

| 健康课堂

晋江市第二医院肖文焕： 为每个生命全力以赴 把每台手术做成精品

一个寻常的周二,晋江市第二医院(安海医院)骨二科肖文焕主任出专家门诊,预约15个号,又加了10个号,一直等到快一点时才结束。“这是两件套、这是三件套……”当肖文焕指着手术图片向记者介绍时,记者有些不解,他接着解释,“三件套就是精心切下三个供区带血管的组织,然后吻合血管组合移植修复创面再造拇指、手指。”以上,正是肖文焕日常工作之一。如今的他,已这样不辞辛苦地走过了30年从医路。



医生名片

肖文焕,晋江市第二医院(安海医院)骨二科主任医师,兼任中华手外科学会华东分会委员、福建医学会骨科分会骨与关节感染学组委员等。

擅长领域:全面掌握关节外科、手足外科、创伤骨科、脊柱外科等亚专业临床技能、尤为擅长关节置换、运动损伤与关节镜手术、腰腿痛颈肩痛的诊治、组织移植与再植、肢体修复与重建。

坐诊时间:每周二上午9:00-12:00

坐诊地点:门诊2楼骨科专家①号诊室

携理想归乡 以“创业者”入局填补医疗空白

2000年,肖文焕从闽北回到晋江,带着十年的历练与从上海华山医院进修学到的技术,参加医院骨科组建,并创新性地开展了晋江首例断指再植、首例吻合血管的皮瓣移植、首例吻合血管的腓骨移植等手术,填补了当时的医疗空白。

2006年,骨科分为两个病区,肖文焕任骨二科主任。建科后,他着手规划了“制度制定、安全管理、质量管理、专业发展规划、人才培养计划、绩效考核、个性化与人性化服务”等科室工作。

骨二科医护团队在肖文焕的带领下,发扬吃苦耐劳精神,加强团结协作。不仅完成了手术时间长达十几个小时、至今晋江手损伤修复技术最为复杂的——“全手脱套伤吻合血管的三件游离组织修复创面与拇指指再造术”,而且在断肢断指断趾再植方面,获得了很高的成功率,组织众多拇指再造病友,创立了泉州首个手足群,得到国内多家媒体报道。

医者仁心推动创新 积极调整科室发展方向

随着社会经济发展,产业转型与机器改良升级,以前

常见的工人手足部损伤日渐减少;反之,伴随老年人口的增多,关节退变、运动损伤的病人却日渐增加。需要就是动力,肖文焕遂将“关节外科与运动医学”调整为专业重点发展方向。

“学习的目的就是紧跟先进技术服务患者。”肖文焕说。记者了解到,肖文焕先后到上海瑞金医院进修,到北京301医院、上海六院、上海华山医院、广州军区总医院等三甲医院接受培训。十多年来,顺利开展了髋关节、肩关节、膝关节的置换手术,并促成医院成为省内肩、肘、腕、髌、膝、踝六大关节关节镜全开展的少数医院之一。肖文焕介绍说,“把关节镜微创技术应用于关节内骨折是先进的理念,也是特色之一。”

值得一提的是,肖文焕主任加强科室医生的显微外科技术与关节镜技术培训,并与莆田学院医学院解剖室建立良好的关系。一旦面临开展新手术或难度高、风险大的手术,肖文焕就带着科室医生去莆田学院解剖室。自此,髌髌关节骨折脱位闭合复位髌髌螺钉内固定、泉州骨科界首例显微镜下脊髓肿瘤切除术、省内率先开展的复杂神经大血管后方的骶骨骨折折腰前路脱神经减压骨折复位内固定术等一系列新技术就这样顺利而安全地突破。

走出去请进来 搭建健康桥梁

“医德高尚”“仁心仁术”……在骨二科,有着一面面锦旗、一封封感谢信。为了向患者提供优质高端医疗资源,肖文焕每年要参加省内外的学术会议与技术培训;与此同时,他还经常邀请省内骨科专家到院指导,广州、上海、北京的骨科教授也不定期受邀莅临医院。

