



《健康周刊》特约合作机构

咱厝人身边的好医院

品牌专栏热线15980068048（微信号B84552165）

晋江市医院

崇德 精医 博爱 奉献

罗裳院区地址：泉州市晋江市普光路与世纪大道交叉口北侧
服务热线：0595-85683434

晋江市中医院

人道·爱心 敬业·利民

预约热线：0595-85891234
地址：晋江市泉安中路1105号

晋江市第二医院(安海医院)

地址：晋江市安海镇海八中路92号
电话：0595-85700180

晋江市医院晋南分院

国家公立二级甲等综合性医院
全心全意守护您的健康!

预约服务热线：0595-85286195
地址：福建省晋江市龙湖镇中山街南路18号

**福建医科大学附属口腔医院闽南分院
晋江市口腔医院**

明德博学 精医济世

地址：晋江市青阳街道迎宾路25号
电话：0595-88319120

健康课堂

晋江市第二医院重症医学科林荣华：为患者守住生命最后一道防线

如果说医院是生死较量的战场,那么ICU(重症监护室)就像是战场的最后一战。与死神赛跑、同生命竞赛,是每个ICU医生的日常。今日,让我们一起和晋江市第二医院重症医学科医生林荣华聊聊,关于重症医学科的那些事儿。

ICU不缺故事和泪点
保持空杯心态严谨对待工作

在医院的各个科室中,ICU不缺故事和泪点。在ICU,患者上一秒可能还在和医护人员谈笑风生、调侃打趣;下一秒就抽搐、吐白沫、心跳骤停、抽药、打药、上呼吸机、做CPR……

“有什么细节或故事,让您记忆深刻?”采访中,记者提出这个开放性问题。“我现在脑子里只有关于患者的疾病问题、治疗方法、监测数据……”林荣华说道,略带着些许腼腆。

“没有什么故事可说了吗?”在普通人的印象中,ICU里时时刻刻上演着大汗淋漓的抢救、艰险的瞬间,这些记忆,难道就消失了?正当记者疑惑之际,他收起幽默转而庄重真诚地说道,“对我来说,监护仪上0.1%的变化,可能就是生死关口。还能怎样呢,这就是重点!”

这时,记者突然意识到,或许是因为ICU医生的心,经常需要承受压力。爱恨名利都是负累,只有秉持空杯心态,怀揣一颗容易清空的简单的心,才能够一直目标明确,放下羁绊,承受重压……或者,这正是一个ICU医生——林荣华面对压力的一贯方式。

曾守护重症患者4天4夜
用责任担当诠释“医者仁心”

“作为重症人,哪里有危重症患者,



哪里就有我们的身影,哪里有抢救,哪里就该有我们,不管‘属地’。”林荣华坦言。

在一番深聊后,林荣华这才回忆起一则案例。两年前,一位年轻患者因车祸被紧急送医院,入院时肝脏挫裂伤、脾破裂,严重的失血性休克,需急诊手术。“原本患者入手术室手术时不属于我们科的‘领地’,但我坚信术中的情况、术中的细节可能会成为患者术后监测治疗的重点,毅然跟进手术室,做一个手术的‘旁观者’,直到深夜2点与患者一起出手术室。”

后来,由于该患者出血量大,术后出现DIC、AKI、无尿等情况,需要行血液净化治疗。于是,林荣华又守在科室4天4夜,时刻关注着。一直等到患者的尿量一点一点增加,血压一点一点往上升,直到生命征稳定,他才终于松了一口气。

工作15年以来,每一次和同事在战场上并肩战斗,协力从死神手里把病人



的生命抢救回来,他都觉得无比幸福,真正做到了干一个专业就爱一个专业。

暖心诊治赢赞誉
以身作则带领科室共同进步

作为科室负责人,科室的发展、科室成员的职业生涯规划也是林荣华必须思考的问题。他表示,“我期望搭建一个以重症医学科为中心的危急重症多学科协作抢救平台,就像唱戏一样,只要有需要你唱罢来我登场或者同时登场,为各类重症患者提供更高、更安全、更精细的诊疗服务。科室团队的成员也按照不同的兴趣爱好、特长往重症神经、重症呼吸、重症消化等亚专业发展。”

工作多年来,他收到了许多的锦旗与感谢。不少患者和家属,反复为他“朋友式”的交流点赞:“很暖心,说话真挚,给予了我们莫大的关怀,让ICU治疗充满了温暖!”

