、网点摆放宣传材料、面向新市民群体设置公众教育专区现场答疑等形式，利用宣传折页、海报等多渠道进行广泛宣传。该行还通过朋友圈、微信公众号等线上渠道，进行新市民金融服务的普及宣传，增进社会公众对新市民政策和服务的认知和理解。

在新市民群体就业较多的领域和行业，兴业银行晋江支行组织工作人员进社区、商圈和企业，拓展宣传覆盖面。本周，该行先后走进中街十七局集团有限公司、中乔体育有限公司、三六一度五里工业园区，设立新市民咨询服务点，根据新市民群体的特点，有针对性地进行金融知识的普及，宣传金融服务政策和产品，送卡上门，解决新市民的金融服务需求，并与新市民面对面交流，及时解决新市民所面临的金融问题，获得新市民的广泛认可。

兴业银行晋江支行相关负责人表示，下一步，该行还将继续推进新市民金融服务工作，下沉服务重心，延伸服务半径，为新市民提供多样便捷的金融服务，提高新市民金融服务的可得性和便利性，增强新市民的获得感、幸福感、安全感。



兴业银行 新市民消费者权益保护 咨询热线

网点名称	网点地址	消保咨询热线(区号:0595)
晋江支行	青阳曾井小区兴业大厦	85625186
晋江青阳支行	青阳街道清华社区金明花园A幢	85629835
晋江陈埭支行	陈埭镇大乡村鞋都L幢1-6单元、65-67单元部分	85085561
晋江安海支行	安海镇成功东路兴盛大厦	85759362
晋江福埔支行	罗山街道华泰国际新城	88158356
晋江晋南支行	晋江市英林英路商会企业服务中心大楼一层	85482789
晋江池店支行	晋江市池店镇兴霞路百捷中央御府一层	83338562
晋江金井社区支行	晋江市金井镇滨海新城商业中心东区40、42、45店	85369228

小贴士

选择正规机构 谨防销售误导

目前，随着互联网保险的兴起，保险产品层出不穷，购买保险的渠道也不断增多。但业内人士表示，选购保险，首先应当认清保险机构资质。消费者应从持有保险业务经营许可的正规机构，或在保险机构办理有效职业登记的销售人员处办理保险业务，销售人员的执业登记信息，可登录银保监会官网查询。

尽管保险条款较多，但消费者仍应当对保险责任、责任免除等重要条款有所了解。保险产品所提供的保障范围均以合同条款中的保险责任为准，消费者应当清楚理解所购买的保险产品保什么、不保什么、保费缴纳、保险金如何赔偿等。在投保过程中，无论是线下购买或是在互联网平台购买，消费者均要仔细阅读保险条款，对特别提示的保险责任、责任免除、保费缴纳、保险金赔偿或给付、犹豫期、退保损失、风险告知等合同重要条款明确理解后再签字，以有效保障自身权益。

不同的保险产品，对于风险保障功能和长期储蓄功能的侧重有所不同，消费者应当做到心中有数。消费者不宜将人身保险新型产品与银行存款、国债、基金等金融产品进行片面比较，也不应轻信只强调“高收益”而不展示不利信息、承诺保证收益等不实宣传行为。此外，保障期限在一年以上的人身保险产品均设有犹豫期。在犹豫期内，投保人可无条件解除保险合同，保险公司除保单工本费以外，将退还全部保费。

若发现销售人员在保险销售过程中存在误导销售等违规行为，或认为自身权益受到侵犯时，消费者应注意保留相应证据，及时向保险公司投诉，或向行业调解组织申请调解，必要时还可以根据合同约定，申请仲裁或向法院起诉。如果涉及要求查处违法违规行为的，可以向监管部门举报。

多家银行 停止自动理财服务

本报讯 近年来，随着科技金融的发展，不少银行加大开发力度，不断推出便捷的线上金融服务，自动理财服务便是其中之一。但在监管日趋严格的背景下，不少银行也逐步停止该项服务。

日前，一则停止自动理财服务的公告引发不小的关注。

“我行于2022年5月30日起，停止‘金钥匙·安心快线’天天利滚利第2期开放式人民币理财产品的自动理财服务，该产品申购、赎回等服务不受影响，仍可正常办理。”中国农业银行发布公告称，该项服务的停止，主要根据《关于规范金融机构资产管理业务的指导意见》《关于进一步明确规范金融机构资产管理业务指导意见有关事项的通知》等监管规定。

记者了解到，自动理财服务是指客户的银行账户余额大于其设定的保留金额时，超出部分将通过银行系统自动申购理财产品，以帮助客户获得高于银行存款利率的收益。

而农业银行的“天天利滚利”是一款开放式净值型理财产品，属于固收类，投资资产类型为债券类。

不用自己操作，就能轻松获得收益，方便快捷的方式吸引了不少金融消费者。除了农业银行外，不少银行也存在类似的自动理财服务。例如光大银行的“阳光理财活期宝”也曾开通过自动理财服务，该产品属于现金管理类短期理财产品，客户签约该产品后，如不自动解约，系统则每日根据协议办理购买。2020年，该项服务已停止。

但值得注意的是，在资管新规的影响下，保本理财已退出历史舞台，现金管理类理财产品受到比较严格的规范，因此，适用于自动理财服务的产品也逐步减少。银行人士陈女士介绍，“受影响较大的主要是现金管理类资产，像货币基金等产品，目前仍可提供自动理财服务。”

晋江农商银行推出 纾困衔接 “制造业专项贷款”



本报讯 “没想到这么快就放款，利率还这么低。”经营鞋业生产、制造多年的企业主丁某感慨道。受疫情影响，原材料价格上涨，其工厂面临较大资金压力，晋江农商银行金融助理在支持复工复产专项走访中了解到该情况后，协助企业主申请制造业专项贷款，两天时间内即完成贷款发放，解了企业燃眉之急。

数据显示，今年初以来，晋江农商银行在纾困贷款投放工作不断加码，第六期纾困贷款共发放3.61亿元、120户，前六期累计发放总额达17.79亿元，惠及502家企业，发放户数、金额位居全省农信和晋江市银行业首位。

在全省第六期纾困额度用尽之际，晋江农商银行持续为企纾困解难，有效衔接纾困贷款政策，推出纾困衔接“制造业专项贷款”产品，产品具有利率低、受众广、手续简等特点，深受企业好评。

晋江农商银行相关负责人表示，该行还将在“制造业专项贷款”投放工作持续加码，精准发力，与中小微企业构建“命运共同体”，破解中小微企业融资难、融资贵、融资慢等问题，以切实举措支持中小微企业，在服务和融入新发展格局上展现更大作为。

第五批同业存单指数基金 正式发行

本报讯 日前，第五批同业存单指数基金已获准发行，其中包括万家基金、创金合信基金、中银基金、国联安基金等4家基金公司。8日，国联安同业存单指数基金已率先发行。仅隔一天，中银同业存单指数紧随其后进入市场，获得不少投资者的关注。

作为一款低风险、寻求稳健收益的闲钱理财新工具，同业存单指数基金的出现，在权益市场表现较为一般的当下，迅速吸引投资者眼球，其规模不断攀升。相比传统货币基金，杠杆限制相对宽松，收益获取空间更大。对比传统理财产品来看，该类基金持有期限上更加灵活，因此被不少人视为货币基金的替代产品。

当前，第五批同业存单指数基金已陆续发行，感兴趣的市民不妨多加关注，通过券商、银行及其他第三方渠道进行购买。