谈及建科以来最欣慰的事,肖文焕说,“其一,病友的信任,驱动创新;其二,建立骨科各亚专业学科带头人团队,打造了一支以王文凯为组长的脊柱外科专业、陈庆元为组长的关节外科与运动医学专业,王天兵为组长的手足外科与小儿骨科专业优秀技术团队;其三,十几年来不断加强责任意识、风险意识、人文意识,确保了病友的安全与治疗的效果,无事故、无差错、无纠纷。”

指导单位

晋江市卫生健康局

特约协办



晋江市第二医院(安海医院)
预约咨询电话:0595-85700180

地址:晋江市安海镇海八中路92号



独居老人有了“随身保姆” 智慧手表走进老年生活

本报讯 天气炎热,老年人对环境变化的适应能力较差,容易患病。为了更好地保障高龄老人的安全,加强医养结合服务智能化建设,针对老年人慢性病多、易走失的问题,由政府购买的200个健康监测智能手表在全市开展试点,选取青阳街道普照社区、东石镇萧下村、内坑镇白安村、英林镇钞井村、金井镇山头村、深沪镇运伙村、西滨镇7个晋江市居民健康社区服务综合试点村(社区)内失能、半失能、独居、空巢老人等特殊群体作为试点项目服务对象。

“2019年起,我们就陆续收到了60个智能健康监测手表。”据英林镇钞井村敬老院的工作人员介绍,“这批手表首先分发到村里的孤寡老人和行动不便、没有自理能力的人群手中。每周三,我们都有医生固定到敬老院坐诊,管理人员可以实时监测、实时定位、测量心率、血压等。”

利用这个智能手表,工作人员便可以通过系统后台观察老人的健康状况,便捷且高效。不久前,钞井村一位洪大伯通过手表测量血压异常,负责人员查看后发现,洪大伯没药后索性停了降压药,工作人员及时为他配送了药品,在检查了一应指标后才安心离开。

今年80多岁的独居老人陈某恋阿婆告诉记者,自己平时身体不好,身体不舒服时,都是向街坊邻居求助。现在用上智能手表,如果有急事就可以直接求助了。“智慧手表与120联网,如遇老人外出走失,可实时查看位置,或历史运动轨迹,缩小查找范围,同时监护人还可以通过手机APP随时查看手环佩戴人实时地理位置。”钞井村老年协会秘书长洪元回表示,村里不少独居高龄老人,对高科技设备不太懂,敬老院的工作人员会反复教他们充电、测心率等的操作方法,直到老人会用为止。

敬老院的院长洪祖枫也是智能手表的佩戴者,他表示:“这个手表太好用了,又能看时间又能打电话,我每天都戴着。村民丽娜的儿子看了觉得好用,怕母亲年纪大了走失,也自己在网上给她买了一个。”

| 本地医讯

本周六 上海泌尿外科专家到 晋江中医院坐诊

本报讯(记者 吴清华 通讯员 洪尚妙) 本周六,上海新华医院泌尿外科专家黄云腾教授将莅临晋江市中医院坐诊、手术。出诊诊室为晋江中医院门诊五楼名医工作室。

黄云腾,现任上海交通大学医学院附属新华医院泌尿外科副主任,医学博士,硕士生导师,结石亚专业医疗组组长,2020年度新华医院“匠心医者”。擅长各种泌尿系结石、前列腺疾病、肾脏疾病、膀胱肿瘤等疾病的微创腔内治疗。包括输尿管软镜、硬镜碎石术、复杂性肾结石经皮肾镜取石术(如肾鹿角形结石、孤立肾结石、合并顽固感染肾结石、马蹄肾等),以及儿童泌尿系结石的微创治疗。熟练掌握目前国际上最新的结石微创技术,包括标准通道EMS经皮肾镜取石术,超细经皮肾镜(UMP,带涡流冲石)、超微经皮肾镜(SMP,带负压吸引)、F4.8铂立可视经皮肾镜(Micro-perc,2毫米以下通道)、斜仰卧截石位双镜(输尿管软镜+肾镜)联合碎石手术、局麻下高危复杂肾结石的处理,以及小儿泌尿系结石的微创治疗等。主刀经皮肾镜手术3000余例,输尿管软、硬镜手术6000余例。