医生简介

林荣华 晋江市第二医院重症医学科副主任、主治医师。2008年毕业于川北医学院临床医学系,现任安海医院重症医学科室负责人,2020年9月赴福医大附二院学习呼吸治疗,获得美国AARC二级呼吸治疗师资格,2021年3月赴中南大学湘雅医院进修学习半年,担任泉州医学会重症医学分会委员,泉州市医学会肠内肠外营养学会常务委员,泉州医学会重症康复学会常委,晋江市医学会重症医学分会副主任委员。长期奋战在临床一线,多次获得安海医院年度“先进个人”、考核“优秀”等荣誉,曾荣获晋江市“五一劳动奖章”。

擅长领域:擅长各种急危重症的诊治,对各种休克、呼吸衰竭、神经重症等急危重症病人的抢救具有丰富的临床经验。

指导单位

晋江市卫生健康局

特约协办



晋江市第二医院(安海医院)
预约咨询电话:0595-85700180

地址:晋江市安海镇海八中路92号

惠及31万小微和个体户
兴业银行持续推进支付服务减费让利

记者从兴业银行获悉,自2021年9月30日实施支付服务减费让利政策至2022年2月底,兴业银行在监管规定项目中减费让利达2.4亿元,自主减费项目金额达540万元,惠及31万户小微企业和个体工商户,进一步发挥了支付服务对兴实体、惠民生、促发展的支撑作用。

据悉,兴业银行认真贯彻落实人民银行等四部委发布的《关于降低小微企业和个体工商户支付手续费的通知》要求,积极响应中国支付清算协会、银行业协会减费让利倡议,将“减费让利”作为“我为群众办实事”的切入点和着力点,在落实监管部门规定的减费让利项目基础上,根据应降尽降、让利实体经济的原则,将对小微企业和个体工商户新增的减免项目主动扩大至所有企业客户。

兴业银行还依托数字化转型,充分利用科技手段,提供安全便捷的支付服务。早在2017年该行就率先实现企业开户线上预约功能,力争实现企业开户“只跑一次”。近年来不断推进数字化转型,应用人脸识别技术,开展开户主体意愿线上核实,近期已实现账户信息RPA机器人报送等,将金融科技融入企业开户流程,整体开户效率进一步提升10%。同时,2021年9月30日至2024年9月30日期间,兴业银行对所有企业客户开立的首个(或指定一个)单位结算账户的开户手续费按现行标准实行5折优惠,进一步降低企业开户成本。

此外,兴业银行还推出简易账户服务。企业只要提供营业执照、法定代表人身份证件正本,即可办理简易账户开户。简易账户可以签约缴纳公告事业费(包括缴纳税款、社会保险费用以及水、电、燃气、暖气、通信及其他公共事业费用等)。如企业确有需要,视风险情况,企业行业经营特征等,可为企业开通每日不超过0.5万元且每月不超过10万元的非柜面交易额度,简易账户让企业开户更便捷,提高企业开户效率。

坚持支付为民,多管齐下,兴业银行全面开展提升支付服务效能活动。对内,优化内部运营流程,对符合服务价格优惠减免条件的客户自动识别、执行,在部分分行设立小微企业开户绿色通道,开放受理电子营业执照,对符合开户条件的企业做到即来即办、为企业提供更便捷的支付服务。对外,加强政策宣贯,通过线上、线下等各种渠道全方位立体式宣传人民银行及本行支付降费优惠措施和成效,将优惠政策直接送至所有一线营业网点人员、广大的小微客户和个体工商户,切实提升客户触达率和覆盖面,进一步提升服务实体经济质效和客户获得感。

近日,A股快速调整,波动加大,不少基金也因此出现了大幅回撤。但在市场调整之时,不少基金却开启了自购基金的动作,不少此前限购的基金也同步放开限购,其中不乏一些明星基金,以此吸引更多投资者。

自购基金 放开限购
市场底部已现?