电话预约挂号:0595-85891234(医院预约服务中心)

本周日 复旦大学附属肿瘤医院专家 到晋江中医院坐诊

本报讯(记者 吴清华 通讯员 洪尚妙) 本周日,复旦大学附属肿瘤医院大伽专家蔡国响,将到晋江中医院坐诊、做手术,市民朋友可提前通过电话(柯清培:13959753862)预约。出诊诊室位于晋江中医院门诊五楼名医工作室。

蔡国响,复旦大学附属肿瘤医院大外科副主任,主任医师,硕士生导师,复旦大学肿瘤学博士、美国Johns Hopkins医学院博士后。从事肿瘤外科工作15年,擅长于大肠肿瘤及其他腹部肿瘤的外科治疗和多学科综合治疗,尤其是大肠肿瘤的腹腔镜微创手术和腹膜转移瘤的外科治疗。率先开展外科手术切除联合腹腔热灌注化疗治疗难治性腹膜转移瘤。

温馨提示:请前来就诊患者携带以往病历、检查报告、体检报告等,以方便医师检查。

理 财

产品增多竞争加大 基金销售频频打折

本报记者 陈荣汉

自去年开始,在第三方平台的倒逼下,券商业和银行业在基金销售方面频频自降费率,以此吸引更多客户。近日,又有一家股份制银行推出降费率活动,直接一次性实施“零费率”,引发关注。

记者昨日登录该行手机银行App看到,虽然“零费率”活动已结束,但昨日依然推出了“打一折”活动,投资者的基金申购费用已然出现大幅下降。业内人士表示,伴随基金产品增多,代销竞争加大,且第三方渠道低费率的影响之下,未来低费率将持续存在,投资者也将从中获得一定实惠。

市场出现“零费率”

“以前买基金都是在支付宝上,费率打折后很划算,但最近不少券商平台和手机银行上,也推出了很多折扣活动,优惠力度几乎一样,也很吸引人。”市民王女士是理财达人,此前经常通过支付宝或财付通定投基金,近几个月以来,她发现不少银行机构也陆续推出了基金代销折扣活动。“直接通过银行购买,感觉会比较放心,操作也十分简便。”王女士说。

近期,平安银行的一次折扣活动,更是将基金代销折扣活动推向了高潮。据介绍,此次活动,用户可通过零申购手续费在该平台上购买单只基金,以及安心投、目标盈等基金组合,新费率覆盖到了近1600只基金,同时,不少产品也推出1折申购费模式,覆盖超过3000只基金。

记者昨日登录该行手机银行App看到,其“零费率”已结束,但该行还推出了“天天领神券,每周四抢0.1折”活动,将折扣活动延续。

降费率已成常态

事实上,自去年开始,以招商银行、建设银行等为代表的金融机构相继推出了基金销售费率“放水”的活动。

如招商银行率先在其手机银行APP上线“指数通”特色专区,成首推“1折申购费率”的银行。指数通专区汇聚了招商银行精选的指数基金产品,通过低估指数、投资机会、投教服务辅助投资者理解指数基金,借力移动互联网的金融生态,帮助投资者更好地投资指数。

中国银行也曾推出“‘固收’基金费率1折起”大规模优惠让利活动,客户通过中国银行手机银行等服务渠道购买数百只债券型基金、偏债混合型基金,可享受申购和定投费率1折优惠。不少银行也紧随其后,纷纷推出费率1折活动,助推基金销售进入一个新台阶。

“支付宝等第三方渠道基金销售近几年得到快速增长,这倒逼金融机构降低费率,回应竞争。”业内人士表示,在基金产品发行如火如荼之际,各家金融机构借力低费率活动,寄希望以此吸引更多客户。



多款金融APP屡被通报

本报讯 近日,工信部官网再次披露了《关于侵害用户权益行为的APP通报》,包括金融、生活服务、医疗健康等多个领域的145款APP被通报。

通报表示,近期,工信部组织第三方检测机构针对用户反映问题较多的医疗健康、电子商务、实用工具等类型手机应用软件进行了专项检查,已通知相关企业进行整改。

这其中,多款金融APP再次上榜引发关注。如大连银行手机银行APP、锦州银行的“锦商之家”APP、马上消费金融的“安逸花”APP、钱宝网旗下的“钱时代理财”APP、互联网券商东方财富APP、金融服务平台“51公积金管家”APP等皆榜上有名。从通报内容来看,其需要整改的原因主要在于违规收集个人信息及存在APP强制、频繁、过度索取权限等问题。

| 理财播报

银行理财量价齐升 净值型产品占比逐月提高

近期,伴随最新一期储蓄国债收益的降低,不少投资者担忧,银行理财收益是否也会受到影响?日前,普益标准发布最新一期的银行理财市场指数报告。数据显示,6月,全国整体银行理财收益环比上升6BP至3.46%,发行指数环比上升5.86点至55.14点。值得注意的是,全国银行净值产品存续量为33072款,环比上升1486款,从净值转型程度指数来看,全国净值转型程度指数为27.84点,环比上升2.12点,较去年同期上升12.70点。

业内人士表示,在市场存款利率有所下滑的趋势下,银行理财却出现了小幅上涨,对于热衷银行理财产品的客群来说,或是一次较好时机。

发行量和收益皆上张

数据显示,6月全国银行理财发行量6195款,环比上升658款。从发行指数来看,全国银行理财发行指数环比上升5.86点至55.14点,指数变动与产品发行量变化一致。各类型银行发行量均实现大幅上涨,本月,全国性银行理财发行量为2362款,环比上升249款;城商行发行量为2403款,环比上升288款;农村金融机构发行量为1430款,环比上升121款。

普益标准认为,随着多项监管政策逐步落地实施,银行理财转型方向明朗,产品发行热度回升,促使理财产品发行量上涨。

银行理财发行量攀升的同时,收益率也陆续反弹。数据显示,6月全国银行理财收益水平环比上升6BP至3.46%,从价格指数来看,全国银行理财价格指数环比上升1.42点至82.91点,与理财平均收益变动趋势一致。

全国银行净值化转型速度持续提升

在银行理财净值化大潮趋势之下,近年来,银行理财净值型产品的比例已然出现逐月攀高的迹象。6月,全国银行理财市场净值产品存续量为33072款,环比1486款。从净值转型程度指数表现来看,全国净值转型程度指数为27.84点,环比上升2.12点,较去年同期上升12.70点。

与此同时,各类型银行净值产品存续数量增速也有所提升。从全国净值产品存续数量来看,全国性银行净值产品存续量为10913款,环比上升251款;城商行净值产品存续量为14877款,环比上升709款;农村金融机构净值产品存续量为7282款,环比上升526款。

相关阅读 | 二季度 银行理财“不温不火”

随着6月份银行理财市场报告的出炉,二季度银行理财市场行情也“浮出水面”。

普益标准数据显示,二季度,市场共新发了13127款银行理财产品(包括封闭式净值型、开放式净值型、非净值型产品),产品发行量环比减少798款。其中,固收类其封闭式净值型产品的平均业绩基准为4.17%,环比下跌0.02个百分点,混合类产品发行量相对较少,二季度共新发1163款产品,其封闭式净值型产品的平均业绩基准为4.78%,环比上涨0.23个百分点,权益类产品上季新发118款,其封闭式净值型产品的平均业绩比较基准为5.04%,环比下跌0.08个百分点。