多家基金公司放开限购

作为基金市场上的“顶流”,易方达基金的基金经理张坤的一举一动颇受关注。

日前,易方达基金发布公告宣布,张坤管理的易方达蓝筹精选基金、易方达优质精选基金两只基金,从3月9日起均调整在全部销售机构的大额申购、大额转换转入业务金额限制,由此前的1万元提升至5万元。

放开限购的基金并非个例。自2月下旬起,就已有不少关注度较高的基金陆续放开限购。2月26日,前海开源基金公告,自2022年2月28日起,由崔宸龙管理的前海开源公用事业行业股票基金单日每个基金账户累计申购(含定期定额投资和转换转入)本基金份额的最高金额由原来的3万元调整为100万元;自2022年3月9日起,陆彬管的汇丰晋信智造先锋基金(A类、C类)、核心成长基金(A类、C类)发布公告称,将申购、转换转入、定期定额投资业务限额由原本的1000元以上(不含1000元)调高至10000元以上(不含10000元);中欧价值智选回报发布公告称,自2022年3月9日(含)起取消本基金单日单个基金账户各类份额的单笔或多笔大额累计申购、转换转入和定期定额投资业务金额的限制。

自购基金
以增强投资者信心

除了放开限购之外,不少基金公司也开启自购基金的模式,对后市表示看好。3月9日,永赢基金发布公告,于航掌舵的永赢成长远航一年持有混合将于3月16日开始募集,公司拟于基金募集期内出资3000万元认购该基金A类份额。

此前,南方基金也发布公告称,本着与广大投资人风险共担、利益共享的原则,南方发展机遇一年持有期的拟任基金经理骆帅出资200万元认购该基金。汇添富基金发布公告称,汇添富数字未来混合基金的基金

经理杨璿,基于对中国资本市场长期健康稳定发展和公司主动投资管理能力的信心,本着与广大投资者风险共担、利益共享的原则,出资100万元申购本基金。

放开限购和自购基金,一般会被视为市场底部的信号,此番多家基金公司的集体动作,是否意味着市场底部已经出现?

“市场火热之时,基金公司往往会通过限购的方式,控制基金的规模,保障投资者的权益。”本地某券商工作人员表示,“今年以来,市场行情持续走弱,不少基金回撤严重,不少个股也已回归合理估值区间,因此基金公司也会通过自购或放开限购的方式,以此增强投资者的信心,积极入市。”

基金观察

理 财

《理财周刊》合作机构

中国建设银行
China Construction Bank
晋江分行

助力乡村振兴 建设美好生活
详情请咨询建行各营业网点

晋江农商银行 福建农商
要贷款 就找晋江农商银行

申贷(监督)热线
82096336

中华保险
CHINA INSURANCE
车险投保找哪家?
共享自助中华“行”
详情咨询:0595-88111183

首份上市银行年报来了

本报讯 进入3月份,上市公司拉开年报披露大幕,银行业首份上市银行年报也正式出炉。3月9日,平安银行发布2021年年度业绩报告。数据显示,2021年,该行营收保持双位数增长,实现营业收入1693.83亿元,同比增长10.3%;实现净利润363.36亿元,同比增长25.6%。

零售业务方面,2021年,平安银行零售业务实现营业收入982.37亿元,同比增长8.4%,在全行营业收入中占比为58.0%;零售业务净利润214.98亿元,同比增长17.3%。平安银行理财子公司表现也较为抢眼,2021年末,平安理财总资产73.82亿元,净资产67.83亿元;2021年实现营业收入26.47亿元,净利润16.16亿元。